

Компаньон

magazine

настоящий журнал



6347153391024



*Андрей Колесников:
«В России мы создали
страшное явление:
бедный человек с высшим
образованием, работающий
по специальности»*

№ 6⁽⁷⁴⁾
2013

**Дайте молодым
мотивацию
к обучению!**



БИЗНЕС-КЛАСС ЧИТАЕТ

**Новый
компаньон**

Реклама

ДипИФР (Рус)

Курс по подготовке к получению сертификации ДипИФР (Рус)

Компания КПМГ приглашает всех желающих на семинары по подготовке к международной сертификации ДипИФР в Перми.



Курс ДипИФР (Рус) КПМГ это:

108 академических часов занятий:

- Основной курс – 80 академических часов занятий (10 дней, 8 ак. ч. в день).
- Практика применения МСФО, решение комплексных задач (повторение пройденного материала и подготовка к экзамену) – 28 академических часов занятий (4 дня, 7 ак. ч. в день).
- Интерактивная методика преподавания с вовлечением слушателей в обсуждение стандартов.
- 4 промежуточных теста.
- Пробный экзамен и его разбор с преподавателем.
- Онлайн-поддержка со стороны преподавателя в течение всего периода обучения до даты сдачи экзамена (чат, форум, 44 промежуточных онлайн-теста с последующим разбором).

Курс ДипИФР (Рус): разработан для бухгалтеров и аудиторов, имеющих навыки составления и/или проверки отчетности по национальным стандартам, желающих приобрести навыки составления отчетности по МСФО и стать аккредитованными Ассоциацией Сертифицированных Присяжных Бухгалтеров специалистами. Обучение и тестирование проводится на русском языке.

Требования АТС к участникам для допуска к экзамену:

- аттестат профессионального бухгалтера; или
- аттестат аудитора; или
- диплом о высшем экономическом образовании и 2-летний опыт работы в области бухгалтерского учета, аудита или финансов, письменно подтвержденный работодателем или копией Вашей трудовой книжки; или
- 3-летний опыт работы в области бухгалтерского учета, аудита и финансов, письменно подтвержденный работодателем или копией Вашей трудовой книжки; или
- сертификат CIPA, выданный CIPA-EN; или
- статус ACCA Affiliate.

Семинары пройдут в пермском офисе компании КПМГ

МОДУЛЬ 1: 7-11 октября 2013 г.

МОДУЛЬ 2: 28 октября – 1 ноября 2013 г.

МОДУЛЬ 3: 4-7 ноября 2013 г.

СТОИМОСТЬ ПРОГРАММЫ ДЛЯ ОДНОГО УЧАСТНИКА:

60 000 рублей

(без учета НДС и стоимости регистрации)

Регистрация на экзамен АТС производится участниками самостоятельно или через центр КПМГ.

Дата проведения экзамена ДипИФР (Рус) в 2013 году:
10 декабря

Дата окончания приема документов для регистрации на экзамен: 8 октября

Стоимость регистрации и пересдачи экзамена ДипИФР (Рус) в АТС: 9 500 рублей плюс НДС

Оплата регистрационных взносов на экзамен принимается: до 22 октября

Запомнить и отметить

Календарь:
что интересного произошло
в ушедшем месяце
и на что обратить внимание
в наступившем

Стр. 4**Вот и лето прошло**

Наследник популярной
рубрики «Времена» —
Светланы Федотовой —
рубрика «Зеркало».
События минувших месяцев,
о которых мы ещё долго
будем вспоминать

Стр. 6**Пермская ТПП:
приказано выжить**

Становление Пермской
торгово-промышленной
палаты связано
с именем Виктора
Замараева.
Он и рассказывает,
как это было

Стр. 18**На пороге «Великой
депрессии»**

Остановить спад экономики
можно. Но для этого
надо изменить саму
экономическую модель.
Экономист Михаил
Хазин — о фактической
неизбежности падения
доходов

Стр. 24

Дайте молодым мотивацию к обучению!

Ректор пермского педуниверситета Андрей Колесников утверждает, что мы имеем то образование, которого заслуживаем — **стр. 10**

Генплан к отступлению

К каким изменениям
городского пространства
нам готовиться в связи
с ожидаемыми изменениями
в Генеральном плане Перми?

Стр. 36**Тайны Казённой палаты**

В здании пермской мэрии
проходят необычные
экскурсии

Стр. 40**Пермь запредельная**

Владимир Ивашкевич
продолжает погружаться
в 290-летнюю историю
Перми, исследовав,
как «расширился» город

Стр. 48**Самый живой в Перми**

Чем запомнится нам
фестиваль «Живая Пермь»?

Стр. 56**Каникулы в мезозое**

Фантастический рассказ
Вячеслава Запольских на
тему «Как я провёл лето»

Стр. 64**Большая семья
Жозефа-Армана**

Готовь снегоходные сани
летом. На худой конец, в
начале осени

Стр. 68

Учредитель:
ООО РИА ИД «Компаньон»

Издатель:
ООО ИД «Компаньон»

Генеральный директор:
Дмитрий Овсов (odv@idk.perm.ru)

Шеф-редактор
Игорь Лобанов (ivl@idk.perm.ru)

Адрес редакции и издателя:
614000, г. Пермь,
ул. Сибирская, 27б

Адрес для писем:
614000, г. Пермь, а/я 82
E-mail: nk-perm@rambler.ru

Телефоны:
(342) 210-40-28, 210-40-25

Председатель редакционного совета:
Светлана Ивашкевич (fsl@idk.perm.ru)

Главный редактор:
Валерий Мазанов (mvv@idk.perm.ru)

Директор по рекламе
ИД «Компаньон»:
Елена Артёмова (eva@idk.perm.ru)

Дизайн и вёрстка:
Евгения Михеева

Обложка:
фото Сергея Глорियो
дизайн Евгении Михеевой

flash-версия журнала
на сайте www.newsko.ru

Идея журнала — Александр Ким

Журнал зарегистрирован Управлением
Федеральной службы по надзору
за соблюдением законодательства
в сфере массовых коммуникаций и охране
культурного наследия по Приволжскому
округу. Свидетельство о регистрации
ПИ №ФС 18-3054 от 3 ноября 2006 г.

Подписано в печать: 29.08.2013
Тираж: 7 тыс. экземпляров.
Заказ № 00115

Отпечатано в типографии ГУП УР
«Ижевский полиграфический комбинат»
426039, г. Ижевск, Воткинское шоссе, 180
Тел. (3412) 444-300, 444-474
Дата выхода в свет: 09.09.2013

Цена свободная

© «Компаньон magazine»

Любое воспроизведение материалов
или их фрагментов возможно только
с письменного разрешения редакции.
Точка зрения авторов может
не совпадать с мнением редакции.

Материалы, присланные в редакцию,
не рецензируются и не возвращаются.
Редакция не несёт ответственности
за содержание материалов, опубли-
кованных на правах рекламы.

Картинка в цифрах

С чем «едят» цифровое телевидение и чем оно отличается от кабельного?

Стр. 74

Богояпротивное оружие

Арбалет — одна из немногих мужских игрушек, конструкция которых за века почти не изменилась

Стр. 84



Сокровища Янганапэ

Учёные-геологи побывали в заполярной тундре, где размышляли, как спасти этот уникальный уголок от воздействия на него человека и... оленей — **стр. 58**



Наш XXI век

Футурологические упражнения Юлии Баталиной с прицелом лет на 30 вперёд. Читать с осторожностью: кое-какое влияние на действительность этот текст уже оказал... — **стр. 80**

Заточенные под соблазнение

Мифы, легенды и вся подноготная пикапа — не легкового грузовика, а искусства обольщения

Стр. 88

Необъявленная битва титанов

Вероника Даль — о незаметной, но масштабной и кровопролитной войне в мире моды

Стр. 98

Все лалы мира к твоим лоферам

Модный glossarium: буква «Л»

Стр. 96

Спрашивайте «Компаньон magazine» в киосках по продаже печатной прессы

Кроме того, журнал «Компаньон magazine» распространяется бесплатно:

• среди подписчиков газеты «Новый компаньон»;

• в автосалонах: Ford (ш. Космонавтов, 3686), Hyundai (ш. Космонавтов, 3688), Mitsubishi (Г. Хасана, 105/3), Skoda (Г. Хасана, 105/3), «Ленд Ровер» (ш. Космонавтов, 3686), «ТЭРА-Моторс» (Г. Хасана, 79), «Автомобили Баварии» (ш. Космонавтов, 380), «Мерседес» (Решетникова, 5), Mr. CAR (Окулова, 47а), «Диалог Экстрим» (КИМ, 75), «Рено» (Подлесная, 43), «Ауди» (ш. Космонавтов, 3686), «Экскурс» (Парковый, 64);

• в банках: Банк Москвы (Красноармейская, 40), «Урал ФД» (Ленина, 72);

• в кафе, барах и ресторанах: «Биг Бен» (б. Гагарина, 65), «Наири» (Советская, 67), «Модные люди» (Куйбышева, 10), «Дача» (Куйбышева, 6), «Нева» (Куйбышева, 31), «Ле Марш» (Г. «Звезда», 27), Vaclav (Г. «Звезда», 27), «Правила» (Г. «Звезда», 13), Rio Chigrasco (Крисанова, 12в), Porta (Комсомольский пр., 20), «Филе» (Монастырская, 14), «Суфра» (Екатерининская, 120; Монастырская, 14), Ноокаh Ваг (Пушкина, 71), Le Vougbon (Сибирская, 57), «Филин» (Вильямса, 43), «БОБ» (Екатерининская, 120; Ленина, 81; ш. Космонавтов, 65), «Шафран» (25 Октября, 64), «Хуторок» (Петропавловская, 59; Дружбы, 34а), «Бархат» (Комсомольский пр., 34), «Васаби» (Комсомольский пр., 33), «Крabb» (Ленина, 59), «Мясорог» (Ленина, 69/Плеханова, 34), «Кредо» (Ленина, 57), «Строгановская вотчина» (Ленина, 58), «Кофейная чашка» (Ленина, 64), «Чайхана» (Ленина, 70а), Room Ваг (Ленина, 92), «Охотничий» (Пермская, 200), «Брудершaft» (Борчанинова, 12), «Крепери француз» (Петропавловская, 40), «Пастернак» (Ленина, 37), «Кумыс» (Ленина, 78), «Пельмешки без спешки» (Сибирская, 10), «Вкус стран-

ствий» (Сибирская, 8), «Каре» (Сибирская, 57), «Пескари» (Сибирская, 47а), «Санта-Барбара» (Сибирская, 16), «Кама» (Сибирская, 25), «Калина-Малина» (Мира, 11), «Карин» (Мира, 45б), «Шоколад» (Петропавловская, 55), Ma Cherie (Красноармейская, 31), Sochi (Сибирская, 52; Пушкина, 15а), «Высокое искусство» (аэропорт Б. Савино), «Августин» (Комсомольский пр., 32), «Кофе Сити» (Комсомольский пр., 68; Советская, 29), Glamour (Орджоникидзе, 2), London Pub, KaZan и Brasserie&Biscotti (Комсомольский пр., 48), «Горький» (Горького, 34), Pasta Grande (Комсомольский пр., 56/Тимирязева, 63), «Олива» (Куйбышева, 79а), «Лес» (Ленина, 58), «Одесса» (Ленина, 58), Gusto (Сибирская, 1), Francesco (Комсомольский пр., 10), «Олимпия» (Мира, 41, СЦ «Олимпия»);

• в салонах красоты: «Африка» (Екатерининская, 165), «Вестель» (Тимирязева, 24а), «Эгоист» (Кирова, 128а), LaWell (Г. «Звезда», 33), Riga (Краснова, 2б), «Лис'а» (Ленина, 9), Grange (Соловьева, 6);

• в спортивных клубах: «Спортхолл» (Парковый пр., 58а), Олимп Гум (Голева, 9а),

Bodyboom (Качалова, 10; Тимирязева, 26а; Ленина, 92), Coliseum (Ленина, 60);

• в бутиках: Euforgia (Ленина, 59), «Эталон» (Осинская, 6), Citrus (Ленина, 46а);

• в гостиницах: «Амакс» (Монастырская, 43), «Урал» (Ленина, 58), «Жемчужина» (б. Гагарина, 65а), «Полёт» (Аэродромная, 2), HILTON (Мира, 45б), Astor (Петропавловская, 40), «Сибиряк» (Пушкина, 15а), New Star (Г. «Звезда», 38б), Vicont (Советская, 40), Eurotel (Петропавловская, 55);

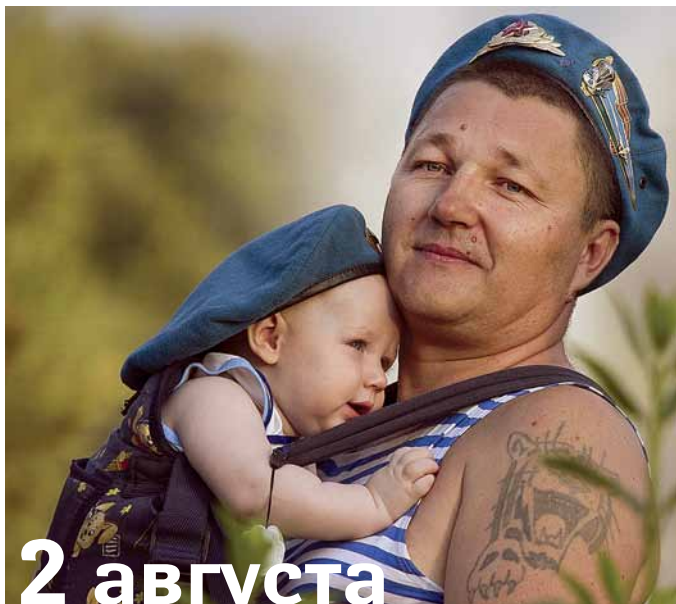
• в медицинских центрах: «Философия красоты и здоровья» (КИМ, 64), «Клиника современной косметологии» (Пермская, 30), «Династия» (Сибирская, 46), «Гутен Таг» (Снайперов, 3), «Люксоптика» (Ленина, 30; Ленина, 98), «Альфа Центр Здоровья» (Пушкина, 50);

• разное: «ПФП» (Монастырская, 4а), ПТПП (Советская, 24б), БЦ «Бажов» (Монастырская, 12), БЦ «Парус» (Островского, 59/1), БЦ «Камская долина» (Тимирязева, 24а), «Покровский пассаж» (Ленина, 63), «Финист трэвел» (Г. «Звезда», 27), «Ростелеком» (Ленина, 68), Органный зал (Ленина, 51), администрация города (Ленина, 23).

Запомнить и отметить

Что интересного произошло в прошедшем месяце
и на что обратить внимание в наступающем

АВГУСТ



2 августа

День ВДВ в Перми прошёл упорядоченно и без мордобоя. Даже в фонтанах не купались. Видимо, потому что главного фонтана Перми стараниями Бориса Мильграма давно уже нет.



10 августа

День строителя. Строители даже в праздник не утомляются говорить о пермском генплане. В чём вы можете убедиться, если откроете стр. 36

14 августа

Вспомнили короткую эпоху ваучеров, которая стартовала 20 лет назад. Заодно помянули недобрым словом всякие там «Хопры» и «Селенги». Эх, какие времена были!



17 августа

Отметили день рождения Мадонны. Вот ведь — 55 лет стукнуло тётке, а как продолжает отжигать!

19 августа

День рождения сгущёнки. Сладкое очень полезно. Особенно после бурных выходных.



25 августа

Все пользователи Linux испытали гордость за создателя этой операционной системы Линуса Торвальдса.

СЕНТЯБРЬ

1 сентября

В 1827 году в России был введён запрет принимать крестьян в высшие и средние учебные заведения. Вот тебе, бабушка, и День знаний!

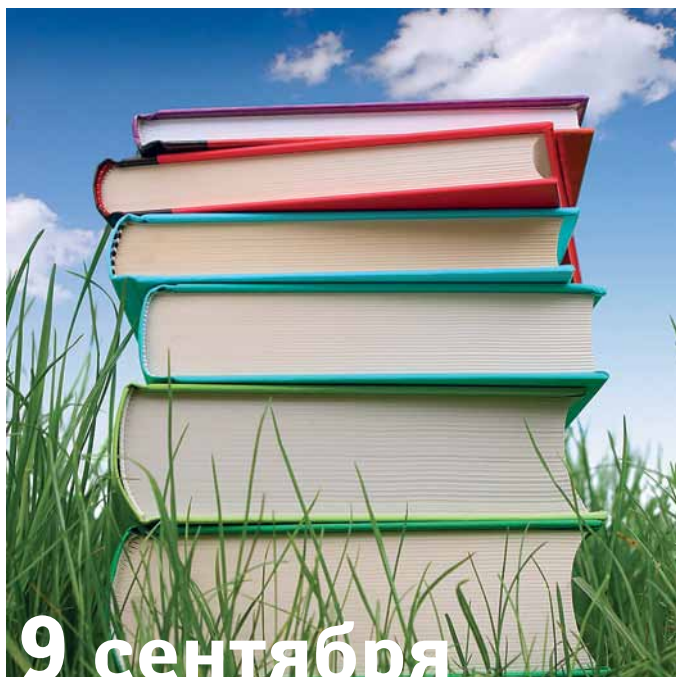
4 сентября

В 1913 году завершился период Великих географических открытий. Человек закончил исследование своей планеты: экспедиция ледоколов «Таймыр» и «Вайгач» открыла Землю Николая II и остров Цесаревича Алексея (Северная Земля).



7 сентября

Всемирный день уничтожения военной игрушки. Сдаём в лом кинжики, пистики и танчики.



9 сентября

Международный день грамотности. Самое время вспомнить, что по меньшей мере 750 млн человек на Земле не умеют ни читать, ни писать.

11 сентября

В этот день в 1888 году на открытии промышленной выставки в Торонто была произведена первая в мире запись человеческого голоса. Сейчас временами даже жалеешь, что изобрели звукозапись — особенно после прослушивания шансона.

12 сентября

Пётр I запретил набойки на обувь. Это было сделано с целью сохранения деревянного покрытия санкт-петербургских улиц. В указе говорилось: «А ежели у кого с таким подбоем явятся сапоги или башмаки, и те жестоко будут штрафованы, а купеческие люди, которые такие скобы и гвозди держать будут, сосланы будут на каторгу, а имение их взято будет». Указ появился в 1715 году и, к счастью для милых дам, сейчас уже не действует.

13 сентября

Печальное происшествие, определившее облик сегодняшней Перми. В 1842 году сгорела вся центральная часть города. После пожара и отстройки административный центр сместился на Покровскую (ныне Ленина) и Сибирскую.



20 сентября

В 1792 году во Франции разрешены разводы. Это было одним из достижений Французской революции. Сегодня прогресс в этой цитадели любви дошёл до того, что разрешили однополые браки.

24 сентября

В 1964 году чуть не свершился кошмар любого филолога. В «Известиях» были опубликованы «Предложения по усовершенствованию русского языка». Будь они приняты, мы сегодня писали бы «доч», «жури», «заец». Аж мороз по коже...

29 сентября

В 2001 году гражданам России разрешили открывать счета в иностранных банках. Оцените тонкость недавнего запрета: можно сделать далеко идущий вывод, что наши госслужащие — не граждане России.

Вот и лето прошло

Иногда приятно оглянуться. Более того, необходимо. Не то чтобы посмотреть, не оглянулся ли он, а как в зеркало заднего вида. Потому что из того, что было, вырастает то, что будет.

Это лето 2013 года было жарким. Было странным.



© Константин Долгановский



Главное событие лета — факел Универсиады загасил фестиваль «Белые ночи». Звезда Гельмана окончательно закатилась. Понятно, что произошло это не прямо, а извилисто. Да и не в факеле дело, а в общем похолодании политического климата.

Сам фестиваль «Белые ночи» будет, конечно же, продолжаться. Но он станет совсем другим. Собственно, и этим летом он уже уронил планку — она валялась на рулонном газоне вместе с пуфиками, изображающими пакеты молока. Однако людей в фестивальной городке было как в автобусах советского времени в часы пик. Сравните с художественной выставкой «Большая Волга», которая в кои-то веки добралась до Перми: в гулких залах шаги единичных посетителей раздавались, как выстрелы. А ведь это — главный смотр официального искусства регионов центра России!



ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "ГАЗМЕТ ИНТЭК"
ИНН 5904118669 / КПП 590401001 / ОГРН 10459000521061 / ОКПО 73895565

ПРЕОБРАЗОВАНИЕ ТЕРРИТОРИИ НАБЕРЕЖНОЙ РЕКИ КАМЫ

"Капитальный ремонт набережной реки Камы (участок от Кафедрального собора до насосной станции, 1 очередь, 2 этап)"

Начало капитального ремонта: апрель 2013 г.

Окончание капитального ремонта: июль 2014 г.

Заказчик: МКУ "Управление строительства г. Перми"

адрес: perm23@rambler.ru, тел.: (342) 250-13-44

Руководитель проекта: Бирюков В. В.

Генподрядчик: ООО "Газмет Интэк"

Руководитель проекта: Романов С. В.


Адрес: Сибиряки П. А.

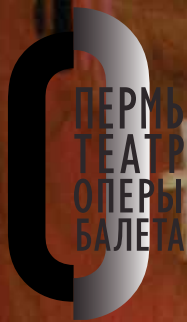
адрес: perm@gazmet.ru, тел.: (342) 288-80-89

Ещё это лето запомнилось большими и малыми ремонтами, а также очередными строительными планами. Но сколько мы видели красивых проектов! Ради одного из них даже фонтан перед драматическим театром снесли! И что?

А то, что «давайте построим уже хоть что-нибудь», — фраза лета от губернатора Виктора Басаргина.

Хоть что! Да вот хотя бы набережную. Предыдущая реконструкция была почти полвека назад, а с начала 1990-х здесь — царство гопников, опасное место, где ждут приключения с неизвестным исходом. Что там будет, за синим забором?

Светлана Федотова 



ПРЕМЬЕРА

**25, 27, 28, 29 сентября
1, 2 октября 2013 года**

КОПРОДУКЦИЯ ПЕРМСКОГО ТЕАТРА ОПЕРЫ И БАЛЕТА
TEATRO REAL (МАДРИД)
АНГЛИЙСКОЙ НАЦИОНАЛЬНОЙ ОПЕРЫ (ЛОНДОН)

СЕМИ-ОПЕРА В 5 АКТАХ С ПРОЛОГОМ

МУЗЫКАЛЬНЫЙ РУКОВОДИТЕЛЬ ПОСТАНОВКИ И ДИРИЖЕР **ТЕОДОР КУРЕНТЗИС**

РЕЖИССЕР-ПОСТАНОВЩИК **ПИТЕР СЕЛЛАРС**

художник-постановщик ГРОНК
художник по костюмам ДУНЯ РАМИКОВА
художник по свету ДЖЕЙМС ИНГОЛЛС
хормейстер-постановщик АРИНА ЗВЕРЕВА
хореограф КРИСТОФЕР УИЛЬЯМС
технический координатор КЭТ БРИТТАН
в главных партиях НАДЕЖДА КУЧЕР, ДЖУЛИЯ БАЛЛОК,
КРИСТОФ ДЮМО, ВИНС И, МАРКУС БРУЧЕР, НОА СТЮАРТ,
ЛЮТАНДО КЭЙВ, МАРИТКСЕЛЛЬ КАРРЕРО
танцовщики ТАКЕМИ КИТАМУРА, ПОЛ СИНГХ, БУРР ДЖОНСОН,
КЭЙТЛИН СКРЭНТОН
исполняют ОРКЕСТР И ХОР **MUSICAETERNA**
ПЕРМСКОГО ТЕАТРА ОПЕРЫ И БАЛЕТА

новая версия либретто ПИТЕРА СЕЛЛАРСА
текст арий ДЖОНА ДРАЙДЕНА
монологи из романа РОЗАРИО АГИЛЯР
THE LOST CHRONICLES OF TERRA FIRMA
«ЗАТЕРЯННЫЕ ХРОНИКИ TERRA FIRMA»

ГЕНРИ
ГЕРСЕМ

КОРОЛЕВА ИТЛЕЙШЕР

генеральный спонсор постановки

PROGNOZ

исполняется на английском языке
с русскими титрами

пермь, ул. петропавловская, 25а

www.operatheatre.perm.ru тел. +7 (342) 212 30 87

12+

Реклама

Достойные люди Истинные ценности • Подлинная жизнь





Сергей Глоркио

Дайте молодым мотивацию к обучению!

Ректор Пермского государственного гуманитарно-педагогического университета Андрей Колесников — словно живая иллюстрация к «Аристократии» Григория Чхартишвили. Кандидат физико-математических наук, профессор, парламентарий, но главное — человек, исполненный чувства собственного достоинства, при этом остро ощущающий несовершенство самого себя и окружающего мира. Отсюда — и постоянное внутреннее стремление к некоему недостижимому идеалу, и тонкая ирония, и интеллигентские рефлексии с погружением в глубокие слои исторических аналогий. Наконец, образование физика-теоретика, которое даёт микронную точность в формулировках — и это качество делает общение с Колесниковым лёгким и приятным.

Могли ли мы отказать себе в этом удовольствии?

«С мыслью можно бороться только мыслью»

Андрей Константинович, вы возглавляете гуманитарно-педагогический университет, будучи по образованию физиком-теоретиком. Причём учились, насколько известно, в Пермском госуниверситете. Как вы оказались здесь?

— Да, я учился в ПГУ. Тогда, в конце 1960-х годов, специальность «теоретическая физика» была самой престижной. Поступить туда было чрезвычайно трудно — это был конкурс медалистов.

В педагогическом — тогда ещё институте — я ни разу даже не был до 1972 года. Свою дипломную работу я принёс туда на рецензию профессору Ефиму Михайловичу Жуховицкому. Тогда у двух вузов была, по существу, единая научная школа по гидродинамике, а аспирантура по этой специальности оставалась только в педин-

ституте. Между вузами тогда вообще была более тесная связь. Жуховицкого вместе с моим первым профессором из университета Григорием Зиновьевичем Гершуней я считаю своими учителями и именно им благодарен за настоящее образование.

Пединститут поначалу мне очень не понравился, и я решил тогда для себя: «Вот аспирантуру окончу — и уйду».

Вот как! Почему?

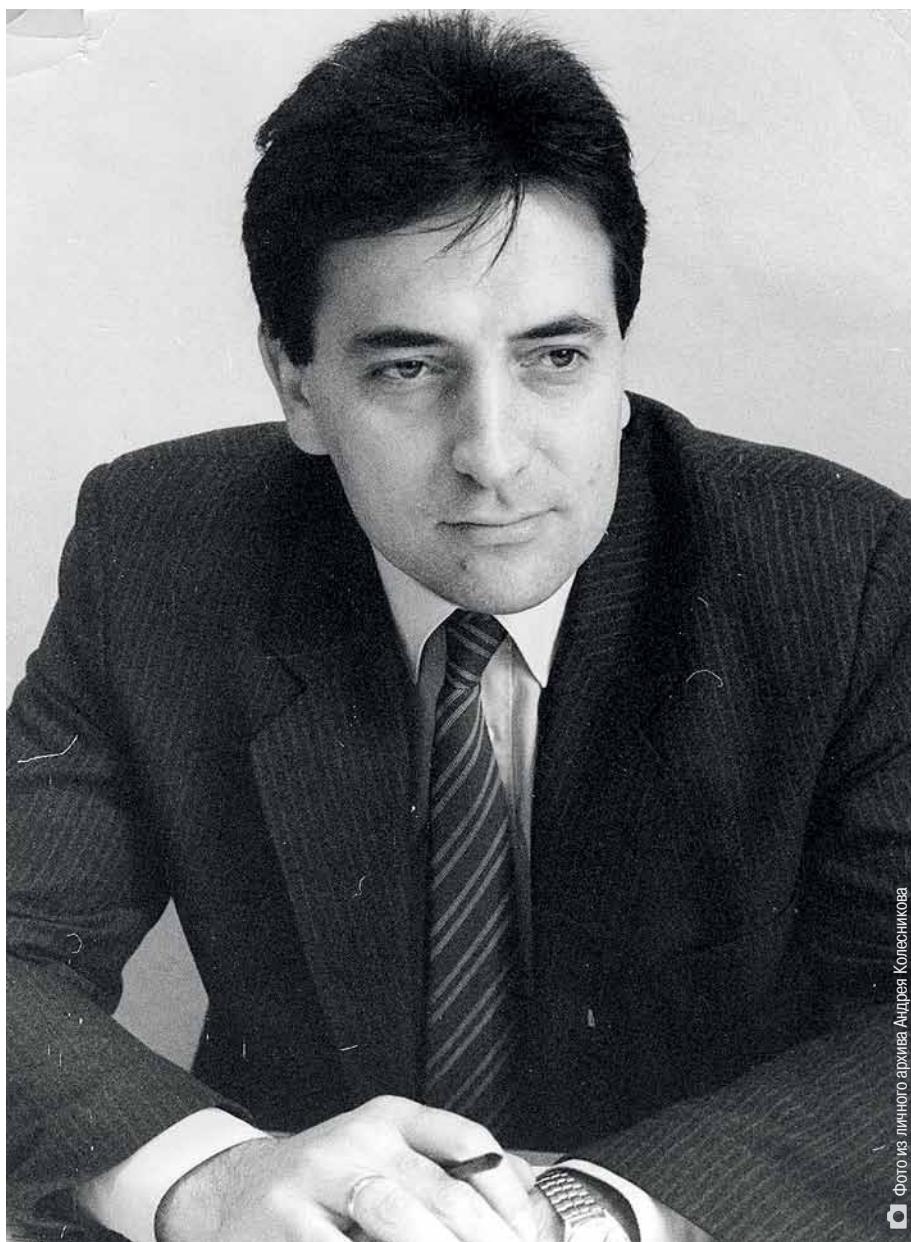
— Мне казалось, что в ПГУ был настоящий университетский дух, традиции. Там действовали неписанные законы: каждый студент может напрямую обратиться к любому профессору. Каждый имеет право и возможность открыто отстаивать свою точку зрения. Никто из руководства не позволяет себе вести себя в стиле «я начальник — ты дурак», потому что как только начинается такой стиль управления — тут же заканчивается университет. С мыслью

можно бороться только мыслью. Возможно, я что-то идеализировал, но тогда так казалось.

В пединституте в те годы было много от средней школы. Часто роль методики преподавания, педагогических методов превалировала над важностью понимания преподаваемого предмета. В институте было достаточно много великолепных специалистов, но были и, как бы это сказать, «педагоги в законе». По школьному регламентированная атмосфера ощутимо контрастировала с духом университетской свободы 1960-70-х годов.

Однако в 1979 году в вуз был назначен новый ректор — Игорь Севастьянович Капцугевич. Он был одним из ярчайших представителей классического университета. С его появлением пединститут стал гораздо больше походить на университет.

В 1980 году я защитил кандидатскую диссертацию, и ректор пригласил



1989 год. Андрей Колесников назначен проректором по научной работе

меня в свою команду. В 1982 году я стал проректором, курирующим «заочников», в 1989 году — проректором по научной работе. Наконец, в 2001 году стал ректором.

? **Конец 1980-х годов — это период глобальной перестройки, всевозможных реформ. В то же время в зрелом возрасте любой человек «консервируется». Наверное, это непросто — постоянно меняться в стремлении соответствовать «духу времени»?**

— В вузах есть поговорка: «Каждый год все становятся на год старше,

а студентки третьего курса — всегда студентки третьего курса». Сам факт того, что ежегодно в вузах идёт омоложение — это великая сила. Не нужно никаких специальных усилий, чтобы в этих условиях понимать, чем дышит современность.

К тому же в конце 1980-х — начале 1990-х годов Пермь перестала быть закрытым городом. Появились связи с зарубежными вузами. Первые международные научные командировки. Очень серьёзно велась работа по программе с фондом TACIS. Мы едва «расконсервировались», и ни о какой

стагнации в те годы просто не могло быть речи.

? **Вы можете сказать, что те годы стали для пермского образования знаковыми, переломными?**

— Вряд ли можно выделить только образование — перелом в ту эпоху шёл во всех слоях общества. Если же говорить о пермском образовании, то знаковыми для него, скорее, стали другие эпохи — и произошли они гораздо раньше.

«Пермь давала учёным невиданные возможности»

? **Речь, наверное, о годах, когда в Перми появился свой университет?**

— Совершенно верно, я говорю про 1916 год, и даже немного раньше — весь период, когда Пермь только боролась за право открыть университет, приняв в эвакуацию (шла Первая мировая война) часть Петроградского и Тартуский университеты.

Борьба была нешуточной, города-конкуренты серьёзные. И университет, высшее образование для Перми стали местной «национальной идеей», вокруг которой сплотились все.

Это был выдающийся пример того, как общество, власть, предприниматели (прежде всего в лице Мешкова) объединились вокруг одной задачи — и решили её. Вот мы сейчас находимся в здании, которое было построено для пермского земства. Между тем земство здесь не находилось ни одного дня. Это здание в числе 10 других было передано будущему университету.

Я сижу за столом, который тоже сам по себе является символом той эпохи. Он сделан во второй половине XIX века, прибыл в Пермь во время эвакуации. За ним до меня сидели другие ректоры. Правда, стоял он в другом месте. Каждый ректор делает перестановку — видимо, ищет свой угол в этой круглой, без углов, комнате...

«Вторая волна» восхождения пермского высшего образования пришлась на послевоенные годы. Незаслуженно мало говорят об этом! Понятно, что весь ресурс страны был брошен тогда на оборону и на восстановление «на-

родного хозяйства». Тем не менее «мозгам» уделялось огромное внимание.

Для меня символом той эпохи является «профессорский дом» на Комсомольском проспекте, 49. До сих пор это один из самых комфортных и престижных для проживания домов. Заметная архитектура, надёжная, на века, постройка. Просторные квартиры с высокими потолками, предусмотрены комнаты для прислуги, и почти из каждой квартиры — «чёрный ход» во двор. Каждая деталь демонстрирует глубокое уважение к учёным.

КАЖДЫЙ РЕКТОР ДЕЛАЕТ ПЕРЕСТАНОВКУ — ВИДИМО, ИЩЕТ СВОЙ УГОЛ В ЭТОЙ КРУГЛОЙ, БЕЗ УГЛОВ, КОМНАТЕ...

При этом надо представить себе послевоенную Пермь. Я очень хорошо знаю по рассказам родителей, что здесь происходило. Разруха, голод. Мой отец работал на авиамоторном заводе, был соратником Швецова. На снимках тех лет видно, что даже эти люди, входящие в элиту оборонной промышленности, натурально голодали — выглядят, как скелеты. И в конце 1940-х государство строит шикарный дом для учёных. То есть их ценили, на них рассчитывали.

Наконец, послевоенная Пермь отличалась от других городов ещё и тем, что давала учёным невиданные для той поры возможности. Здесь действовало — негласное, конечно — разрешение принимать на работу тех представителей науки, в чьей биографии было «пятно», то есть пребывание в плену либо на оккупированной территории и даже принятый в 1930-е годы срок. Именно так в Пермь и попал мой дед с семьёй, в которой была моя мама.

? Что за «пятно» было на нём? Вообще, расскажите подробнее о семье — где ваши «корни»?

— О, у меня замечательная семья!

Мой дед всегда блестяще учился. Образование далось ему непросто:





Фото из личного архива Андрея Колесникова

Семья Колесниковых: с женой Татьяной и сыном Максимом

его отец, мой прадед, был целовальником (в царское время — предприниматель, имеющий лицензию на продажу водки в розлив — ред.). Заработав некоторый капитал, решил вложить его в производство колёсной мази. Он был человеком деятельным, но при этом основательным обскурантом: считал, что образование — это баловство, бесполезная, а то и вредная игрушка. Так что дед окончил обычную школу и коммерческий институт. В 1910 году получил императорскую

стипендию на обучение экономике в Берлине — на тот момент этот город был «научной столицей мира».

В 1913 году вернулся в Россию, имея безупречное знание немецкого языка и учёную степень по экономике. Но работать пошёл в гимназию — видимо, решил воплотить детскую мечту. Там, в гимназии, встретил молодую красивую учительницу, которая стала его женой, — мою бабушку. В 1916 году у них родился сын, затем, в 1919 году, дочь — моя мама.

Бабушка моя — потрясающий человек, она не имела ничего общего с образом классической бабули, которая вяжет носки и крайне озабочена только кормлением внуков. Она сыграла важную роль в моём воспитании. Бабушка окончила историко-филологический факультет. В 1920-е годы попыталась вернуться к преподаванию литературы, была отправлена на большевистские курсы повышения квалификации и после нескольких дней решила больше не преподавать, поменять специальность. В итоге она стала стоматологом. Потом это решение сыграло в жизни моей семьи судьбоносную роль.

В конце 1930-х годов семья жила в Воронеже. Дед получил приглашение преподавать в Воронежском университете. И когда Воронеж оккупировали немецкие войска, моя семья оказалась на оккупированной территории. Вот, собственно, это «пятно» на семье и было.

? Каким был путь семьи вашего деда из Воронежа в Пермь?

— Чрезвычайно извилистым и тяжёлым. Оккупация Воронежа — это одна из мрачных страниц военной истории. Летом 1942 года немцы шли к Сталинграду, Воронежский университет планомерно эвакуировался, но тут новый комиссар фронта Никита Хрущёв объявил, что Воронеж не отдадим, эвакуацию прекратили.

Этот город — пермякам очень легко представить — расположен на двух берегах реки, причём основная часть на одном, а на другом — небольшие микрорайоны, что-то типа нашей Верхней Курьи. Так вот, в июле 1942 года после страшной немецкой бомбардировки Красная Армия оставила основную часть города и укрепилась на противоположном берегу, взорвав единственный мост.

Две недели в городе не было ни советских, ни немецких войск, затем город заняли фашисты. Первый опыт общения деда на своём немецком языке с патрулем стоил ему отобранных солдатами часов и сильно повлиял на его представление о немецкой культуре.

Потом немцы стали организовывать свои поселения. Это только в

кино, заняв территорию, фашисты всех расстреливали и сжигали. Всё на самом деле было не так однозначно, и к населению захватчики подходили прагматично. Строили трудовые поселения немецкого типа. По плану, они должны были стать прообразом новой России под руководством рейха. Людей с образованием стремились устроить по специальности. Моя семья попала в одно из таких поселений, что находилось в городе Камене́ц-Подольский. И там, вообразите, дед работал в статистическом управлении, бабушка — стоматологом, а мама, тогда студентка Московской консерватории, — в музыкальной школе. По мере ухудшения дел у немцев на фронте идея этих трудовых лагерей развалилась, и семья была освобождена в январе 1945 года уже на западе Польши из совсем других лагерей.

С такими, как они, особо не церемонились — неизвестно, как бы сложилась их судьба. Спасло то, что бабушка оказалась единственным стоматологом на всю армию Рокоссовского, а с зубами даже у комсостава дела обстояли плохо — работы было много...

После долгой работы в госпитале было непростое возвращение на Родину, дед получил много отказов в работе. Потом, как я и говорил, его пригласили в Пермь, в пединститут. Он умер в 1953 году, будучи деканом географического факультета, завкафедрой экономики зарубежных стран.

«Пусть нам скажут, чего от нас ждёт страна»

Итак, «корни» ваши тоже педагогические. Понятно, что вы не зря так подробно рассказывали об истории семьи: всё возвращается на круги своя, и в истории, в том числе семейной, можно найти много интересных аналогий. Вы тоже руководите вузом не первый год, и вам есть с чем сравнивать. Например, отношение государства к высшей школе. Как бы вы его оценили?

— Как всегда, есть хорошие и плохие новости. Действительно, в последнее время и Федерация, и край от разговоров о важности и необходимости педагогического труда переш-

ли к реальным действиям. Появились реальные программы привлечения учителей в школы. Растёт заработная плата — как средний показатель, так и во множестве конкретных примеров. Появляются подъёмные средства, чтобы привлечь учителей в школы. Виден неподдельный интерес к необходимости омоложения кадров, и се-

ВЫ НЕ НАЙДЁТЕ СТРАНЫ С БЛЕСТЯЩЕЙ СИСТЕМОЙ ОБРАЗОВАНИЯ, ПЛЕТУЩЕЙСЯ В ХВОСТЕ «ТРЕТЬЕГО МИРА»

годня в Законодательном собрании мы говорим о том, что нужно сделать возраст и уровень подготовки педагогического корпуса одним из отчётных показателей успеха муниципального образования.

Реализуются действительно интересные инициативы, которые активно обсуждаются нашими студентами. Например, появление на селе «учительских домов» — то есть помеще-

В ЧЁМ СМЫСЛ МОНИТОРИНГА? ЕСЛИ ВЫЯВИТЬ «СЛАБЫЕ ЗВЕНЬЯ», ТО ЗАЧЕМ — ЧТОБЫ ПОМОЧЬ ИЛИ ЧТОБЫ «ДОБИТЬ»?

ний, где одновременно проводятся занятия и живёт семья учителей. Или появление нового типа учителя для малокомплектных школ — так называемого «мобильного учителя», который получает от государства автомобиль и сеть школ, в которых он работает, так сказать, «вахтовым методом». И это не просто разговоры. Уже построено пять «учительских домов», в Соликамском районе появились первые «мобильные учителя».

Всё это, безусловно, работает на повышение престижа педагогического труда, и это заметно по нашему курсу. Он растёт. Растут и требования, которые предъявляют к нам студенты. Ведь ЕГЭ из механизма оценки знаний выпускников превратился в инструмент поступления в высшую школу, и роли меняются: не мы выбираем абитуриентов, а они выбирают нас. Значит, мы должны быть привлекательны, предлагать интересные программы, говорить о перспективах карьерного роста после нашего образования. Мы этим и занимаемся.

Это были хорошие новости. К плохим, вероятно, относится недавний мониторинг вузов, который дал весьма не лестную оценку Пермскому гуманитарно-педагогическому университету...

— Если говорить о том конкретном случае, то была сделана попытка по некоторым простым критериям оценить всю систему высшего образования. Сделать это трудно.

Во-первых, любой университет — очень сложный и многомерный организм. Подходить ко всем с единым лекалом — это очень поверхностный подход, он не даёт достоверной картины. И поскольку были выдуманы достаточно искусственные критерии, в круг неэффективных попали почти все педагогические вузы и все институты культуры. Конечно, если сравнить нас с физтехом, то очевидно, что московский физтех готовит физиков-теорети-

ков лучше, чем мы. Но России не нужно столько физиков-теоретиков, а вот учителя физики очень нужны.

Во-вторых, надо помнить, что вузы разбросаны по всей нашей огромной стране. Мобильность населения низкая, а нужно предоставлять человеку возможность получать образование в пределах досягаемости от его места жительства. Если же мы будем подходить к оценке вузов с теми критериями, которые были применены, мы убедимся: да, московские и питерские вузы эффективны. Но давайте определимся: мы что, хотим сосредоточить всё высшее образование в двух городах, а в остальных «убить»?

Вообще такие мониторинги, проверки отнимают очень много времени и сил на подготовку отчётности. В то же время смущает отсутствие внятно



Фото из личного архива Андрея Колесникова

На заседании Депутатского клуба: председатель клуба Андрей Колесников представляет эксперта — экономиста Сергея Алексашенко

сформулированных целей. В чём смысл мониторинга? Если выявить «слабые звенья», то зачем — чтобы помочь или чтобы «добить»?

❓ Чем закончилась для вас эта история с попаданием в число «неэффективных»?

— Для нас и для академии искусства и культуры она закончилась положительно. Здесь была очень важна позиция администрации Пермского края и губернатора, которые не только заверяли в необходимости этих вузов, но и оказывали реальную помощь. В результате академия получила в своё распоряжение здание дворца культуры, а мы — учебный корпус на 9,5 тыс. кв. метров.

То есть мы вышли из той истории как минимум не проигравшими, к тому же наша программа стратегического развития принята, под неё есть дополнительное финансирование. Но важнее то, что сегодня идёт пере-

смотр критериев, по которым впредь будут оцениваться российские вузы. В том числе идёт и мониторинг частной высшей школы, которая до этого в поле зрения министерства не попадала. И это было странно: нас и так постоянно проверяют, а ведь в стране существует множество организаций, которые выдают дипломы о высшем образовании. При этом есть много свидетельств того, что в таких организациях люди получают дипломы без напряжения и по сходной цене. Этих «пылесосов» очень много в регионах, и санация частной высшей школы просто необходима.

❓ Андрей Константинович, несмотря на все очевидные достижения в сфере образования, всё равно в обществе существует устойчивый (и отчасти справедливый) стереотип: мол, отечественное образование находится, извините, «ниже плинтуса», и за по-настоящему

хорошим образованием нужно ехать в Европу или Америку. Почему так происходит? Наше образование действительно такое плохое?

— Что ж, для ответа на этот вопрос давайте посмотрим на другие страны. Нет ни одной быстро развивающейся, успешной страны с плохой системой образования. И наоборот: вы не найдёте страны с блестящей системой образования, плетущейся в хвосте «третьего мира».

Образование — это отрасль, производная от всей жизни общества. Поэтому, честно говоря, мы имеем такое образование, которого заслуживаем. При этом оно не такое уж плохое.

Тут важно понимать, что при анализе системы образования нужно обращать внимание не только на внешние проявления. Вы можете построить блестящие корпуса, оснастить их отличным оборудованием, привести лучших в мире профессоров. Но

при этом нельзя забывать о ещё одной важной составляющей — мотивации к обучению. Подросток, который приходит в университет в 17 лет и учится там до 22-23 лет, должен понимать, почему в этот период он должен отказываться от досуга, развлечений и на пределе своих сил заниматься учёбой. Это понимание, эта мотивация — невероятно важная вещь, которую мы видим во многих западных странах и не видим в России.

ОЧЕНЬ ХОЧЕТСЯ УСЛЫШАТЬ, ЧЕГО ОТ НАС СЕГОДНЯ ЖДЁТ СТРАНА. ПОКА ЕСТЬ ОЩУЩЕНИЕ, ЧТО НИЧЕГО НЕ ЖДЁТ

В нашей стране мы создали чудовищное явление — люди с высшим образованием, работающие по специальности, при этом крайне небогатые, если не сказать бедные. Такого нет нигде в развитых странах! Если ты получаешь настоящие знания, диплом с хорошими результатами, то ты сразу попадаешь в «высший средний класс», что гарантировано в большинстве западных университетов. У нас — нет. И это очень досадно, особенно в той отрасли, которой занимается наш университет или, скажем, медицинская академия. И пока мы не создадим реальную мотивацию, то все усилия, которые предпринимают университеты, будут потрачены зря.

Вот мы говорили про «профессорский дом», о том, как в тяжелейших условиях страна демонстрировала носителям знаний: мы ценим вас, мы ждём от вас научных открытий и прорывов. Очень хочется услышать, чего от нас сегодня ждёт страна. Пока есть ощущение, что ничего не ждёт. Ведь в сравнении с послевоенным «профессорским домом» многолетние пустые разговоры про льготную ипотеку для учителей могут только раздражать.

Наверное, для студентов какой-нибудь условной «Академии нефти и газа» таких вопросов не стоит — в этих отраслях всё хорошо. Но беда в том, что наукоёмкость, потребность в



Сергей Глорно

разностороннем образовании у нас совсем не такая, как в европейских странах и США. Айпады и айфоны создаём не мы. Даже какой-нибудь бритвенный станок Gillette, вся хитрость которого в том, что ты годами покупаешь сменные дорожные кассеты к нему, придумали не мы. Мы и в космосе уже сдаём позиции: недавно на МКС полетел японский робот.

Всё это точно не вина нашего образования, а беда всего общества, которое не генерирует новые идеи, которые «взорвут» рынки.

«Мне всё интереснее быть депутатом»

Говоря о не очень внимательном, мягко говоря, отношении государства к высшей школе, вы как-то упускаете из виду, что с недавнего времени вы тоже — «немножко государство». А именно — депутат Законодательного собрания Пермского края, да ещё и председа-

тель Депутатского клуба, этаким элитной «над-фракции». Вам и карты в руки — улучшайте ситуацию, разве не так?

— Очень хорошо, что в нынешнем созыве краевого парламента есть представители образования — я не один такой. Конечно, основные нормы, регулирующие отрасль, исходят из Федерации, но и край имеет достаточно свободы — например, в определении приоритетов. Скажем, инициативы «учительских домов» или «мобильного учителя» — это краевые наработки, никакая Федерация за нас такого не придумает. Я и мои коллеги приложили много усилий к созданию концепции развития образования. Много работаем над программами развития музеев, патриотического воспитания, системы повышения квалификации педагогов.

Однако не стоит примитивно представлять законотворческий процесс, депутатскую работу. Ожидать, что вот теперь, когда ректор стал депутатом, на педуниверситет прольётся золотой дождь, было бы наивно. Первую скрипку во всех процессах всё равно играет федеральная власть. Другое дело, что внутри депутатского корпуса острее ощущаются все тенденции и новации и есть возможность на них правильным образом отреагировать.

В том числе на заседаниях клуба, куда вы приглашаете весьма «увесистых» экспертов?

— Разумеется. Мы принципиально не занимаемся там политикой, не плетём заговоры и не ведём кулуарных переговоров. Мы расширяем кругозор с помощью экспертов, которые представляют самые разные отрасли: экономику, политику, культуру. Новые знания помогают принимать более взвешенные и компетентные решения.

Наверное, к тому же это скрашивает депутатскую работу, которая представляется довольно скучной. Вот вам — ректору, учёному, потомственному интеллигенту — не скучно быть депутатом?

— Скажем так: мне день ото дня всё интереснее быть депутатом.

Валерий Мазанов
Дарья Падещина



Пермская ТПП: *приказано выжить*

Имя Виктора Замараева, возглавлявшего Пермскую торгово-промышленную палату с 1991 по 2011 годы, знает в Перми каждый, кто имел или имеет хоть какое-то отношение к серьёзному бизнесу. Дело в том, что именно он стоял у истоков, и не только Пермской ТПП. Таможня, банки, мелкий бизнес, внешнеэкономическая деятельность — всё формировалось при нём и при его непосредственном участии. При этом к Виктору Анатольевичу относятся в регионе с огромным уважением: Палата — да и он лично — многим помогла встать на ноги, состояться, удержать рынки сбыта, а то и выйти на новые.

Долгие годы на фронтисписе ежемесячного «Информационного вестника Пермской торгово-промышленной палаты» публиковалась одна и та же фраза, которая, по сути, является девизом Пермской торгово-промышленной палаты или, если хотите, её миссией: «Содействовать превращению Пермского края в привлекательный для бизнеса регион России, способствовать развитию и успеху членов Палаты посредством защиты их интересов, предоставления информационных и деловых услуг — это путь, который мы выбираем!» Золотые слова, они всегда были основой ПТПП.

Сейчас Светлана Федотова пишет новую книгу об истории Пермской ТПП, где главное действующее лицо — Виктор Замараев. Предлагаем вам избранные места из этой книги.

Виктор Замараев родился в 1939 году в Краснодаре. Когда началась война, его отец заканчивал военное училище, и им с матерью пришлось эвакуироваться одним. Они оказались в Кисловодске, в доме рядом с кладбищем.

Виктор Замараев:

— Это было самое безопасное место в Кисловодске во время оккупации, которая длилась 10 месяцев. Мы ночью, когда были облавы, уходили на кладбище и прятались среди могил.

В Кисловодске они прожили до 1947 года. Затем переехали в Сталинград, который в то время всё ещё находился в руинах. Только стены стояли. Там он окончил школу и Сталинградский механический институт. По распределению в 1961 году оказался в Перми, на заводе имени Калинина. Работал помощником мас-

тера на шихтовом дворе, мастером, контрольным мастером. Друг, с которым он учился в институте, тоже был распределён в Пермь, на электротехнический завод. После отработки он уехал обратно, а Замараев по-

ЕГО ВСЕГДА ПЕРЕМЕЩАЛИ ТУДА, ГДЕ «БЫЛО ТОНКО», ГДЕ НУЖНО БЫЛО НАЛАДИТЬ РАБОТУ

ступил на его место — начальником конструкторско-технического бюро. Итого на электротехническом заводе он проработал более двадцати лет на разных должностях. Его всегда перемещали туда, где «было тонко», где нужно было наладить работу. Тогда Пермский электротехнический завод

имел вес и твёрдый рынок сбыта. Они выпускали двигатели для стиральных машин, электронасосы «Кама» и электровентиляторы для вычислительной техники. Работал Виктор Замараев и главным технологом, и главным металлургом, и заместителем директора завода по коммерческим вопросам, и главным инженером — с этой должности и перешёл на работу в ПТПП.

Виктор Замараев уже уходил один раз с электротехнического завода — в 1980 году на ПО «Коммунар». Но в 1984 году вернулся, причём на должность коммерческого директора!

В общем, к 1991 году у Виктора Замараева был огромный жизненный и производственный опыт.

Тем временем в январе 1991 года прошло учредительное собрание ПТПП, на котором присутствовало

около 60 крупнейших предприятий региона. Все они находились в государственной собственности — приватизация начнётся только через год. Но председатель на том собрании не был избран. Как вспоминает Виктор Нечаев, тогда возглавлявший внешнеэкономический отдел облисполкома: «Те, кто хотел бы возглавить ТПП, не устраивали облисполком по личным качествам».

В начале 1991 года Виктор Нечаев, начальник отдела внешнеэкономической деятельности облисполкома, пригласил Замараева для беседы и рассказал о том, что его видят в качестве руководителя торгово-промышленной палаты. Позднее Виктор Анатольевич скажет, что «поначалу я это не воспринял». Более того, отказался.

Виктор Замараев:

— Там было фактически пустое место. Бюро товарных экспертиз — и всё. Бросать завод ради чего? Идти неизвестно куда?

Пришлось Нечаеву с Замараевым встречаться раз пять. В результате, ход рассуждений главного инженера Пермского электротехнического завода был примерно таким:



Виктор Замараев на собрании членов Пермской ТПП, 1993 год

1. Мне 50 лет. Когда, если не сейчас, будет возможность попробовать реализовать себя в другой сфере?
2. Ситуация на заводе уже тогда вызывала опасения. Начались сбои со снабжением и сбытом. Перестал

остро стоять вопрос с выполнением плана — это был очень тревожный «звонок».

Дополнительным фактором стало и то, что разошлись мнения с руководством предприятия, куда, по какому пути идти заводу. Директор на серьёзные шаги не решался, а они тогда были необходимы, и Замараев решил: пойду в ТПП. Дело новое, неизвестное, но оно, возможно, того стоит. Жена, работавшая на заводе имени Калинина, была категорически против.

— Чем, — спрашивает, — заниматься там будешь?

Виктор Замараев:

— А я объяснить не могу — не знаю. И никто не знал. В мае 1991 года, когда меня избрали председателем Пермской торгово-промышленной палаты, я спросил у Виктора Нечаева, где мы будем находиться. «В здании типа «баракко», — ответил он.

Это и был тот самый дом по адресу: улица Ленина, 56а, где, кроме бюро товарных экспертиз, находились ещё скульпторы и какие-то мастерские — опалубка для приготовления бетона находилась прямо под окнами.

Текла крыша, туалет находился в соседнем здании, там же — умывальник. Всё было таким древним, что другие синонимы, кроме слова «рухлядь», придумать было сложно.

Виктор Замараев:

— Но я уже сказал «да»!

Стал набирать людей. Кто-то приходил по рекомендации, кто-то сам — откуда-то узнавали, что открывается Торгово-промышленная палата. Со всеми Виктор Анатольевич беседовал лично. Вскоре к бюро товарных экспертиз, где работали 3-4 человека, добавились ещё люди — были созданы отдел переводов и внешнеэкономической деятельности.

Виктор Замараев:

— Людей-то я взял, но нужно было заработать денег, чтобы платить людям зарплату. Одновременно нужно было решать всё: искать и здание, и людей, и деньги им на зарплату.

7 июня 1991 года Виктор Замараев уволился из электротехнического завода и перешёл в ТПП. Палата приступила к работе.



Виктор Замараев ведёт встречу с представителями программы BESO (Великобритания), 1993 год



Виктор Замараев ведёт встречу с консультантами из Голландии (NMCP), 1993 год

А уже в октябре 1991 года Пермская ТПП в числе 19 других ТПП России и нескольких крупнейших предприятий страны учредили российскую ТПП.

Виктор Замараев:

— Я горжусь, что стоял у истоков появления главной палаты страны. В 1993 году вышел закон, который действует до сих пор. ТПП по этому закону имеют необычный статус: это некоммерческие негосударственные организации. У ТПП нет акционеров, нет собственника, а государство не имеет права вмешиваться в дела палаты. При этом даже ТПП РФ не является вышестоящей организацией для Пермской ТПП. Никто не может палате что-то приказать, только рекомендовать.

Александр Чистосердов, президент Санкт-Петербургской торгово-промышленной палаты в 1989 — 2003 годах, на своей книге, подаренной Виктору Замараеву, процитировал такое стихотворение Омара Хайяма:

*Если есть у тебя для жилья закуток
В наше подлое время и хлеба кусок,
Если ты никому не слуга, не хозяин,
Счастлив ты и воистину духом высок.*

Когда теперь люди вспоминают то время, то наиболее частотной фразой является: «Трудно было представить, что будет». Как написала одна перм-

ская многотиражная газета: «Нам предстоит 1991 год, полный загадок». Спустя годы в интервью одному изданию Виктор Замараев назовёт те годы «хаосом». Никто ничего не знал и никто ни за что не отвечал.

— А что вы продаёте? — этот вопрос очень часто задавали сотрудникам Торгово-промышленной палаты тогда, в 1991-м году.

— Мы торгуем информацией! — так отвечайте на этот вопрос — структурировал своих подчинённых Виктор Замараев, — мы должны ответить на любой вопрос, который нам задают. Будь то юридический — законодательство всё время меняется, технический или по внешнеэкономической деятельности.

Кстати, на первом этапе ПТПП очень часто приходила на помощь таможене, которая в тот момент тоже находилась в стадии становления. С тех пор у Виктора Замараева и первого начальника Пермского таможенного управления Анатолия Зайцева сложились хорошие отношения, упрощавшие совместную работу.

По документам, ПТПП начала работу с 7 июня 1991 года. Долгое время это и отмечали как неофициальный день рождения компании, как прави-

ло, выездом на природу на пароходике.

Первым делом Виктор Замараев стал искать людей. По сути, костяк коллектива был набран тогда, в 1991 году.

Занимались всем, брались за всё. Было дело, даже яйцами торговали. Однажды с бюро товарных экспертиз расплатились за работу куриными яйцами. Их было так много, что встал вопрос: что с ними делать? Решили продать — зарплату ведь нужно из чего-то выплачивать. Вынесли лоток на близлежащую улицу Ленина и быстро всё продали. «Много чего было, даже яйцами торговали», — теперь об этом вспоминают со смехом. К слову, этот случай был единичным. Всё скоро наладилось.

Остро не хватало помещений. Специалисты сидели в большой комнате, общей площадью метров 20-25, а у Замараева был отдельный кабинет, похожий на кладовку.

Вскоре, с принятием новых сотрудников, вопрос с помещением встал ребром. Его нужно было срочно решать.

Виктор Замараев:

— Очень важным было найти новое помещение. Срок я себе поставил — осень, потому что зимой здесь находиться было нельзя. Замерзли бы. Да и с точки зрения престижа... В представленном нам помещении целей, которые



Виктор Замараев и Геннадий Игумнов на встрече с британскими предпринимателями, 1994 год

заявляла Пермская торгово-промышленная палата, было не добиться.

Стали писать письма: в совет народных депутатов, главе администрации города, облисполком, однако поддержки не получили — никто не знал, что за ТПП, зачем она, что от неё ждать.

Вопрос с офисными помещениями в те годы в Перми стоял очень сложно — их катастрофически не хватало. А те, что были, боялись сдавать: законодательство не успевало за новыми рыночными реалиями, не было механизма, а главное, практики аренды. Тем не менее вскоре вопрос с помещением Пермской торгово-промышленной палаты был улажен самым лучшим образом: директор ЦНТИ Вячеслав Кольванов согласился сдать часть этажа по адресу: ул. Попова, 9. Произошло это в ноябре 1991 года.

Это решило многие проблемы ПТПП: в том числе появилась возможность приглашать посетителей к себе. Кроме того, территориально новый адрес оказался очень удобным: рядом и облисполком, и гостиница «Урал», куда обычно селили иностранные делегации, и Культурно-деловой центр (в девичестве — дом политпросвещения). Там в основном и стали проводить различные мероприятия, включая встречи с иностранными делегациями — на тот момент это было самое приличное место в городе. Там были не только цивилизованные туалеты, но и интересные интерьеры, решён-

ные в позднесоветском духе — светлое полированное дерево, паркет, обилие комнатных растений.

Такая деталь: у ПТПП не было своего автомобиля. Ездили на личном автотранспорте. Один из заместителей президента ПТПП Анатолий Берестнев пригнал из Германии старенький «Форд» — вот на нём, если что, и возили иностранцев.

— Я будто бы водитель, — предупреждал Берестнев. Это значило, что нельзя было говорить, что он вице-президент ПТПП. Непрестижно это.

Начали покупать оргтехнику. Вернее, получать. Первый компьютер ПТПП отдал «Уралкалий». А от вычислительной машины «Минск» отказались — ставить некуда. Её хотели отдать в качестве взноса. Вообще взносы, как и оплату услуг специалистов, долго платили натурой — бобинами бумаги, канцтоварами, услугами. Мебельная фабрика «Драцена» оплатила свой взнос креслами и диванами. Про яйца мы уже писали.

Благоприятных факторов тогда было несколько: во-первых, первыми и главными клиентами палаты были крупные предприятия — как государственные, так и приватизированные, — которые искали новые рынки сбыта. Президент ТПП Виктор Замараев, в прошлом главный инженер оборонного предприятия, пользовался доверием у коллег. Более того, они разговаривали на одном языке.

Виктор Замараев:

— У предприятий и организаций появилась огромная потребность в разнообразных услугах, и мы стали их оказывать. А деньги куда? На зарплату! Конечно, многие стремились к нам попасть на работу. Когда человек очень нравился, то брали, но всё руководящее звено осталось практически неизменным с начала 1990-х.

1992 год стал первым, когда в ПТПП началась большая разнообразная работа.

Владимир Перцовский, начальник отдела экспертиз ПТПП с 1998 года:

— Тогда, в период «дикого рынка», экспертами Пермской ТПП осуществлялась приёмка продовольственных товаров и сырья практически на всех пермских оптовых складах и предприятиях, таких как «Пермрыба», «Пермский хладокомбинат», «Пермская кондитерская фабрика», «Пермский мясокомбинат», на всех птицефабриках и т. д. У получателей товара в те времена было главное опасение: как бы не обманули. Тогда обычным делом было воровство «в пути». В вагонах-рефрижераторах в коробках вместо рыбы складывали картон. Вместо 55 тонн комбикорма по документам загрузили 45 тонн. Таких случаев тогда было много. При приёмке оборудования очень часто вместо нового оборудования отгружалось подкрашенное бывшее в употреблении. Кроме того, из-за ненадлежащей упаковки оборудование приходило практически в непригодном состоянии. Однажды вместо вагона с цементом прислали вагон с доломитовой мукой и т.п.

Елена Миронова, вице-президент Пермской ТПП:

— Одной из первых приехала делегация компании Volvo с презентацией своей продукции. Кого собирать? Кто в то время в Перми мог купить автомобиль Volvo? Подняла старые комсомольские связи, обзвонила всех «генералов»... Был полный зал!

Одними из первых в Пермской области состоялись презентации болгарской фирмы «Интрансмаш», венгерскими предпринимателями, немецкой фирмой «Отто Вольф» и др.



2013 год. Виктор Замараев на заседании правления Пермской ТПП (его должность с февраля 2011 года и по настоящее время — почётный президент Пермской ТПП)

Пермская ТПП была первопроходцем по деловым выездам за рубеж.

Виктор Замараев:

— *Это сейчас всё можно найти в интернете, а тогда не знали ничего: ни как выехать, какие документы с собой нужно иметь, как себя вести. Мы же брали за ручку и вели. Каждой поездке предшествовала огромная подготовительная работа. Именно потому у нас практически не было сбоев. Нам доверяли и доверяют больше, чем коммерческим организациям.*

Первая выездная бизнес-миссия проводилась в Словакии в 1993 году. Поехали 20 человек. Все — крутые бизнесмены, директора заводов, а заселили всех в студенческое общежитие! Бизнесмены тут же переселились в гостиницу, которая стояла, как тогда казалось, бешеные деньги — \$25

за номер. Но интерес к пермякам на той торгово-экономической миссии был огромным. На биржу контактов пришли 200 человек! Почему? А потому что братья-славяне кинулись на Запад, а там их никто не ждал, и вспомнили опять про Россию.


Одной из самых экзотических торгово-экономических миссий того времени была поездка в Объединённые Арабские Эмираты.

Елена Миронова:

— *На пермский стенд на выставке в Эмиратах в Шардже в 1996 году местная публика приходила целыми семьями. Впереди шёл глава семейства, а за ним весь его гарем. Арабским хозяйкам ужасно понравились льсьвенские кастрюльки и нытвенские столовые приборы. Под занавес мероприятия весь товар, включая*

корзину для мусора, распродали! Даже подойники и керосиновые лампы! Это при том, что в их магазинах есть всё!

Менталитет и россиян, и иностранцев постепенно менялся. Тем не менее о визите президента ПТПП Виктора Замараева в Великобританию местная газета города Барроу писала: «Будучи одним из старых врагов, он (Виктор Замараев — прим. ред.) сказал: «Я рад, что холодная война закончилась и мы начали встречаться с вами. Всё это означает мир для всех нас и то, что мы можем помочь друг другу». Статья была озаглавлена: «Враг холодной войны находит мир в нашем городе». Январь 1997 года. Газета Evening mail.

Светлана Федотова
Продолжение следует. 



На пороге «Великой депрессии»



Михаил Хазин,
экономист, руководитель
компании экспертного
консультирования «Неокон»

Можно ли остановить спад экономики? Да, если изменить саму экономическую модель. Современная экономическая модель, в которой мы живём, появилась в XVI-XVII веках, а суть её была описана уже к началу XVII века. Это как раз то время, когда французский кардинал Ришелье был ещё молод, а Д'Артаньян ещё не родился. Тогда Антонио Серра говорил: «Если вы хотите узнать, какой из двух городов богаче, посмотрите, сколькими профессиями владеют их жители. Чем больше профессий — тем богаче город». В переводе на современный язык: чем глубже уровень разделения труда, тем больше добавленная стоимость, которая образуется в системе. Вывод: производительность труда в экономической системе определяется не столько качеством работы, сколько уровнем разделения труда.

Мы сегодня не можем достичь американского или европейского уровня потому, что уровень разделения труда у нас даже ниже, чем был во времена СССР.

У этой модели имеются некоторые особенности. Первая непосредственно связана с деятельностью производителей: чем глубже уровень разделения труда, тем выше их риски. Одно дело, когда кто-то делает в деревне телегу под заказ соседа. Но если он берётся производить колеса для телег и возить их на ярмарку два раза в году, появляется риск, что их никто не купит. Проблема абсолютно реальна, и с ней сталкиваются все, когда уровень разделения труда начинает расти. Как эту проблему решает экономика?

Есть несколько способов, снижающих риски. Самый древний из них — кредитование. Банковская система, кредитуя производителя, автоматически берёт на себя часть его рисков.

Если мы находимся в рамках замкнутой системы, нет выхода за её пределы, риски всё время растут. И в конце концов наступает момент, когда дальнейшее разделение труда невозможно: риски становятся слишком велики. Это обстоятельство отметил ещё Адам Смит в XVIII веке. Он сказал: если существует замкнутая система, то углубление разделения труда доходит до некоего уровня и останавливается.

Отсюда ещё один вывод: если вы подошли к пределу развития системы, можно попытаться её расширить. Либо раздобыть где-то дешёвое сырьё (наглядный пример — колониальная система), либо наращивать рынки сбыта.

Система разделения труда расширяется за счёт увеличения контролируемой территории, на которую продаются самые дешёвые продукты (например, стеклянные бусы), а взамен поступает более дорогой товар — золото, полезные ископаемые. Так постепенно территория включается в существующую систему разделения труда.

Таким образом, начиная с определённого момента, вся мировая экономика должна представлять расширяющиеся системы разделения труда, более или менее самодостаточные, в том смысле, что они не требуют взаимодействия с другими системами.



ЕСЛИ ВЫ ПОДОШЛИ К ПРЕДЕЛУ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ, МОЖНО ПОПЫТАТЬСЯ ЕЁ РАСШИРИТЬ: ЛИБО РАЗДОБЫТЬ ГДЕ-ТО ДЕШЁВОЕ СЫРЬЁ, ЛИБО НАРАЩИВАТЬ РЫНКИ СБЫТА

Ровно так и происходило в мире. В XVIII веке сформировалась первая система разделения труда — британская. В начале XIX века возникла французская, но страну подкосили наполеоновские войны, поэтому она вошла в британскую систему разделения труда. Вторая независимая зона разделения труда — германская, поэтому в XVIII-XIX веках Франция и Германия постоянно воевали.

Третья система разделения труда возникла в США, которые к концу XIX века стали крупнейшей индустриальной державой. Четвёртая — это Япония в начале XX века. И пятая формировалась в 1920-1930 годы в СССР. То есть, в истории было всего пять независимых технологических зон.

Но уже к концу XIX века в тех трёх зонах, которые сформировались первыми (британской, германской и американской), начался первый кризис падения эффективности капитала, связанный с тем, что уровень разделения

труда достиг максимума, который был возможен в тех условиях.

Из теории, созданной Адамом Смитом, следует, что современная экономическая модель, а значит, и построенная на ней модель капитализма, ограничена во времени, потому что расширяться она может только в пределах Земного шара. Значит, в какой-то момент развитие в рамках капиталистической системы должно остановиться. Но для английского экономиста это была лишь абстракция.

А вот уже Карл Маркс мог реально видеть эти технологические зоны. И вся работа его и марксистской школы в целом, которая создала колоссальный по объёму труд, была посвящена попыткам понять, что будет после капитализма. Это очень важная вещь: вся линия политэкономии Адама Смита и вся марксистская линия были построены на принципе — капитализм конечен.

Капиталистам это не понравилось, они начали искать альтернативу.

БАНКИ ВЫДАВАЛИ КРЕДИТЫ ПО РЫНОЧНЫМ СТАВКАМ, НО ПРИ ЭТОМ НЕ УМЕЛИ ПРАВИЛЬНО СЧИТАТЬ РИСКИ, А КАССОВЫЕ РАЗРЫВЫ ЗАКРЫВАЛИ МЕЖБАНКОВСКИМИ КРЕДИТАМИ

В конце XIX века была придумана альтернативная экономическая наука — «экономикс». Неважно, в чем её суть в деталях, важно то, что это идеологический противовес политэкономии, в ней тема конца капитализма табуирована. Экономикс принципиально «не видит» кризиса падения эффективности капитала, связанного с невозможностью расширения системы разделения труда, так как эта тема противоречит идеологическому запрету. Это принципиально важно для описания современного кризиса в мировой экономике.

В начале прошлого века начался первый кризис падения эффективности капитала. Тогда банки были независимыми структурами, и у них был выбор. Риски растут, углубление разделения труда имеет место, это значит, надо увеличивать ставки по кредитам. Но увеличивать ставки по кредитам нельзя, потому что конкуренция растёт и в этой ситуации предприятия кредиты не берут.

Банки выдавали кредиты по рыночным ставкам, но при этом не умели правильно считать риски, а кассовые разрывы закрывали межбанковскими кредитами. И в 1907-1908 годах в США случился кризис межбанковского кредитования. Практически все банки обанкротились. Ситуацию спас Дж. П. Морган, который собрал банкиров, провёл зачёты, недостающие деньги добавил сам, а в 1910 году было решено придумать механизм, который снял бы часть рисков банковской системы.

Есть много конспирологических легенд о создании Федеральной резервной системы (ФРС) США. Но самое главное — ФРС создана для того, чтобы снять с банковской системы часть рисков через её рефинансирование. В



противном случае эта система рухнула бы уже в начале XX века. Дальше, по примеру США, такие институты были созданы всюду.

Тем не менее именно в США началась «Великая депрессия», и сегодня мы понимаем, что она не могла не произойти: требовалось расширение рынков сбыта. Первая мировая война — это война за рынки сбыта. Ресурса, который дало рефинансирование банковской системы, хватило до конца 1920-х годов. Затем происходит кризис 1930-х годов, начинается вторая депрессия и Вторая мировая война.

Вторая мировая война из пяти технологических зон оставила две: советскую и американскую. Если быть более точным, англо-американскую, потому что британская технологическая зона разделения труда влилась в американскую. Соответственно, СССР и США получили новые рынки за счёт тех, которые контролировали раньше Япония и Германия. Следствием стал бешеный экономический рост. В СССР он продолжался с 1945 по 1960-1961 годы. С 1961 года в экономике страны начинаются диспропорции, связанные с тем, что эф-

фективность на вложенный рубль стала падать.

Дело в том, что СССР с точки зрения экономической модели ничем не отличался от Запада. Это была та же самая система разделения труда. СССР выступал во внешнем мире как государство-корпорация, а внутри была социалистическая система, которая состояла в том, что «акционерами» этой корпорации были все граждане.

Но поскольку в Советском Союзе существовало плановое хозяйство, то замедление темпов роста шло медленно. США, где система была больше, продержались до 1970-х годов.

15 августа 1971 года США объявляют дефолт, проигрывают войну во Вьетнаме, начинается нефтяной кризис, затем — стагфляция. В 1970-е годы американцы всерьёз считали, что проиграли в соревновании двух систем. Экономика за океаном падала 10 лет подряд, а в СССР она ещё росла. И у Америки было твёрдое ощущение, что она проиграла.

В этот момент СССР мог реально оказаться в выигрыше, однако руководство страны отказалось форсировать преимущество по двум базовым причинам. Во-первых, оно понимало, что если США распадается, то треть мира придётся контролировать в полной мере, а у стран Варшавского договора нет ресурсов, чтобы это делать. Если же не контролировать, то начнётся хаос, и это очень опасно.

Во-вторых, уже начал своё восхождение Китай. Советское руководство задавало вопрос экспертам, есть ли у страны шанс выиграть в соревновании с Китаем, и получило ответ — это невозможно.

В результате Советский Союз пошёл на уступки сразу по трём направлениям. Подписал договор о сокращении стратегических наступательных вооружений, чем снял нагрузку на бюджет США. Подписал в 1975 году в Хельсинки заключительный акт совещания, где признал западную концепцию прав человека, тем самым ослабив идеологический напор в противостоянии двух систем, и вышел на мировые рынки с нефтью, ослабив

нефтяной кризис. В результате американцы получили передышку.

США этим воспользовались и придумали «рейганомикку»: впервые в истории начали кредитовать не производителя, а потребителя. Это стимулировало спрос, позволило запустить следующую волну разделения труда и, соответственно, новую технологическую волну — информационные технологии.

У СССР аналогичного ресурса не было. В начале 1980-х годов страна вышла на отрицательные темпы роста. Затем распалась советская система распределения труда. Это был последний рывок расширения рынков и «золотой век» президента Клинтона. В США даже исчез дефицит бюджета.

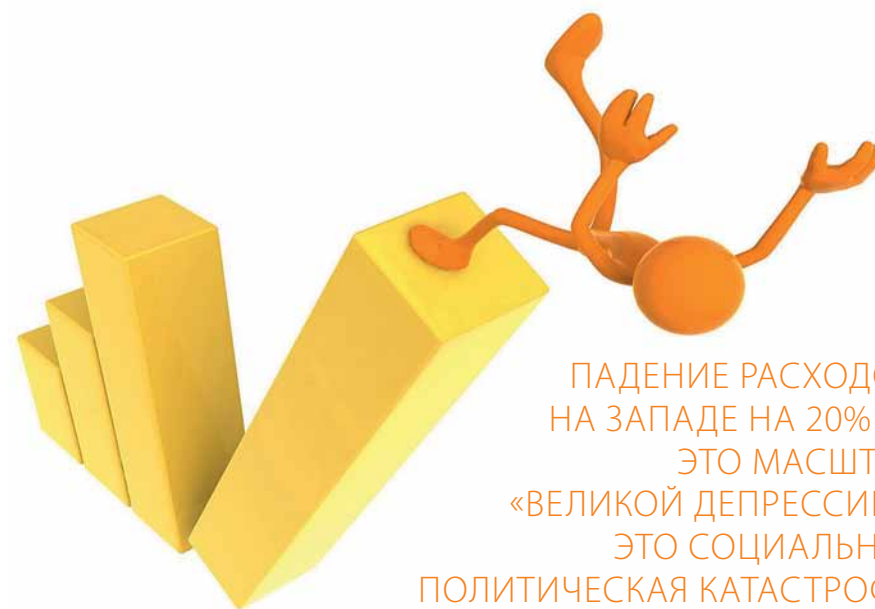
Американские корпорации резко увеличили свои доходы, захватывая бывшие советские рынки. К примеру, СССР контролировал 40% мирового рынка самолётов и вертолётов. Сегодня эту нишу заняли Airbus и Boeing, и сотни миллиардов долларов идут этим производителям, а не нам. У России отобрали рынки, и началась деградация. Советская экономическая система, рассчитанная на рынок в полмиллиарда человек, оказалась не в состоянии обеспечить рынок в 150 млн. Мы стали встраиваться в западную систему разделения труда.

Западная система развивалась до 2007-2008 годов, когда наступил следующий кризис: выяснилось, что больше некуда вкладываться с прибыли. И вот тут-то и произошло то, что для Адама Смита было чистой абстракцией. Эта система расширяться дальше просто

НАЧАЛСЯ КРИЗИС, КОТОРЫЙ ДО БЕЗУМИЯ ПОХОЖ НА КРИЗИС НАЧАЛА XX ВЕКА. ТОЛЬКО ТОГДА ЭТО КАСАЛОСЬ США, А СЕГОДНЯ — ВСЕЙ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

не может, все механизмы снижения рисков вроде кредитования потребителей тоже исчерпаны.

Ведь что значит — кредитовать потребителя? Допустим, он взял кредит на три года, и по итогам этих трёх лет потребление его не выросло, а упало, поскольку он должен вернуть долг и проценты. Значит, нельзя допускать, чтобы клиент полностью возвращал



ПАДЕНИЕ РАСХОДОВ НА ЗАПАДЕ НА 20% — ЭТО МАСШТАБ «ВЕЛИКОЙ ДЕПРЕССИИ». ЭТО СОЦИАЛЬНО-ПОЛИТИЧЕСКАЯ КАТАСТРОФА

долг. В результате была изменена модель кредитования: вместо возврата долга появилась модель рефинансирования долга. В США с начала 1980-х годов начали рефинансировать долги, и общая долговая нагрузка стала стремительно расти.

В Европе эту модель немного адаптировали. Там большую часть долгов брали не люди, а государство, которое через социальные программы передавало деньги населению для увеличения спроса.

И что самое страшное — в настоящее время нет источников развития. Все говорят про инновации. Они не пойдут, потому что для инноваций необходимо расширение рынков. Люди не могут приобретать инновационные продукты для того, чтобы их окупить.

Так начался кризис, который до безумия похож на кризис начала XX века. Только тогда это касалось США, а сегодня — всей мировой экономики. Тогда жертвой были отдельные коммерческие банки, а теперь — центробанки.

Проблема состоит в том, что мы не можем дальше углублять разделение труда, и сегодня объём капитала в ми-

ровой экономике больше, чем можно его вложить и получить отдачу. Это и есть кризис.

Кредитный бум означает, что вы сегодня капитализируете всё более и более отдалённый доход. Раньше фондовый рынок учитывал продажи на два года вперёд, потом — на пять, на восемь лет вперёд со всё возрастающим дисконтом. И в конце концов наступает момент, когда уже ничего нельзя учитывать. Пирамида фиктивных активов достигла своего предела.

Что с этим делать? Вернуть накопленные долги домохозяйства не могут, потому что эта долговая пирамида предполагала непрерывный рост, а он остановился. Если они не могут долги вернуть, значит, активы банковской системы меньше, чем значатся в балансе. Иными словами, банки не могут вернуть вкладчикам их деньги.

И дальше начинаются разного рода придумки, типа истории с Кипром: если не можем обязательства вернуть, значит, их надо списать. По некоторым данным, в Европе потребление населения больше, чем его реальные доходы, на 20-25%.

Падение расходов на Западе на 20% — это масштаб «Великой депрессии». Это социально-политическая катастрофа. Это ситуация, в которой сегодня находятся все.

Поэтому США начали опускать рынки сырья, цены на нефть, металлы упали. Доходы России падают.



Как можно их компенсировать? Мы 12 лет перераспределяли в экономике доходы на нефть, газ, металлы, за счёт чего образовывался дополнительный ресурс. Но поскольку Россия встроена в западную систему разделения труда, разрушены сквозные цепочки от сырья до конечного продукта. Поэтому не мы, а они контролируют себестоимость. Если мы производим что-нибудь хорошее, то цена комплектующих растёт. Соответственно, норма прибыли, которая остаётся у нас, падает.

Во-вторых, у нас в России очень высокие процентные ставки, поскольку Центробанк РФ не рефинансирует российскую банковскую систему. Это значит, что производители должны кредитоваться за рубежом. Кроме того, у нас всё время растут тарифы естественных монополий. Это тоже удар по себестоимости продукции.

Российская продукция неконкурентоспособна, в итоге доля импорта постоянно увеличивается. Это значит, что эффективность иностранных денег, которые мы получаем от продажи нефти и газа, во внутренней экономике всё

МОЖНО ЛИ ОСТАНОВИТЬ СПАД? ДЛЯ ЭТОГО НЕОБХОДИМО ИЗМЕНИТЬ ЭКОНОМИЧЕСКУЮ МОДЕЛЬ

время снижается. Темпы роста отечественной экономики всё время падали, особенно с 2011 года, когда перестали расти цены на нефть.

Ещё одна проблема — Всемирная торговая организация. 18 лет Россия вступала в ВТО — ничего не получалось. И вдруг за полгода нас туда буквально впихивают. Зарубежные партнёры «вступили» нас в ВТО, чтобы открыть для своих товаров наши рынки. У нас уже начались в связи с этим серьёзные проблемы. В отдельных направлениях сельскохозяйственного производства мы уже получили минус 20-25%. На жиросемянном рынке — минус 40% от внутреннего производства. И рост импорта будет продолжаться.

При этом Россия ратифицировала договор, который не существует на русском языке. Есть 3 тыс. страниц, напи-

санных по-английски специфическим юридическим языком.

Можно ли остановить спад? Можно. Для этого необходимо изменить экономическую модель.

Нынешний уровень разделения труда достигнут за счёт внеэкономического механизма стимулирования спроса. Если он перестаёт действовать, то уровень мирового спроса должен упасть. А это означает, что снова становится выгодным наличие отдельных технологических зон. У России появится возможность воссоздать свою собственную технологическую зону.

Первое движение в этом направлении — это Таможенный союз. Если так дело пойдёт, то ВТО через пять-шесть лет не будет. Будут свои маленькие ВТО в каждой валютной зоне. В мире их получается штук пять. Это зоны долларовой и евро, страны Латинской Америки с Южной Африкой, Китай, Индия и, может быть, евразийская зона, где есть два центра силы — Россия и Турция. Мы стоим перед переломным моментом.

Подготовила Татьяна Власенко

Достойные люди **Истинные ценности** Подлинная жизнь



Яна Березина: «Мы развиваем все направления бизнеса»



Константин Долгановский

Пермский филиал Транскапиталбанка после смены управляющего расширяет линейку предложений клиентам как корпоративного, так и розничного направлений. Ставку он собирается делать на розничное кредитование и работу с предприятиями малого и среднего бизнеса, не забывая и о потребностях всех своих клиентов. Управляющий пермским филиалом Яна Березина подчёркивает, что у банка есть целый спектр уникальных предложений, которые обеспечат ему конкурентоспособность на банковском рынке края.

❗ Яна Владимировна, каковы, на ваш взгляд, сегодня драйверы роста регионального банковского рынка?

— В целом для него характерны те же тенденции, что и для банковского рынка всей страны. Хотя в каждом регионе есть своя специфика, которая зависит от особенностей экономики об-

ласти. В Прикамье мы видим потенциал в более активном развитии розничного направления, а также в продвижении услуг и продуктов для предприятий малого, среднего и микробизнеса. Но это развитие будет проходить параллельно с усилением всех существующих направлений нашей деятельности.

❗ Многие воспринимают Транскапиталбанк именно как банк, работающий в основном с предприятиями среднего и малого бизнеса. Розница — это новое направление для банка?

— Транскапиталбанк — это универсальный банк, то есть мы работаем как с компаниями, так и с частными лица-

ми. Да, действительно, долгое время основным фокусом нашего внимания был корпоративный сегмент, и особенно компании среднего и малого бизнеса. Но последние несколько лет мы активно развиваем и массовую розницу. Банк ставит себе задачу по увеличению доли этого бизнеса в общем портфеле до 30%. Уверена, что нам это удастся, все предпосылки для этого есть.

Во-первых, с розничными клиентами мы работали и раньше — это были сотрудники наших зарплатных и корпоративных клиентов. Так что опыт работы с частными лицами у нас накоплен большой.

Во-вторых, хочу отметить такой нюанс: многие принципы формирования продуктов для малого бизнеса и розницы у нас совпадают. Такой подход помогает нам «переносить» накопленный опыт с сегмента на сегмент — в данном случае это малый бизнес и розница — и добиваться лучших результатов быстрее и легче. В качестве одного из примеров могу привести наш «принцип конструктора». Клиенты могут самостоятельно выбирать какие-то опции в рамках определённого продукта, и от этого в итоге зависит их индивидуальная ставка и другие условия.

Наконец, мы предлагаем действительно интересные и выгодные продукты, в частности, кредитные.

В последние годы многие банки делают ставку на розничное кредитование, постепенно снижая объёмы операций с корпоративными клиентами. Каков, на ваш взгляд, потенциал регионального рынка в этой области и как банк планирует в ней развиваться? Закредитованность населения не пугает?

— Определённая степень закредитованности в нашей стране уже, безусловно, присутствует. Но, в отличие от Европы, массового «перегрева» у нас пока нет. Есть закредитованность некоторых групп населения. Долговая нагрузка распределяется неравномерно. Есть люди, которые набрали заёмных средств по максимуму, а есть те, кто в жизни не брал ни одного кредита принципиально. Проблемы и себе, и банкам создают те, кто переоценил свои силы и возможности. Часто причиной этому

становится низкая финансовая грамотность, банальное неумение планировать свои расходы. Конечно, есть и непорядочные заёмщики, но статистика подтверждает, что их меньшинство.

Наш банк видит для себя потенциал розничного кредитования в регионе сразу в двух направлениях — кредитование в чистом виде и рефинансирование.

Рефинансирование — это возможность для заёмщиков с хорошей кредитной историей, небольшим телом кредита, но с очень высокой ставкой перекредитоваться в другом банке на более выгодных условиях. Это очень перспективное решение, интересное как банкам, так и клиентам. Банк по-

У ТРАНСКАПИТАЛБАНКА НЕТ СКРЫТЫХ КОМИССИЙ: ПРОЦЕНТНАЯ СТАВКА ПО КРЕДИТУ ОДНОВРЕМЕННО ЯВЛЯЕТСЯ ЭФФЕКТИВНОЙ СТАВКОЙ

лучает качественного заёмщика с хорошей историей, а заёмщик может ощутимо уменьшить долговую нагрузку. У нас есть предложение, которое помогает в некоторых случаях снизить свою текущую ставку на целых 10%, например.

Что касается кредитования, то здесь мы заинтересованы в диверсификации портфеля. Поэтому банк предлагает большой выбор самых разных ипотечных продуктов, кредитные карты, автокредиты, а с июля этого года ещё и экспресс-кредиты, решение по выдаче которых принимается в течение короткого времени. Понятно, что это более рискованный продукт, поэтому и ставки по нему выше, но большой плюс в том, что у Транскапиталбанка нет скрытых комиссий: процентная ставка по кредиту одновременно является эффективной ставкой.

А какие перспективы у рынка ипотечного кредитования? У Транскапиталбанка какие планы в этой сфере?

— В России в течение ближайших нескольких лет рынок ипотеки будет

развиваться очень активно, в том числе благодаря программе господдержки доступного жилья. Транскапиталбанк тоже участвует в этой программе. Мы вообще для себя именно в ипотеке наибольший потенциал в рознице видим, стараемся предлагать выгодные ставки и хорошие условия.

У нас такая линейка ипотечных предложений, которая может «закрыть» практически все потребности клиента в этой области. Новостройки и «вторичка», жилая и коммерческая недвижимость, дом или отдельная комната в квартире — мы кредитруем все варианты.

Наряду с традиционными предложениями мы предлагаем и уникальные продукты. Например, «Ипотека без границ». Это возобновляемая кредитная линия, которая предоставляется заёмщику практически на любые цели, в том числе и на покупку недвижимости. Принцип работы «Ипотеки без границ» можно сравнить с кредитной картой: клиенту предоставляется определённый лимит кредитования, который можно использовать целиком или частями. Но лимита по кредитной карте обычно достаточно для повседневных расходов, а «Ипотека без границ» предназначена для реализации крупных проектов — покупки жилья или земли, строительства или ремонта дома, осуществления любых других целей. При этом первые пять лет можно выплачивать только проценты, а уже потом начинать погашение основного долга. Такого предложения на рынке сейчас нет больше ни у кого.

Помимо ипотеки на покупку недвижимости мы также выдаём займы на ремонт. «Зелёный кредит», например. Мы его предлагаем тем клиентам, кто в процессе ремонта собирается использовать «зелёные» технологии — сохраняющие тепло отделочные материалы, экономно расходующая электричество и воду бытовая техника, энергосберегающие лампы и пр.

Также у нас есть ипотека для собственников бизнеса и индивидуальных предпринимателей. При выдаче такого займа кредитор ориентируется на залоговое имущество, а не только на платёжеспособность заёмщика.

Кроме широкого выбора программ у банка есть ещё одно важное преимущество — лояльный подход к оценке платёжеспособности клиента, который может приобрести квартиру без первоначального взноса, на основании официально подтверждённого дохода по справке НДФЛ. Кроме того, у нас возможно досрочное погашение ипотеки без каких-либо комиссий.

❓ Не ощущаете, что спрос на кредиты падает?

— На рынок розничного кредитования пермский филиал вышел недавно, поэтому собственной статистики по динамике этого сектора рынка у меня пока нет. Если же смотреть на общую картину, то была определённая стагнация в первой половине текущего года, но после июня рынок опять продемонстрировал рост, и мы шагаем в ногу с рынком. Учитывая, что у нас был не очень большой розничный кредитный портфель, мы его сегодня активно наращиваем.

Определённые опасения были связаны с экспресс-кредитованием относительно его востребованности, но практика показала, что и в Перми, и в других городах края есть желающие им воспользоваться.

❓ Можно ли сегодня сделать какие-то прогнозы по изменениям до конца года ставок по кредитам?

— Мы ожидаем, что до конца года ставки несколько снизятся. Учитывая, что ставка рефинансирования Центробанка РФ сейчас остаётся на прежнем уровне, оснований для существенных изменений пока нет, но некоторое снижение будет.

❓ А по вкладам?

— Тенденция снижения ставок по вкладам определённо существует. Несколько месяцев назад некоторые из государственных банков понизили свои ставки. И, соответственно, за ними плавно потянулись коммерческие банки. До конца года ожидается дальнейшее снижение. В большей степени могут понизиться ставки по валютным вкладам, поскольку кредитные ресурсы в валюте сегодня не очень востребованы: клиенты предпочитают кредитоваться

в рублях. Однако и проценты по рублёвым депозитам будут падать. Так что сейчас, пока ставки держатся на определённом уровне, хорошее время открывать вклады.

Некоторые банки также выпускают сберегательные сертификаты. Это очень интересный инструмент для сбережения и накопления денег, который позволяет получить очень приличный доход — как правило, выше, чем по депозитам. У сертификата есть и другие преимущества. Он может выступить формой обеспечения по кредиту, например, на приобретение жилья. Может стать великолепным подарком, если он не именной. А именные сертификаты приравниваются к депозитам и подпадают под закон о

СЕЙЧАС, ПОКА СТАВКИ ДЕРЖАТСЯ НА ОПРЕДЕЛЁННОМ УРОВНЕ, ХОРОШЕЕ ВРЕМЯ ОТКРЫВАТЬ ВКЛАДЫ

страховании вкладов. Сберегательный сертификат предлагают немногие — Транскапиталбанк в их числе.

❓ Какова ситуация сегодня с кредитованием малого и среднего бизнеса?

— По данным экспертов, в 2012 году портфель кредитования среднего бизнеса в целом вырос на 17% вместо планируемых 19%. Эта тенденция сохраняется и сейчас. Она связана с общей рыночной ситуацией: экономика развивается медленнее, покупательский рост снижается, и предприятия более осторожно подходят к вопросам кредитования. Всё чаще компании малого и среднего бизнеса привлекают деньги на короткие сроки, в основном для того, чтобы покрыть текущие нужды.

В начале 2013 года мы ожидали рост кредитного портфеля малого и среднего бизнеса примерно на 20%, но по итогам работы за первое полугодие цифру несколько скорректировали, теперь рассчитываем примерно на 17% роста.

❓ Часть спроса на кредитование в последнее время переключают на себя лизинг и факторинг. Как реагируют на это банки?

— Залог успеха любого бизнеса — в оперативном реагировании на запросы рынка. Факторинг и лизинг являются очень перспективными направлениями. Мы, естественно, учитываем это, очень активно их развивая. Это неотъемлемая часть комплексного обслуживания наших клиентов — юридических лиц.

С точки зрения развития факторинговых операций Транскапиталбанк занимает на отечественном банковском рынке лидирующие позиции. В пермском филиале этого продукта до последнего времени не было, но сегодня мы его предлагаем. Для многих наших клиентов это явилось открытием: несмотря на многочисленные преимущества факторинга, он пока развивается не так динамично, как хотелось бы, но мы усиленно работаем в этом направлении и ожидаем хорошей отдачи уже в скором времени.

С лизингом ситуация иная, это один из достаточно востребованных сегодня продуктов. Дочерняя лизинговая компания Транскапиталбанка имеет серьёзные объёмы сделок именно в нашем регионе.

❓ Кредитование внешнеторговых операций — одно из ведущих направлений работы Транскапиталбанка. Каковы его перспективы?

— Если внешнеторговые операции до 1998 года были практически экзотикой, то сегодня российские компании, осуществляющие внешнеторговые сделки, достаточно активно пользуются банковскими продуктами, объединёнными под общим термином «торговое финансирование». В основном их предлагают банки, входящие в «топ-100» по активам, капиталу и обладающие рейтингом хотя бы в одном из международных рейтинговых агентств.

Наиболее активно в сфере торгового финансирования работают не более 35-40 российских банков, как крупнейших государственных, так и частных. Полем конкуренции в этом сегменте является стоимость услуг, скорость принятия решений внутри банка, качественное сопровождение клиентов, стандарты оценки рисков и обеспечения, а также творческий подход к структурированию сделки, поиску оптимального для клиента решения.



У НАС ВЫСОКИЕ ТРЕБОВАНИЯ К ПРОФЕССИОНАЛИЗМУ ПЕРСОНАЛА. ХОРОШИЕ ОТНОШЕНИЯ ОЧЕНЬ ЧАСТО ОКАЗЫВАЮТСЯ ГЛАВНЫМ, ЧТО МОЖЕТ СВЯЗАТЬ КЛИЕНТА И БАНК НА ДОЛГИЕ ГОДЫ

Мы сегодня имеем возможность предоставить нашим клиентам конкурентоспособные по стоимости и срокам принятия решений услуги, возможность структурирования сделки, поскольку у нас работают очень грамотные специалисты именно в этой области. В пермском филиале такие клиенты есть.

Размер ставки в рамках торгового финансирования зависит от нескольких факторов: политики конкретного банка, суммы сделки, срока финансирования, стороны банка-контрагента по сделке, а также вида инструмента, которым клиент пользуется.

Впрочем, немаловажную роль играет и объём сотрудничества клиента с банком. Здесь всегда будет индивидуальный подход. В случае финанси-

рования долгосрочных проектов, когда сроки могут быть от 7 до 15 лет (а такое у нас тоже возможно), наши ставки выглядят очень привлекательно, учитывая то, что у большинства российских банков вообще отсутствует возможность привлечения пассивов с таким сроком.

Пермский филиал Транскапиталбанка многими направлениями начинает заниматься практически заново. Как решается кадровый вопрос?

— Это важный для нас вопрос. В нашем банке клиентоориентированность является одной из главных ценностей. Поэтому кадровый вопрос для нас не праздный, и мы решаем его двумя путями.

Во-первых, мы обучаем своих сотрудников. У банка есть собственный

корпоративный университет, и каждый может получить дополнительные знания и повысить имеющуюся квалификацию. Университет предлагает онлайн-курсы, их можно пройти в любое удобное время.

Во-вторых, по мере роста нашего бизнеса к нам приходят и новые сотрудники — с новыми знаниями, компетенциями и опытом.

Повторюсь, у нас высокие требования к профессионализму персонала. Хорошие отношения очень часто оказываются главным, что может связать клиента и банк на долгие годы. Если человеку хочется вернуться к операционисту, который его обслуживает, если клиент понимает, что ему реально помогут решить все принципиальные для него вопросы, — это будет самым весомым аргументом в пользу банка. Какие бы интересные продукты банк ни предлагал, какие бы новые технологии ни внедрял, если уровень компетенции сотрудников невысок, ничего не работает. **К**

частным лицам



Жизнь — не игра,

а результат правильного планирования, в том числе финансового

«Ко всем вопросам я стараюсь подходить рационально и обдуманно. На счёте в банке есть деньги. Умею зарабатывать, копить и тратить. Не люблю ограничений. Стремлюсь к высокому качеству жизни, ценю своё время и всегда хочу большего для своей семьи. Хочу, чтобы мои дети получили хороший старт в жизни. Хочу, чтобы родители были живы и здоровы. Хочу загородный дом, новую машину и катер. Хочу достойной старости. Возможно, купить дом у моря. Или построить новый бизнес. Неплохо бы разобраться в акциях...»

Сергей, 38 лет

Очевидно, найдётся немало людей, вполне солидарных с автором этого высказывания. Но как систематизировать свои потребности, оптимально распределить главные ресурсы — время и деньги, — чтобы перевести мечты в практическую плоскость?

Ответ на этот вопрос может дать Сбербанк, предложивший своим клиентам новый продукт — персо-

нальное финансовое планирование (ПФП). Услуга оптимально подходит и для тех, кто ставит перед собой краткосрочные цели, и для тех, кто планирует своё будущее на годы вперёд.

Для каждого клиента ПФП формирует свой «рецепт успеха», распределяя продукты в портфеле в зависимости от поставленных целей и отношения к инвестиционному рис-

ку. Это могут быть страховые продукты (инвестиционное либо накопительное страхование жизни), паевые инвестиционные фонды, вклады, обезличенные металлические счета.

Выбирая подходящие продукты под задачи клиента, ПФП позволяет сразу увидеть и прогнозируемую будущую стоимость портфеля. Удобно, что специально разработанная программа по составлению персо-

нального финансового плана отображает расчёты с детализацией до квартала. Это позволяет клиенту легко определить, какие цели достижимы уже сейчас, а для каких требуется оптимизировать портфель.

Услуга доступна для клиентов, которые обслуживаются в канале «Сбербанк Премьер», — то есть тем, чей ежемесячный доход составляет более 150 тыс. руб. в Москве или более 50 тыс. руб. в регионах, либо имеющие сбережения на сумму от 1 млн руб. в Москве или от 400 тыс. руб. в регионах.

В рамках формата обслуживания «Сбербанк Премьер» персональные менеджеры, прошедшие специальное обучение, предлагают клиентам только те продукты, которые действительно им подходят. Прежде чем рекомендовать, каким образом сформировать портфель в рамках ПФП, менеджер обсуждает с клиентом его финансовые цели и жизненные потребности. Только после этого они совместно составляют финансовый план, работают над стратегией вложений денежных средств, определяют оптимальный набор банковских продуктов и оформляют документы на их приобретение.

Эта услуга сразу стала популярной. Менее чем за год в банк обратилось около 100 тыс. клиентов с просьбой составить личный финансовый план. «Многие наши клиенты, располагая значительной суммой денег, даже не знали, что этими средствами можно управлять эффективнее, и в результате упускали много возможностей», — поясняет Василий Палаткин, заместитель председателя Западно-Уральского банка ОАО «Сбербанк России».

По его словам, практика показала, что с введением в Сбербанке финансового планирования у части клиентов поменялось отношение к управлению личными финансами в целом.

Кстати, Сергей, слова которого стали эпиграфом к публикации, — вовсе не мифическая личность. Он



ПЕРСОНАЛЬНОЕ ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ — НОВЫЙ ПОДХОД В БАНКОВСКОМ ОБСЛУЖИВАНИИ ЧАСТНЫХ КЛИЕНТОВ

держатель золотой карты Сбербанка, срок действия которой истекал, и менеджер пригласил его в офис банка для получения новой карты. Оформляя документы, банковский работник обратил внимание, что на счету Сергея лежит вполне приличная сумма: клиент несколько лет откладывал заработанные деньги, чтобы обеспечить достойное будущее своей семье. Деньги считались неприкосновенным запасом и долгое время просто лежали на счетах нетронутыми. На эти средства планировалось начать строительство большого дома для всей семьи, а в будущем обеспечить детям первоклассное образование.

Персональное финансовое планирование, которое провели в банке для этого клиента, показало, что если грамотно разместить сбережения и регулярно инвестировать свободные средства в выбранные банковские продукты, денег хватит не только на учёбу детей и собственный дом, но ещё и на новую машину.

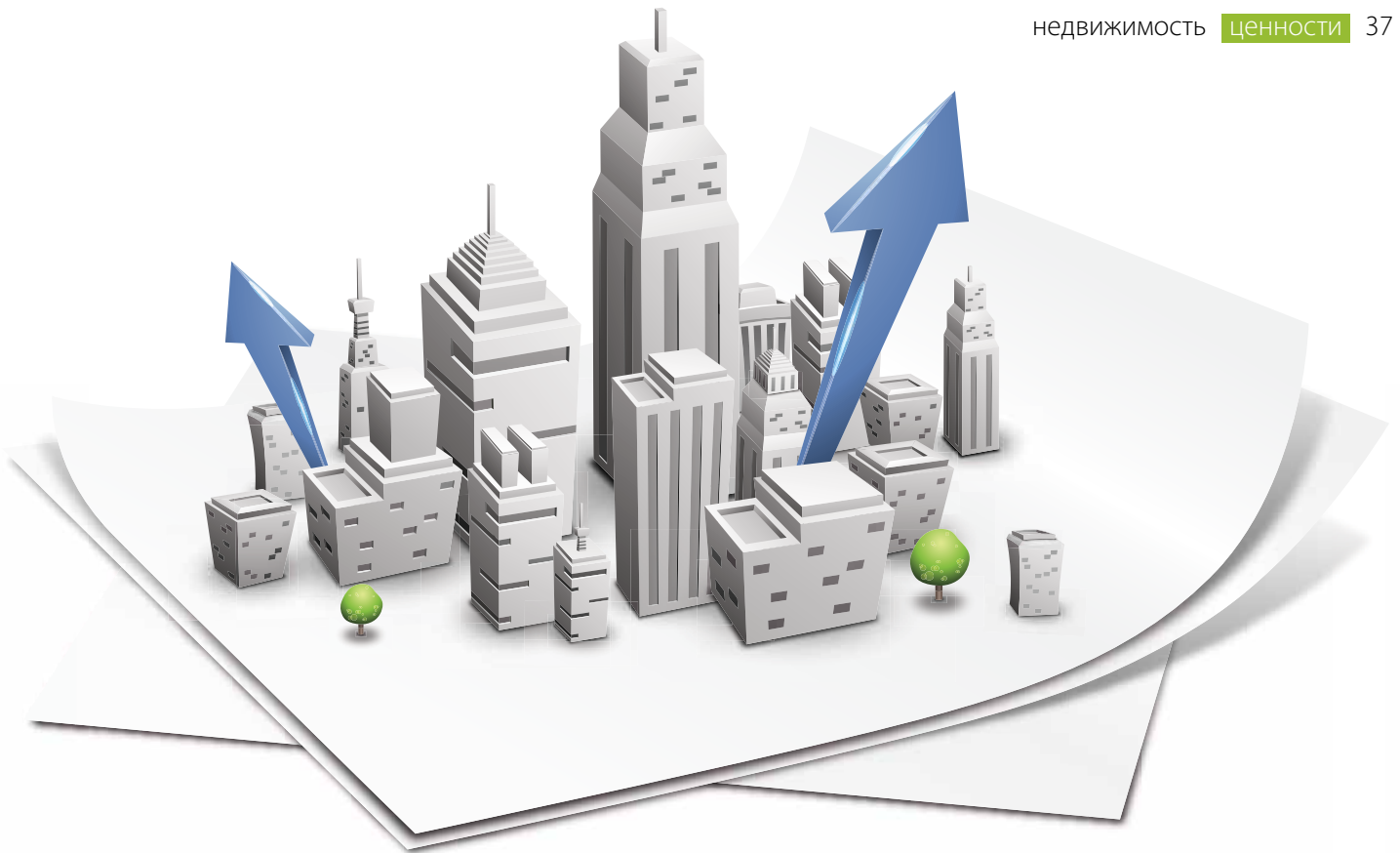
Выбрав подходящие продукты под задачи Сергея, система показала и расчёт будущей стоимости портфеля. Удобно, что программа отображает расчёты с детализацией до квартала, поэтому клиенту легко определить, какие цели достижимы уже сейчас, а для каких требуется оптимизировать портфель. На руки Сергей получил готовый финансовый план на девяти страницах, где расписаны его цели, риск-профиль, портфели с выбранными продуктами поквартально.

На составление плана он затратил всего 30 минут — и, что приятно, ни копейки не заплатил — услуга ПФП в Сбербанке абсолютно бесплатная.

Составление персонального финансового плана в Сбербанке не только поможет понять, насколько эффективнее могут работать ваши деньги, но и научит контролировать расходы и грамотно распределять свои доходы. Ведь жизнь — не игра, и в ней всё зависит от обдуманных и спланированных поступков.

Генплан к отступлению

Как говорится, смелость города берёт. Именно так решили действовать застройщики, чтобы справиться с градостроительными ограничениями Перми. Просить об изменении генерального плана города решились 16 заявителей. Есть ли перспективы у смельчаков?



ЧИНОВНИКИ ПРЕДЛОЖИЛИ ДУМЦАМ ПОРАЗМЫСЛИТЬ ОБ ИЗМЕНЕНИИ ФУНКЦИОНАЛЬНОГО ЗОНИРОВАНИЯ 16 ТЕРРИТОРИЙ, НА КОТОРЫХ РАНЕЕ СТРОИТЕЛЬСТВО БЫЛО ЗАПРЕЩЕНО

История изменения генплана началась в марте 2013 года, когда на заседании комитета Пермской городской думы по бюджету и налогам мэрия запросила более 10 млн руб., высвободившихся в результате поступлений из регионального Фонда софинансирования расходов Пермского края. Чиновники предложили думцам поразмыслить об изменении функционального зонирования 16 территорий, на которых ранее строительство было запрещено.

Такое предложение муниципальных властей сначала не нашло понимания у депутатов. Особое возмущение вызвали три участка, которые ранее принципиально были исключены из освоения: это территории микрорайонов Ива и Бахаревка, а также площадка на улице Ново-Гайвинской. На этих отдалённых от центра участках нет коммуникаций, так что их освоение станет проблемой для города, выразили своё мнение участники заседания.

Тем не менее на своём пленарном заседании, состоявшемся 26 марта, думцы согласились выделить 7 млн руб. на исследование возможности внесения изменений в Генеральный план Перми при условии утверждения технического задания. Цель работы — выяснить, как повлияет внесение

изменений на комплексное социально-экономическое и территориальное развитие Перми. Результаты исследовательской работы должны содержать анализ и оценку предложений, концепцию изменения генплана.

Не дожидаясь итогов исследования генплана, власти Перми, Пермского края и градостроительное сообщество на различных площадках начали вести разговоры о том, что будет, когда основные постулаты документа — компактное развитие города — падут.

Если изменение зонирования в микрорайонах Ива, Заозерье и Липовая гора делается для того, чтобы дать возможность многодетным семьям начать жилищное строительство, и не вызывает ни у кого нареканий, то строительство на территории Бахаревки стало предметом особого обсуждения на градостроительном совете при губернаторе Пермского края.

Так, о намерении реанимировать проект комплексной застройки 129 га бывшего аэропорта компания «ПИК-Регион» заявила в 2012 году. На этой площадке девелопер собирался возвес-

ти около 1 млн кв. м жилья. Эти планы были поддержаны губернатором Пермского края Виктором Басаргиным.

Сейчас градостроительные регламенты на участке не установлены. Заявитель, «ПИК-Регион», просил установить зону Ж-1 (зона многоэтажной жилой застройки, четыре этажа и выше) для реализации планов по комплексной жилой застройке на территории бывшего аэропорта.

На градсовете Виктор Басаргин порекомендовал сити-менеджеру Перми Анатолию Маховикову не затягивать принятие решения, на уровне муниципалитета создать рабочую группу, состоящую из профильных чиновников и архитекторов, и рассмотреть предварительно возможность внесения изменений в генплан относительно территории Бахаревки уже на августовской «пленарке» гордумы. Впрочем, исполнить пожелание «начальства» Маховиков оказался не в силах: даже при желании ускорить принятие решения по этой территории не позволят обязательные процедуры по внесению изменений в генеральный план.



В рамках перечня запросов по изменению генплана компания «Девелопмент-Юг» планирует договориться с пермскими властями о возможности построить высотки на территории микрорайона Ива-1. Напомним, после принятия главного градостроительного документа площадка была отнесена к территории средне- и малоэтажной застройки. Однако летом 2012 года руководство «Девелопмент-Юг» договорилось с краевыми и городскими властями о застройке этой территории жильём средней этажности (пять–шесть этажей). Теперь застройщик мечтает о «высоких» достижениях, инициируя смену зонирования на зону многоэтажной застройки.

Ещё один пункт по внесению изменений в генплан касается территории по адресу ул. Новогайвинская, 118. Участок бывшего полигона ПВВКИУ площадью более 300 га был приобретён Сергеем Прохоровым и Александром Флегинским совместно с бывшими владельцами «Камабанка». Земля досталась бизнесменам в рамках сделки с Минобороны. На территории полигона предполагалось строительство коттеджей, однако сейчас он находится в зоне ТСП-ЭП — в зоне экологического природного ландшафта — и не позволяет размещать малоэтажные здания.

Ещё один претендент на освоение площадки — ООО «Экросс», которое планирует добиться смены зонирования на территории по адресу ул. Промышленная, 110 для строительства торгово-логистического комплекса.

Сменить зонирование вразрез идеологии генплана хотела бы компания ООО СИК «ДС-Девелопмент». Как рассказал начальник департамента градостроительства и архитектуры Перми Андрей Ярославцев, она вышла с инициативой размещения подземного торгово-развлекательного комплекса на территории эспланады. Для того чтобы обсудить возможности освоения подземного пространства, архитектурное сообщество собрал на «круглом столе» член Совета Федерации РФ Андрей Климов. Речь зашла, в частности, и о предложении московской компании. В целом архитекторы с осторожностью отнеслись к подземному потенциалу города. Зато идею «зайти под землю» поддержал пермский сити-менеджер Анатолий Маховиков.

Сменить зону экологического природного ландшафта на зону рекреационных и специальных объектов предлагает МАУ «Зоопарк». Речь идёт о территории за ДКЖ. Разгоревшиеся споры о том, где будет зоопарк, как-то незаметно сошли на нет. Похоже, вариант с ДКЖ все воспринимают уже как безальтернативный. Впрочем, уже на следующем градсовете при губернаторе этот вопрос должен появиться в повестке.

Инициировало внесение изменений в Генплан Перми и ООО «Логистик Про». Разрешение на строительство четырёх-пятиэтажного торгового центра на ул. Спешилова в Ленинском районе Перми площадью 110 тыс. кв. м ООО «Логистик Про» было выдано в январе 2009 года. Те-

перь компания планирует расширение. Для этого ей необходимо сменить зону экологического природного ландшафта на специализированную общественно-деловую зону.

Среди интересантов внесения изменений в генеральный план — главное управление МЧС России по Пермскому краю. Чтобы начать строительство жилья на Вильямса, 44, необходимо добиться изменения зоны производственных объектов пятого класса вредности на зону средне- и малоэтажной застройки. По этому адресу МЧС планирует построить пятиэтажный жилой дом для военнослужащих и сотрудников ФПС. Строительство здания на 40 квартир намечено на 2014-2015 годы. Средства на эти цели были выделены в 2012 году.

ОАО АКБ «Урал ФД» вышло с инициативой начать жилищное строительство в долине реки Данилихи. Если депутаты одобряют, то зона экологического природного ландшафта сменится на зону, назначение которой позволяет размещать многоэтажную застройку. Напомним, согласно генплану, территория долины реки Данилихи должна была стать парком с рекреационными и культурными функциями, куда запрещён доступ автомобилей.

Последними в список на изменение генплана попали территории, прилегающие к посёлку Соболи, площадка рядом с посёлком Голый Мыс, территория по Спешилова, 121, Маршала Жукова, 116 и участок на ул. Локомотивной в Дзержинском районе.

Впрочем, насколько потребности и желания бизнесменов совпадут с интересами города и конкретных чиновников, вряд ли станет известно раньше весны 2014 года. Окончательные итоги работы по возможности внесения изменений в генплан администрации Перми рекомендовано представить в Пермскую городскую думу до 30 августа. Таким образом, на обсуждении депутатов они окажутся не раньше сентябрьского пленарного заседания.

В целом процедура внесения изменений в генеральный план, по словам работников администрации Перми, продлится не менее четырёх месяцев.

КОТТЕДЖНЫЙ ПОСЕЛОК

Европейский Квартал

Реклама



«Европейский квартал» — это двухэтажные кирпичные дома в п. Протасы площадью 100 и 130 кв. м с участком земли. Дома облицованы светлым и шоколадным кирпичом. Будущим владельцам предлагается четыре варианта фасадов и два варианта планировки.



ПРОИЗВОДСТВО КЕРАМИЧЕСКОГО КИРПИЧА

НА ЗАКАМЕННОЙ

8 ПРЕИМУЩЕСТВ КЕРАМИЧЕСКОГО КИРПИЧА ООО «ПКК НА ЗАКАМЕННОЙ»

- ◆ Прочность
- ◆ Морозостойкость
- ◆ Минимальные отклонения по размерам
- ◆ Теплопроводность
- ◆ Отсутствие известковых включений
- ◆ Однородность цвета
- ◆ Экологичность
- ◆ Внешний вид

Россия, 614055, г. Пермь
ул. Промышленная, 84

телефон.: (342) 220-40-60
тел./факс: (342) 220-40-61

e-mail: pkk@perm.ru
www.pkk.perm.ru

Тайны Казённой палаты



Побывать в закоулках старинного здания на углу Сибирского тракта и улицы Покровской, заглянуть в подвалы Казённой палаты, где хранились все подати и оброки Пермской губернии, и узнать всю непростую историю знаменитого дома можно записавшись на бесплатную экскурсию по зданию администрации Перми.

На первой такой экскурсии побывали глава администрации Перми Анатолий Маховиков и его заместитель Алексей Грибанов. Несмотря на то что они работают в этом помещении

и бывают здесь каждый день подолгу, чиновники узнали для себя много любопытного, ведь на экскурсию пришли виднейшие краеведы и музейщики Перми, и у каждого было в запасе не-

мало историй, связанных со зданием администрации города.

Идея проведения экскурсий в юбилейный для Перми год появилась у человека, казалось бы, далёкого от культуры и пиара, — руководителя хозяйственного отдела администрации города Андрея Пантелеева — в результате... проведения ремонта помещений северного крыла, где раньше располагалась столовая. Это был не

**БЫЛ ПОЛНОСТЬЮ ВОССТАНОВЛЕН ИСТОРИЧЕСКИЙ
ИНТЕРЬЕР — НАРУШЕННАЯ БЫЛО ПЛАНИРОВКА,
ВНУТРЕННЯЯ ОТДЕЛКА, ЛЕПНИНА, ОКОННЫЕ ПРОЁМЫ.
ДАЖЕ ШТОРЫ ШИЛИСЬ ПО ИСТОРИЧЕСКИМ ОБРАЗЦАМ**



просто ремонт, а научная реставрация, основанная на тщательных архивных изысканиях и архитектурных исследованиях. Был полностью восстановлен исторический интерьер — нарушенная была планировка, внутренняя отделка, лепнина, оконные проёмы. Даже шторы шились по историческим образцам.

Как рассказывает Пантелеев, во время ремонта было сделано немало открытий, в том числе курьёзных: так, на чердаке обнаружили вещи строителей, вчерашних крестьян, которые в 1930-х годах достраивали третий и четвёртый этажи: исторически здание было двухэтажным. Среди этих вещей были, например, старые лапти — в такой обуви здесь работали в первые годы советской власти.

Экскурсия начинается с входа в здание со стороны ул. Сибирской — именно там вход располагался исторически. На парадной лестнице установлен бюст основателя Перми Василия Татищева работы скульптора Николая Хромова — Татищев выглядит несколько мужиковато, так художник увидел этого трудолюбивого государственного деятеля. Здесь же — стенды, посвящённые основанию Перми 290 лет назад и деятельности первых пермских градоначальников — того же Татищева и Вильгельма де Геннина.

ЗДАНИЕ БЫЛО ПОСТРОЕНО В 1820-Х ГОДАХ ПО ПРОЕКТУ ИВАНА СВЯЗЕВА КАК ЧАСТНЫЙ ЖИЛОЙ ДОМ, НО ОЧЕНЬ ВСКОРЕ БЫЛО ПРОДАНО В КАЗНУ

Экскурсанты проходят по всем историческим интерьерам, включая зал заседаний Пермской городской думы, где восстановлен богатейший ампирный декор. В одном из холлов они задерживаются в мини-музее, где стенды с фотографиями и артефактами иллюстрируют всю историю здания.

Оно было построено в 1820-х годах по проекту Ивана Связева как частный жилой дом, но вскоре было продано в казну и служило резиденцией берг-инспектора — главного начальника Уральских горных заводов. В 1842 году знаменитый городской пожар почти уничтожил особняк, который был восстановлен под руководством архитектора Рудольфа Карвовского, и с тех пор аж по самый 1917 год в нём стала размещаться Казённая палата — главное управление казначейства в Пермской губернии. Здесь же, в подвале, хранились деньги, со-

бранные в казну. Во время экскурсии гости посетят и эти подвалы, и потайные узкие винтовые лестницы, ведущие из них в само здание. А вот подземный ход из этого подвала, увы, не нашли, хотя очень искали. Скорее всего, его просто не было.

В советское и постсоветское время здесь всегда располагались государственные учреждения — горсовет, облисполком, городская администрация.

За свою историю здание бывшей Казённой палаты пережило немало любопытных моментов. Самый, наверное, почётный и знаменательный — это визит императора Александра I, который именно отсюда, с балкона — увы, не уцелевшего — обратился к жителям Перми. Сегодня двойной оконный проём, который когда-то был балконной дверью, находится в приёмной одного из заместителей главы города, и экскурсанты туда тоже заходят.

В этом здании работали писатель Фёдор Решетников, военный историк Василий Берх и другие замечательные люди.

Бесплатная экскурсия «Тайны Казённой палаты» будет проходить дважды в месяц. Записаться на неё можно по телефону 8 919 47-82-193.

Юлия Баталина



Деликатная коррекция интимных сфер

В нашем городе появилась уникальная возможность воспользоваться услугами нового медицинского направления — эстетической гинекологии. О новой отрасли рассказывает генеральный директор клиники современной гинекологии Womens Health, кандидат медицинских наук Наталья Савельева.

? Наталья Владимировна, расскажите о новом направлении в гинекологии.

— Сегодня направление контурной интимной пластики очень активно занимает свою нишу. Это связано с тем, что в последние годы значительно возросло желание женщин улучшить внешний вид и чувствительность интимной зоны, совершенство которой значит для многих ничуть не меньше, чем красота лица, волос и тела. В современном обществе, и в медицине в частности, большое внимание уделяется качеству жизни человека, одной из важных составляющих которого является качество сексуальной жизни.

Интимный филлинг (аугментация) — это метод инъекционной контурной пластики аногенитальной области, позволяющий восполнить объём мягких тканей путём введения препаратов гиалуроновой кислоты по специальной методике.

При этом речь идёт не только и не столько об эстетике. Интимная пластика позволяет решить множество медицинских проблем, связанных с половой жизнью, недержанием мочи, дискомфортом и сухостью слизистой половых органов.

? Насколько известно, нынешней весной вы ездили на учёбу в клинику профессора Яны Юцковской?

— Да, Яна Александровна проводила обучение на базе своей клиники в Москве. Мы прослушали полный цикл по безоперационной коррекции и участвовали в тренинге по хирургической коррекции. Сегодня клиника Womens Health работает по методике профессора Юцковской, активно внедряя испытанные практикой методы коррекции и лечения.

? Направление эстетической гинекологии «граничит» с пластической хирургией. Насколько принципиально обращение именно к врачу-гинекологу?

— К сожалению, на сегодняшний день специалистов среди врачей-гинекологов, которые занимались бы этим направлением, очень мало. В основном работают как раз косметологи, взявшие часть услуг на себя. На мой взгляд, это неверный подход. Проблемами интимной зоны всё-таки должны заниматься врачи-гинекологи. Сложность ещё заключается в том, что зачастую женщина не знает, к какому специалисту следует обратиться, либо умалчивает о своих интимных проблемах.

Современная гинекология — это не только лечение женских болезней и их профилактика, но и забота о качестве жизни женщины во всех возрастных периодах. Ведь продолжительность жизни увели-

чивается, и в климактерическом периоде женщина находится более 20 лет. Поэтому проблема «красивого и здорового старения» очень актуальна. При любых нарушениях в зоне гениталий или желании что-то изменить необходима в первую очередь консультация врача-гинеколога, специализирующегося на методах интимной коррекции. К тому же женщина не всегда может оценить состояние генитальной области, а специалист в ходе беседы и осмотра сразу может выявить нарушения и дать необходимые рекомендации.

Однако следует избегать исключительно коммерческих отношений между врачом и пациентом по принципу «за ваши деньги — любой каприз». Мы — не пластические хирурги, и интимная коррекция должна выполняться прежде всего исходя из медицинских показаний. Кроме того, представления об эстетике конкретного человека могут сильно отличаться от тех физиологических норм, которые всё-таки должны соблюдаться во избежание последующих проблем со здоровьем.

? Давайте уточним: речь идёт о хирургическом вмешательстве или интимная пластика может обойтись и без него?

— Есть два варианта: хирургическая коррекция (лабиопластика, леваторопластика и т. д.) и безоперационный интимный филлинг. В нашей клинике доступны оба направления, выбор метода осуществляется после осмотра и необходимого обследования.

Частота проведения интимного филлинга — один раз в один-три месяца. Количество процедур в каждом случае индивидуально и зависит от степени нарушений. Для профилактики и поддержания эффекта — один раз в полгода. Мы работаем с препаратом гиалуроновой кислоты швейцарского производства, созданного специально для этой области тела и используемого в Европе с 2005 года.

Нужно отметить, что гиалуроновая кислота — это биоматериал, не токсичный и не представляющий опасности для женщин, а своевременная и грамотная коррекция позволяет избежать хирургического вмешательства.



614000, г. Пермь, ул. Ленина, 10 (вход с ул. Пермской)
Тел./факс: (342) 215-55-77, 215-39-77, www.klinika-wh.ru

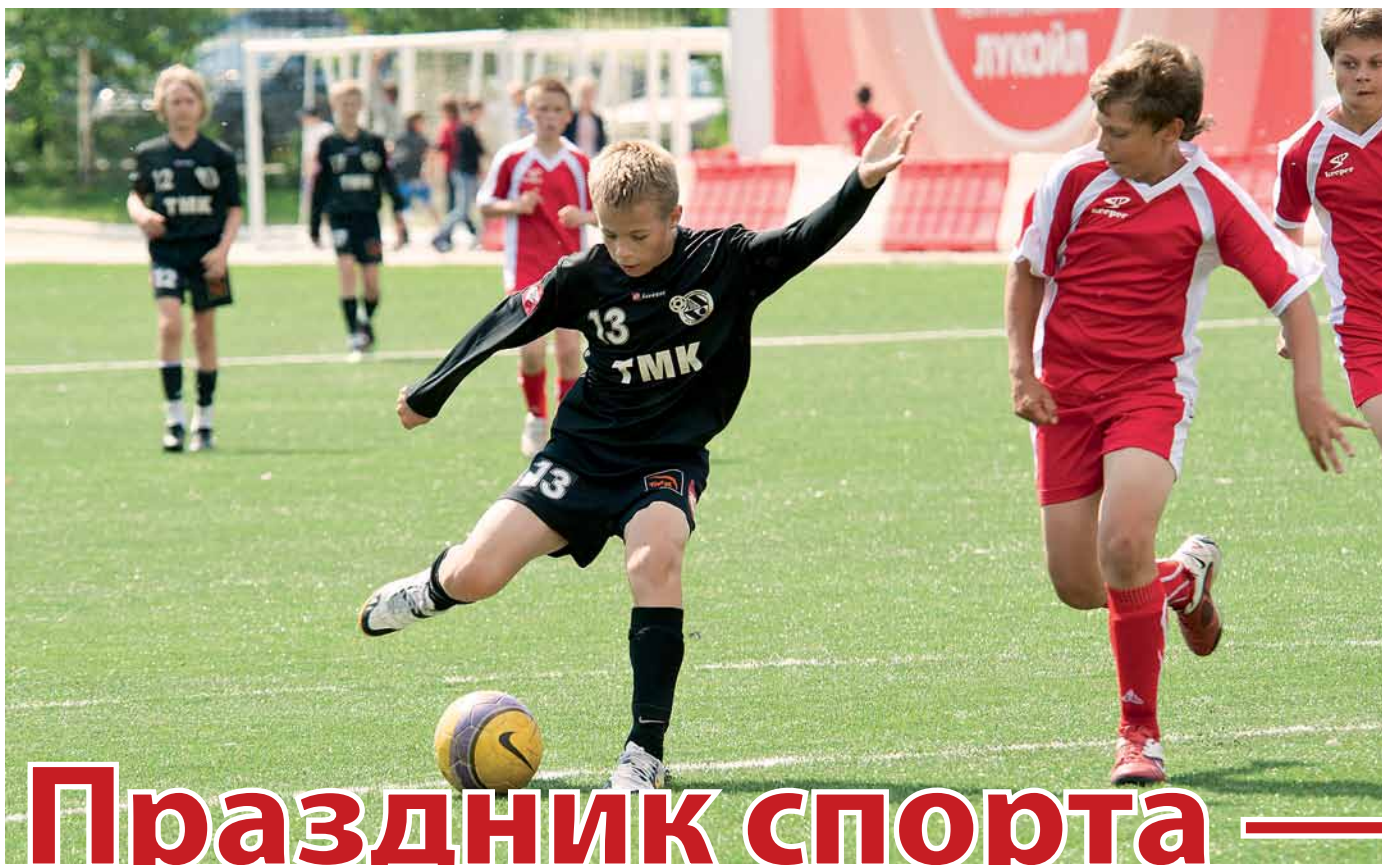
На правах рекламы

ИМЕНЮТСЯ ПРОТИВ ПОКАЗАНИЯ. НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

Достойные люди • Истинные ценности

Подлинная жизнь





Праздник спорта — каждый день

Роль здоровья сложно переоценить. Для того чтобы его поддерживать, всегда находится в хорошей форме, необходимо вести активный образ жизни, заниматься физической культурой. Это отлично понимают в нефтяной корпорации «ЛУКОЙЛ». Одно из направлений, которое традиционно поддерживают пермские нефтяники, — спорт. Если говорить об общем объёме социальных инвестиций в эту сферу, то в 2012 году они составили более 140 млн руб. В 2013-м — более 110 млн руб.

Нефтяники уверены: инвестиции в спорт, в здоровый образ жизни непременно принесут свои плоды. Во сколько оценить жизнь без лекарств? Сколько стоит задорный детский смех на спортплощадке? А первые успехи в выбранном виде спорта? Или гордость за земляка, выигравшего международные состязания?

Поистине неопределимо само желание, которое приводит людей разных возрастов, разных социальных статусов и вероисповеданий в спортзалы и спортивные секции.

Спорт служит объединяющим фактором, болельщики поймут друг друга в любой точке мира. Сегодня он влияет на самые разные сферы нашей жизни: национальные отношения, общественное положение человека, формирует моду, этические ценности, сам образ жизни людей.

А начинается всё с малого — с желания помочь в конкретных делах. Миллионные инвестиции «ЛУКОЙЛа» в спорт — это деньги на проектирование, капитальные ремонты и строительство новых спортивных объектов.

Так, на проектирование межшкольного стадиона в селе Уинском было затрачено 300 тыс. руб. Открыть его планируется как раз к учебному году. Уинские школьники вместе со стадионом получают и качественно новые уроки физической культуры.

Есть в Уинском и ещё один очень значимый объект — детско-юношеская спортивная школа единоборств «ЮНИКС». Учебный год 2012/2013 её воспитанники открыли в обновлённом здании. Нефтяники вложили в капитальный ремонт ДЮСШ 1 млн руб.



Губернатор Виктор Басаргин и представитель президента ОАО «ЛУКОЙЛ» Александр Лейфрид на открытии ДЮСШ в Куеде

Как говорит руководитель спортивной школы Виктория Рязанова, «ЮНИКС» очень важен для Уинского. Порядка двухсот ребят занимаются здесь различными видами единоборств. Особенно популярны незаслуженно забытые национальные виды спорта, такие как татарская борьба курэш.

Инвестиции в спорт дают заметные результаты. Это здоровая смена, дети Прикамья, которые по-настоящему увлечены, а многие профессионально занимаются выбранными видами и буквально штурмуют пьедесталы самых разных соревнований.

Так, звёзд «ЮНИКСа» знают далеко за пределами Пермского края. В августе трёхкратная чемпионка России по дзюдо Кристина Шилова вернулась с мировых соревнований в Майами с бронзовой наградой.

Спортзал уинской ДЮСШ открыт для всех желающих. Востребованность современного спортзала так высока, что в его расписании нет свободного времени, тренировки различных секций идут с утра и до позднего вечера.

Занимаются и детсадовцы, и пенсионеры. Для людей с ограниченными возможностями здоровья здесь проводят специальные физкультурные занятия. «Лукойловцы» нам помогают во всём, — рассказывает Виктория Рязанова. — Помогли укомплектовать тренажёрный зал, провели капитальный ремонт крыши. Можно сказать, «ЛУКОЙЛ» взял шефство над ДЮСШ.

В селе Елово в минувшем году нефтяники выделили более 2 млн руб. на реконструкцию помещения спортивно-технического клуба «Солнечный берег».

Возведён энергоэффективный крытый каток, стоимость которого составила 4 млн руб. Место для катка выбрали не случайно: близость к школе позволяет проводить уроки физкультуры. Здесь же идут тренировки детской и взрослой хоккейных команд.

В прошлом году были построены спортивная площадка в селе Романово Усольского района и новая хоккейная коробка в Чернушке (3 млн руб.).

А весной этого года сдали детско-юношескую спортивную школу в Куеде,



В новой школе побеждать легко!



Президент ОАО «ЛУКОЙЛ» Вагит Алекперов и Виктор Басаргин на подписании Соглашения о сотрудничестве

в капитальный ремонт которой вложено 5 млн руб. Сейчас здесь занимается порядка тысячи воспитанников. Выбрать секцию для ребят — непростая задача, в ДЮСШ представлено восемь видов спорта: дзюдо и лыжные гонки, баскетбол и стрельба...

У спортивной школы богатые традиции: она была основана в 1966 году. За этот период воспитанники куединских тренеров не раз становились победителями и призёрами соревнований самого разного уровня, от мировых до региональных. Воспитанники этой школы — заслуженные мастера спорта и мастера спорта международного класса, призёр Олимпийских игр в Сеуле дзюдоист Владимир Шестаков. Как говорит директор куединской детско-юношеской спортивной школы Мадрид Хадиуллин, сегодня в спортзалах ДЮСШ также тренируются очень перспективные ребята. Так, в этом году в соревнованиях по дзюдо Пермского края первое место взяли именно куединцы.

Жители Березников получили новый спортзал. Открытие современного баскетбольного спортивного зала во дворце спорта «Темп» стало большим праздником для всего города. Администрация Березников делает ставку на молодёжь, старается, чтобы местные парни и девушки оставались в родном городе. В рамках молодёжной полити-

ки здесь делается очень много, от вручения жилищных сертификатов молодым семьям до организации досуговых мероприятий. Сегодня появился ещё один «козырь» — возможность профессионально заниматься баскетболом.

Местные жители считают открытие спортзала очень добрым знаком, «первой ласточкой» к возобновлению работы дворца спорта «Темп» в целом. Также в этом году открылся легкоатлетический манеж — главная спортивная арена для соревнований.

Нефтяники внесли серьёзную лепту в реконструкцию «Темпа» — более 50 млн рублей. «Компания совершенно осознанно и с энтузиазмом идёт на эти затраты, — пояснил генеральный директор ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ» Александр Лейфрид. — Это нормальная социальная ответственность для крупного бизнеса — развивать территории, в которых работаешь. Вкладывая целевым образом средства в те или иные объекты, мы инвестируем и в своих сотрудников, потому что они и их дети смогут комфортно проводить досуг».

Стадион и лыжероллерная трасса были торжественно открыты в селе Частые. Частинцы всегда отличались в лыжном спорте, добиваясь побед и на региональном, и на всероссийском уровне. Директор Частинской детско-



В таком зале все получается играючи

юношеской спортивной школы Татьяна Лузина отмечает, что с появлением стадиона стали развиваться и другие виды спорта — баскетбол, волейбол, настольный теннис, мини-футбол.

Лыжероллерной трассы нет ни в одном из районов края, за исключением Чайковского. Трасса позволит более качественно готовить спортсменов к соревнованиям. И, что единодушно отметили все жители села, после реконструкции и открытия дорожки для лыжероллеров старый частинский парк стал более обустроенным и комфортабельным. Это пришлось по вкусу и мамам с детишками, и людям преклонного возраста. Более 5 млн рублей вложил «ЛУКОЙЛ» в стадион и трассу.

Все эти объекты, работающие по всему нашему большому региону, — результат действующего Соглашения об экономическом и социальном сотрудничестве нефтяной корпорации «ЛУКОЙЛ» и Пермского края.

Существует и ещё один способ сотрудничества с нефтяниками — традиционный конкурс социальных и культурных проектов, в котором среди прочих есть и номинация «Здоровье и спорт». Следует отметить, что это одна из любимых номинаций прикамцев, с неизменно высоким числом заявок. Только в 2012 году жители края написали более 130 проектов, посвя-



Баскетбольный зал Дворца спорта «Темп» в Березниках



Открытие стадиона и лыжероллерной трассы в Частых

щённых здоровому образу жизни. 30 из них стали победителями конкурса.

Жители села Елпачиха Бардымского района решили открыть тренажёрный зал. Как это часто бывает, благое дело застопорилось из-за нехватки средств. Но инициативные жители не опустили руки и подали заявку на конкурс социальных и культурных проектов ООО «ЛУКОЙЛ-ПЕРМЬ». Их затея была признана в высшей степени достойной и получила полную поддержку нефтяников. В результате в Елпачихе появилась

возможность для занятий спортом всей семьёй. Силовая станция, велотренажёр, беговая дорожка — далеко не полный перечень оборудования, которое установлено в зале. Конечно, не забыли и о подрастающем поколении для ребят открыта детская комната, где юные спортсмены также могут заняться физкультурой.

А в Барде решили «ударить» по экстриму. В мире нет ничего невозможного, и с душой написанный проект по созданию бардымского скейтпарка становится

ся призёром конкурса «ЛУКОЙЛа». В посёлке были уверены: эта площадка будет излюбленным местом досуга молодёжи и подростков всей Барды.

Любители экстрима получили даже больше, чем ожидали: специальные ramпы, которыми оборудована площадка, предназначены не только для скейтов, но и для специальных велосипедов.

Надо сказать, что нефтяники не только помогают в проектировании, ремонте и строительстве спортивных объектов. За «ЛУКОЙЛом» прочно закреплён имидж одной из самых спортивных компаний. И немудрено: нефтяная корпорация «ЛУКОЙЛ» известна не только добычей нефти, но и своими спортивными традициями.

В планах «ЛУКОЙЛа» на этот год — строительство бассейна в Чернушке, работа на многих других объектах.

Спортивные традиции предприятия, безусловно, положительно влияют и на здоровье его сотрудников, и на общий имидж нефтяной компании.

Добрые же дела в сфере спорта во всех районах присутствия корпорации «ЛУКОЙЛ» оборачиваются здоровьем жителей нашего региона, решением проблемы занятости детей и подростков и новыми спортивными «звездами» Прикамья.



Новая хоккейная площадка в Чернушке

Николай Иванченков

Пермь

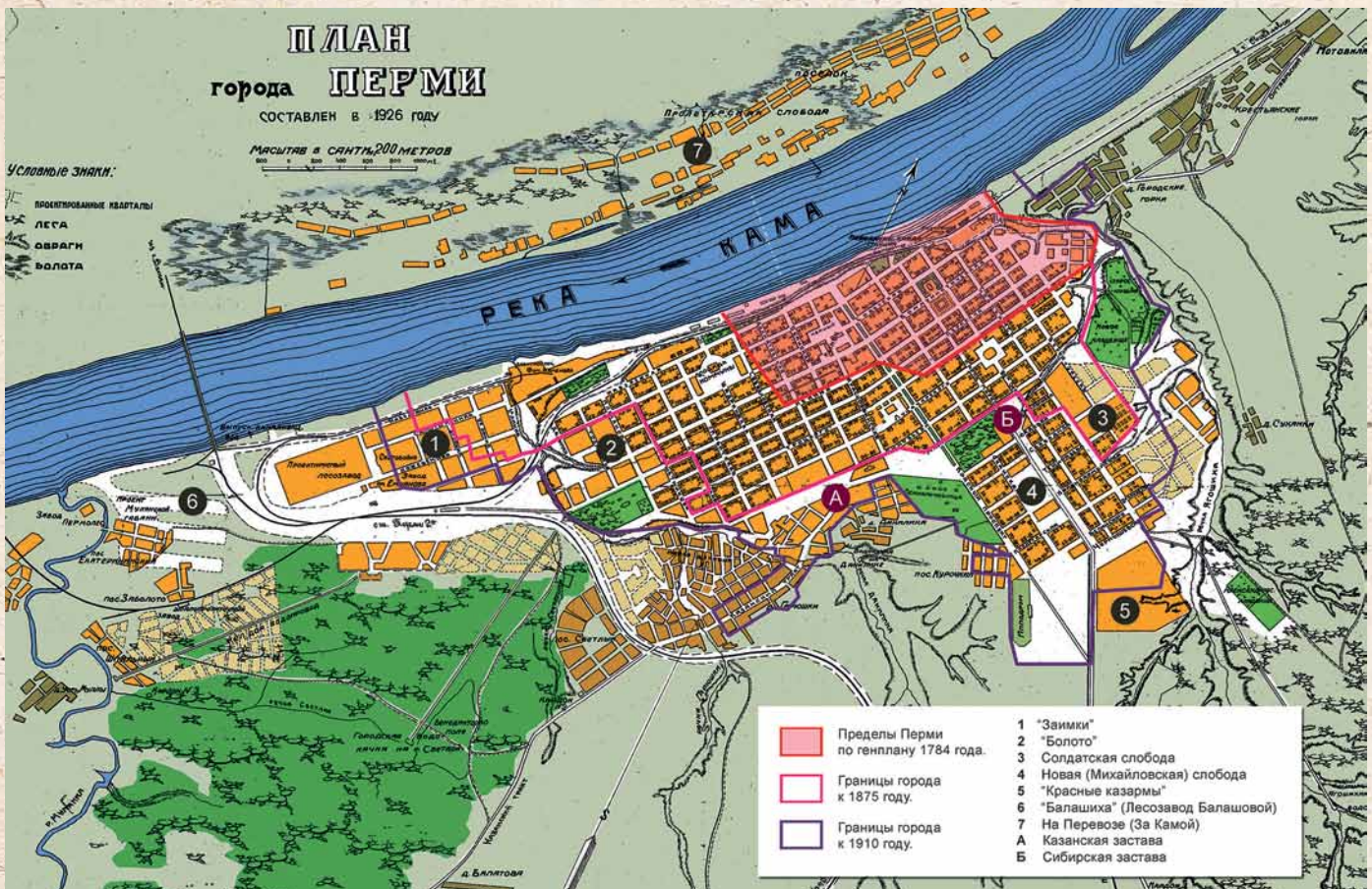
К 290-ЛЕТИЮ ПЕРМИ

«запредельная»:

история роста городской территории

Часть первая

Протяжённость вдоль Камы Пермь была предписана первым генпланом 1781 года — то есть самой императрицей Екатериной Второй. Границы слева и справа определяли реки Егошиха и Данилиха, а южная городская черта проходила по улице Ямской (Пушкина) и саду, который так и назывался — Загородный. В этих пределах Пермь продержалась столетие. Но затем началась активная застройка города за пределами «екатерининского генплана».



Заимки

В Перми — центре одной из главных промышленных губерний Российской империи — крупной промышленности долго не было. Егошихинский завод закрылся практически одновременно с учреждением губернского города. Экономическая жизнь сосредоточилась на обработке грузов, следующих по Каме.

Но в 1860-х на западной окраине Перми близ устья реки Данилихи появился завод, построенный англичанином Тэтом для строительства пароходов. В 1877 этот завод купил известный пермский предприниматель и городской голова И. И. Любимов, который превратил его в одно из крупнейших судостроительных предприятий. Так образовалась первая городская промышленная окраина.

Справедливости ради надо сказать, что она стала формироваться за полвека до этого, когда в 1820-м в гуще леса, в версте от Данилихи, открылись городские скотобойни. Постепенно там выросли целые улицы, где расположились мелкие предприятия, занявшие переработкой отходов мясозаготовки. Улицы получили соответствующие названия: Салотопенная (ныне Лесозаводская) и Кожевенная (Дзержинского), а весь ремесленный район у Данилихи стал называться Заимки.

В 1890-х промышленную окраину дополнили железная дорога и станция. А рядом с заводом Любимова, через железнодорожные пути, на горе, был выстроен ещё один «производственный



г. Пермь, Заимки

гигант» того времени: спиртоочистительный и винный завод министерства финансов.

В начале XX века небольшая станция «Заимки» превратилась в крупнейший железнодорожный узел с новым городским вокзалом Пермь II. Лес вокруг городских скотобоев исчез, зато возникли всевозможные железнодорожные сооружения. Теперь они стали задавать ритм и облик городской промышленной окраины.

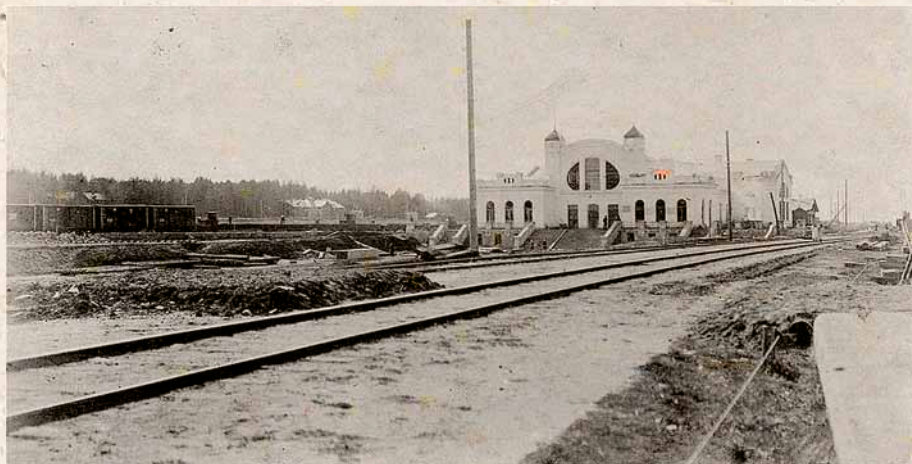
Предприятие Любимова к тому времени остановилось, а в 1915 году на его площадях разместилось Пермское отделение механического завода Лесснера из Петрограда. В своё время «Лесснер» даже выпускал одни из первых российских автомобилей, но затем полностью перешёл на оборонные заказы. Однако про автомобили в Перми не забыли. На

базе завода Лесснера возник и работал до середины 1920-х годов Пермский авторемонтный завод. Позже он стал называться «Уралсепаратор», а потом — машиностроительный завод имени Дзержинского.

В состав завода Дзержинского вошли и предприятия на левом берегу Данилихи (в 1960-е река была забрана в трубу и скрыта под землёй). Это бывший завод пароходчиков Каменских и завод известного пермского пивовара Чердынцева. Оба эти предприятия в годы Первой мировой стали снарядными цехами Мотовилихинского пушечного завода.

Электроэнергия для станков оборонных заводов в 1914-1917 годах, а затем и в более поздние годы, поступала от электростанции, построенной в Заимках бизнесменом и меценатом Н. В. Мешковым для комплекса жилых домов для водников, в котором позже разместился Пермский государственный университет (а электростанция стала котельной).

В советское время у Перми появились новые индустриальные зоны, сформировавшие новые большие районы огромного города. Но район различных предприятий, раскинувшийся от Слудского холма до устья Мулянки, уже свыше века определяет облик Перми не только как торгового и культурного, но и как крупного промышленного города. Такой предстаёт Пермь для всех, кто прибывает сюда из центра страны теплоходом или поездом.



Пермь, железнодорожный вокзал на Заимке. Здание строилось в 1907-1910 годах



Пермь, улицы Сибирская и Пермская, 1890-е годы

Слободки

На плане Перми 1870-х годов южная окраина города всё ещё проходила по линии земляного вала, построенного губернатором Модерахом в начале XIX века, то есть по современному маршруту Данилиха — Пушкина — Краснова (Малая Ямская) — Егошихинское кладбище. Но открытие Горнозаводской железной дороги послужило толчком к быстрому росту городского населения. Места для «бюджетного» строительства в пределах старой городской черты уже не было. В начале 1880-х годов появляется Слободка — первое расширение города не вдоль Камы, а от неё, за Сибирскую заставу.

Слободка застраивалась по оси улицы Обвинской (25 Октября), доминантой которой являлся Вознесенский собор (разрушен в 1930-е годы, ныне на его месте перекрёсток улиц 25 Октября и Луначарского).

В 1881 году было принято ещё одно важное для развития города правитель-

ственное решение — здесь стал размещаться крупный воинский гарнизон в составе Пермской резервной бригады. Для военных выделили место между улицами Соликамской (Горького) и Верхотурской (Островского). На старых картах этот район казарм именуется Батальонным двором (ныне его большую часть занимает гипермаркет «Семья»), а вся слобода стала называться Старая, или Солдатская. С юга её обозначала улица Солдатская (Красноармейская), а с севера — Офицерская (Малышева).

В 1887 году Пермь посетил брат императора Александра II Михаил Николаевич, наместник Кавказа, фельдмаршал, генерал-инспектор артиллерии и будущий председатель Государственного совета. Со своим младшим сыном Сергеем Михайловичем, сменившим затем отца на посту заведующего всей русской артиллерией (и августейшим сожителем балерины Матильды Кшесинской)

фельдмаршал ехал в Екатеринбург на открытие Уральской научно-промышленной выставки. В Перми великий князь оставил о себе память в виде нового городского района. Именно он своим фельдмаршалским оком оценил градостроительную перспективу большой пустоши, образовавшейся за Городским садом до самой пересельной тюрьмы. С его благословения и возникла Новая слободка — район за улицей Садовой (Революции), между Куңгурской (Комсомольским проспектом) и Сибирской. В 1910 году, после смерти Михаила Николаевича, этот район был назван Михайловской слободой, впрочем, название не прижилось.

Слободки долго оставались тёмной и грязной окраиной города, где царили не самые лучшие нравы. Газеты столетней давности описывали регулярно происходившие здесь скандалы пьяных проституток и прочих низов общества. В базарные дни



Слободки были запружены крестьянскими телегами, с которых велась бойкая торговля. Везти товар в центр, на Хлебный и Сенной рынки, крестьяне не хотели, побаиваясь городских, строго следивших за чистотой в «благородных» районах губернского центра. А в Слободках весь товар быстро сбывался местным жителям, тоже не особенно любившим городских, и многочисленным перекупщикам. Попытка городских властей открыть на Сибирской площади особый рынок оказалась неудачной: выстроенные павильоны стояли пустыми, крестьянские телеги упрямо продолжали сворачивать на обочины Спасской улицы (сегодня — Тимирязева).

Телеги и подводы образовывали на въезде в Слободки первые в городе пробки. В июне 1911 года из-за такой пробки в Пермь не смог проехать первый автомобиль из Екатеринбурга, до этого без остановок преодолевший 365 верст пути. Автомобилистам при-

шлось оставить свою машину перед Слободками и въехать в Пермь на извозчике.

В пик уличным нравам в Слободках появлялись учебные заведения. Первым в 1896 году открылось Ольгинское училище, названное в честь рождения цесаревны Ольги Николаевны. Ровно век назад, в 1911 году, училище переехало в новое здание, которое сейчас занимает педагогический колледж №3 (Сибирская, 55). В том же году построено каменное здание Алексеевского и Насоновского училищ на углу Малой Ямской и Обвинской (25 Октября). Сейчас здесь корпус детской больницы. Здания женского училища и женской школы по улице Обвинской не сохранились.

К началу Первой мировой войны южная граница Перми перешагнула за улицу с говорящим названием Загородная (Белинского). Появился новый военный городок — Артиллерийские (Красные) казармы. Он оказался востребован и в советское время.

При делении Перми на районы бывшие Слободки целиком вошли в Свердловский район.

На бывшей Сибирской площади вместо планировавшегося когда-то храма немецкие военнопленные, взятые под Сталинградом, построили в 1943 году по-военному строгое, хотя и торжественное двухэтажное здание Дома офицеров. В соседних кварталах

по нечётной стороне Сибирской (Карла Маркса) появились многоэтажные дома для офицерских семей.

По всей чётной стороне улицы протянулся бульвар Красной армии. В 1963 году, отмечая 20-летие формирования Уральского добровольческого танкового корпуса, на бульваре установили танк-памятник Т-34, на котором воевали танкисты 243-й Пермской танковой бригады (на башне танка нанесён номер 243). Танк и Дом офицеров позже образовали единый мемориальный комплекс.

Болото

Ещё при губернаторе Модерахе жилые кварталы на картах простирались уже до самой речки Данилихи. Правда, к западу от улицы Красноуфимской (Куйбышева) долгое время рисовались пустые квадраты, подписанные как «предназначенные для строения». По факту же здесь стоял густой лес, разбитый на просеки-улицы, которые хоть и носили названия, но не имели домов.

Чтобы присвоить этим «улицам» имена, пришлось немного поломать голову. С давно обжитым центром всё было ясно — улицы там назывались по уездам, к которым вели. От Соликамского тракта шли Чердынская, Верхотурская, Соликамская, Обвинская. Затем, понятно, Сибирский тракт и связанные с ним Оханская, Кунгурская,



г. Пермь. Казанская застава. № 5.

Пермь, Казанская застава



Пермь, Болото, женский монастырь

Красноуфимская. По логике, затем должна быть улица в честь Екатеринбургского уезда. Но Екатеринбургская улица оказалась где-то далеко за оклицей, оттеснённая от Казанской заставы не только улицей Осинской (что, в общем-то, соответствует направлению Казанского тракта), но и улицей Долматовской (Попова), названной даже не по имени уезда, а по имени зауральского монастыря. Определённо пермские городские власти таким образом «уели» заносчивую «столицу Урала».

Екатеринбургская улица упиралась в казармы военных кантонистов (солдатских детей — принудительных кадетов того времени), по обе стороны её простиралась огорода кантонистов, с которых и кормились юные солдатики. За огородами на старинных городских планах были нанесены улицы, названные в честь самых дальних от Перми уездов — Шадринская, Ирбитская, Камышловская (ныне, соответственно, Борчанинова, Матросова, Крисанова).

На этом список уездов был исчерпан. Дальше улицы получили названия, навеянные, можно сказать, легендами: Ермаковская (в честь знаменитого атамана), Биармская (от имени Биармия, как в скандинавских сагах называлась таинственная страна на отрогах Уральских гор), Брюхановская (в память о летописных первопоселенцах Брюхановых, основавших в XVII веке деревню на Егошихе). В советское время улицы были переименованы в честь революционеров Решетникова, Плеханова, Толмачёва. Самую же дальнюю от центра просеку назвали, не мудрствуя, Дальней (ныне улица Хохрякова, ещё одного революционера).

Улицы с «легендарными» именами долгое время существовали лишь на бумаге. На городском плане 1870-х годов решились показать, как оно есть по правде. Вместо сетки несуществующих кварталов изобразили обширную заболоченную местность, образованную разливами реки Данилихи и впадавшей

в неё Пермьки. Этот район города получил у пермяков отнюдь не романтическое, но зато точное название — Болото.

В середине XIX века дома уже вплотную подошли к краю Болота в районе Ирбитской улицы. На возвышенности Слудки появилась Свято-Троицкая (Слудская) церковь. От церковной площади по склону холма жильё добралось до Заимки, но селиться в низине, за Петропавловской, пока не решались.

Ситуацию переломили два обстоятельства: осушение Чёрного рынка, откуда начиналась речка Пермька, и строительство в конце 1870-х на деньги купцов Каменских Успенского женского монастыря на возвышении у Данилихи. Практически одновременно с женским монастырём около него возвели свою каменную усадьбу братья Тупицыны (ныне здесь институт усовершенствования учителей), владельцы первого в России фосфорного завода. Завод располагался неподалёку — в районе современной улицы Грузинской.

В 1890-х годах мимо Заимки протянулась линия Пермь-Котласской железной дороги. Через Данилиху был сооружён мост. На Слудке возникли огромные по тем временам корпуса казённого винного (спиртоочистительного) завода, ныне принадлежащего «Пермалко». Рядом с винным заводом была остановочная платформа железной дороги, от которой весь жилой район по косогору между железной дорогой и Петропавловской получил название «Площадка».

Эта окраина Перми становилась всё более оживлённой. В промышленной зоне Заимок, за новой железной дорогой, множились различные предприятия. Рабочим семьям пришлось обживать торфянистую долину между Площадкой и женским монастырём.

И всё же район продолжал пользоваться у пермяков дурной славой. Всеми виной были «болотские парни», эти «реальные пацаны» столетней давности. Описания их хулиганских выходок постоянно присутствовали в газетных колонках происшествий.

В 1909 году открылась новая железнодорожная станция «Пермь-Заимки», через год переименованная в Пермь II. Через неё стала проходить Транссибирская магистраль. От нового фешенебельного вокзала до Данилихи протянули шоссе и «асфальтовую панель» для пешеходов, соорудили каменный



Пермь. Так выглядел Комсомольский проспект в 1910-е годы

переход через реку. Как писали «Пермские ведомости»: «Теперь городу волею неволей придётся замащивать Покровскую улицу на всём её протяжении. В настоящее время около монастыря она представляет собой сплошные бугры и ямы, а далее к центру города идёт известное своею непролазной грязью сплошное покровское болото...»

Сейчас трудно представить, что центр Дзержинского района Перми был пролетарской окраиной, в которой заправляли уличные гопники и стояла непролазная грязь. Тем не менее и на эту окраину приходила городская цивилизация. С началом Первой

мировой войны в центре Болота был сооружён госпитальный комплекс, который в 1920-е стал клиниками Пермского университета (ныне Вторая клиническая больница имени Ф. Х. Граля). Неподалёку, на Петропавловской, открылось ещё одно медицинское учреждение (позже в этом купеческой архитектуры здании располагался психиатрический диспансер).

Постепенно Болото перестало считаться городскими задворками. Поблизости возникла другая окраина — Новая Деревня. На её фоне Болото стало ощущать себя городом.

В 1930-е появились первые проекты застройки этого района многоэтажными зданиями. Но лишь в 1950-е, после войны, в этом районе появились новые многоквартирные жилые дома, ныне образующие архитектурный комплекс «ворот в город», начинающийся от сквера Гайдара. Доминирующим зданием здесь является дом по улице Ленина, 102, построенный в 1957 году. Своими формами он напоминает о важной в истории Перми эпохе социалистического романтизма.

В 1960-е Данилиху и Пермь убрали в трубу, сняв угрозу разливов этих рек. Таким образом, исчезло всякое воспоминание о некогда существовавшем здесь заболоченном участке. Теперь это радующая глаз парковая зона, ворота в город и выход на его центральную улицу Ленина. С 1974 года, в



Пермь. Так выглядел Комсомольский проспект в 1920-е годы

средствами непременно перебирался на лето «в Курьи».

Примечательно, что здесь возник и первый кондоминиум. Земля на правом берегу относилась тогда к Оханскому уезду, администрация была довольно далеко, так что и полицию, и почту, и медобслуживание, и всё прочее пришлось налаживать самим дачникам. Каждый член поселкового товарищества должен был вносить пять рублей в год, внёсшие же не менее 100 рублей одновременно становились его пожизненными членами. Были оборудованы благоустроенные купальни, площадки для игр, имелся летний театр (сборы шли в бюджет посёлка), пожарная дружина. Устав товарищества запрещал открытие буфетов с крепкими напитками.

Разумеется, что первый в Перми моторный катер и первая яхта появились здесь. Да что там — со здешней песчаной косы в августе 1911 года впервые взлетел самолёт поэта-авиатора Василия Каменского.

Ухоженный дачный посёлок был открыт далеко не для каждого. Поэтому пермяки с более скромными средствами в 1902 году основали альтернативный дачный посёлок, свою собственную Курью — Верхнюю. Название было взято в пику «толстосумам», ведь никакой «курьи» — то есть заливов — здесь не имелось. С тех пор дачный посёлок элиты стал называться Нижней Курьёй.

В справочнике населённых мест Пермской губернии за 1904 год Нижней Курьи ещё нет, вместо неё — посёлок Усть-Курья Мысовской волости Оханского уезда. В нём указано 110 домовладений и 340 жителей. В то время что появившейся Верхней Курье — 38 домов и 111 жителей. Между ними в долине располагалось селение На Перевозе — 38 домов и 240 жителей (через небольшое время здесь станет жить несколько тысяч!). Необычное название означало расположение при камской переправе. На левом, городском берегу перевоз был в створе улицы Долматовской (ныне — Попова), к нему вёл уже не существующий Осинский спуск.

Оханская уездная власть проявила своеобразную расторопность, поста-



Пермь, спуск к Каме

вив в посёлке На Перевозе (много раз потом менявшем своё название: Николаевская слобода, Пролетарская слобода, Закама, Средняя Курья) трактир, за которым закрепилась дурная слава на всём закамском побережье.

В 1910 году над благополучием Нижней Курьи вдруг нависла угроза. В Перми началось расквартирование большого гарнизона в составе пехотной дивизии и артиллерийского полка. Приехавшим квартирьерам не понравилось выделенное за Голым Мысом, в дальнем сыром лесу, место под стрельбище. Быстро окинув взглядом другие участки мотовилихинской дачи, военные нашли идеальным район разезда Курьи. Начальник Мотовилихинского пушечного завода готов был уступить, желая поскорее развязаться с заботами по выделению войскам земель. В итоге нижнекурьинские дачники создали первое в истории края экологическое движение, которое возглавил начальник почтово-телеграфного округа техник Ефимов. После чего командир дивизии генерал Пряслев заверил, что ни один его солдат не появится не только в окрестностях Курьи, но и вообще на закамской стороне.

Дачный посёлок Нижняя Курья дал жизнь Кировскому району большой Перми, а тихая речная заводь превратилась в акваторию крупного судозавода. В 1995 году возвращён

верующим храм во имя Святого равноапостольного великого князя Владимира. Излюбленным местом паломничества сделался расположенный рядом с храмом родник на берегу Камы. На месте пришедших в ветхое состояние старых дач появляется всё больше новых зданий, довольно приятной загородной архитектуры.

«Прекрасный вид вдаль, сосны, купание в Каме», — аргументы столетней давности, влекущие в Нижнюю Курью, остаются по-прежнему актуальными для этого чудесного уголка Перми, который с появлением Красавинского моста стал легкодоступным большинству горожан.

Вместо предзаклęcia

Пермь и сегодня растёт каквширь, так и ввысь, а с некоторых пор намеревается «расти» и вглубь — в самом историческом центре, на эспланаде. Есть и очередной генплан — конечно, куда более масштабный, чем в 1781 году, но его воплощение идёт извилисто и не без «загогулин».

Но это уже совсем другая — новейшая история. О ней мы ещё скажем пару слов, ведь в истории роста города мы пока не ставим точку, а говорим:

Окончание следует.

Самый живой в Перми

Фестиваль «Живая Пермь» за пять лет своего существования успел доказать свою жизнеспособность и завоевал любовь пермяков. Инициатива Министерства культуры, молодёжной политики и массовых коммуникаций Пермского края нашла своих сподвижников. Татьяна Санникова, генеральный директор Пермского дома народного творчества «Губерния», руководит фестивалем «Живая Пермь» с самого его рождения — с 2009 года. За эти годы фестиваль стал ярким праздником не только для жителей Перми и гостей города, но и для креативной молодёжи разных городов России.



Фестивальные события группируются в пять направлений: «Арт», «Литература», «Музыка», «Театр» и «Неформат». У каждого из них — свои кураторы, не имеющие пока чинов и заслуженных званий, зато каждый — специалист, творец и лидер для единомышленников. Пятый фестиваль «Живая Пермь» отличался от своих предшественников: нынче ему доверили право открытия мегафестиваля «Белые ночи в Перми». И «Живая Пермь» не подкачала: «ударные» 10 дней проходили музыкальные, театральные, литературные события не только в фестивальной городке, но и в разных районах города. «Свистать всех наверх!» — девиз «Живой Перми-2013» звучал в унисон с «морской» тематикой фестивального городка.



Программа «Живой Перми» всегда очень насыщена, и каждый проект фестиваля находит своих участников и зрителей. Важно, что стать участником, включиться в творческий процесс может каждый желающий: мастер-класс от Союза художников по натюрморту адресован каждому, кто готов взять в руки кисти и краски и под руководством мастера создать свой маленький шедевр, быть может, впервые в жизни.

Год назад «Живая Пермь» удивила пермяков проектом «Большая свадьба» — погостить за один день у дюжины пар молодожёнов разных национальностей вряд ли кому-то из зрителей доводилось прежде! Тем больший интерес вызывал в этом году проект «Дерево Жизни»: весенние обряды разных народов, проживающих в Прикамье, стали красивым открытием фестиваля — ярким, красочным и по-настоящему живым.





Пятый фестиваль современного искусства «Живая Пермь» подготовил для своих гостей насыщенную театральную программу. Около 40 театров выступило в дни фестиваля на разных площадках. Музыкальный театр, драма, куклы, перформанс, уличный театр — театральные зрелища на любой вкус. Кукольный спектакль с музыкой «Три поросёнка» от театра «Мурлыка» и «Скажи Мяу!» от драматической студии «Театраполь» из Москвы. А для взрослых зрителей пермский театр кукол «Туки-Луки» показал личный перформанс «Люди и птицы» — шоу ходулистов и марионеток.



Тем временем Мотовилиху раскрасили. В прямом — творческом — смысле. В рамках фестиваля прошёл проект «Просто творить». Известные стрит-артеры Перми провели открытые мастер-классы по нескольким направлениям уличного искусства и преобразовали пространство города. Так в Перми появилось это необычное и красивое граффити.



А 12 июня вновь состоялся грандиозный Губернский бал. Все поколения вышли на главный танцпол и отправили зрителей в увлекательное танцевальное путешествие.



Среди событий музыкальной программы стоит отметить проекты «Лаборатория музыкальных практик», «Santa Barbara», GVOZДика, «Мануфактура Жести», где для гостей фестиваля играли «Пятый корпус», «Посторонним В», «Blues-собеседник», The Sweets, Unlimited Range и многие другие.



Выставочная составляющая фестиваля была не менее насыщенной. Здесь можно было увидеть не только работы художников в разных техниках, но и, например, действующий макет железной дороги!

Всего за время фестиваля состоялось более 160 проектов, около 500 событий — больших и маленьких, участниками которых стали 35 тысяч человек от мала до велика, более 160 тыс. зрителей.



Трудно провести разделение между участниками и зрителями — окунуться в фестивальную стихию был шанс у каждого. И трудно сказать, что фестиваль завершился, ведь проекты участников продолжают — новые идеи создают повод для встреч, концертов, сейшн и хеппингов. Фестиваль завершился — фестиваль продолжается!

Рузанна Даноян **К**

Сокровища Янганапэ

Этак 400 миллионов лет назад здесь было море, от которого остались рифы, вроде того, который сегодня известен как Большой Барьерный риф у берегов Австралии. Климат тогда был субтропический. Сегодня в Заполярье, на полуострове Ямал, рифы представляют из себя круглые скалистые сопки, поднимающиеся над бескрайней тундрой. Два десятка скалистых вершин. Они и составляют хребты Янганапэ и Наунпэ. Второй год здесь идёт реализация фундаментального проекта, в котором принимают участие Горный институт, Пермский государственный национальный исследовательский университет, Институт экологии растений и животных, а также Институт степи, который возглавляет Александр Чибилев, вице-президент Русского географического общества.



Гора Треугольная, хребет Янганапэ

Экспедиция на самолёте из Екатеринбурга долетела до Салехарда, переправилась на пароме в Лабытнанги — паром бесплатный, работает день и ночь, поскольку моста через Обь не существует. Стационар Института экологии растений и животных УрО РАН, находящийся в посёлке, предоставил учёным машину «Урал». Загрузились: Ольга Кадебская — кандидат географических наук, Юрий Степанов — учёный секретарь Горного института, Николай Максимович — профессор, заместитель директора Естественного института классического университета. Руководил группой Павел Косинцев из Института экологии растений и животных УрО РАН, находящегося в Екатеринбурге. С ним — два помощника.

Тундра очень чувствительна к любой хозяйственной деятельности. Биологические процессы в условиях вечной мерзлоты и короткого лета замедлены. Даже незначительное повреждение растительного покрова оставляет долго не заживающие раны. Стационар в Лабытнанги проводил исследования ещё при советской власти, сегодня здесь накоплены уникальные ряды системати-

ческих наблюдений за природой севера и её изменениями, вызванными освоением территории. Такими данными, пожалуй, не может похвастаться ни одна лаборатория в мире.

В 12 км от Лабытнанги, от станции Обской, идёт самая северная в мире железная дорога, которая принадлежит газовикам. Дорога известна как Бованенковская, строительство которой было начато в конце 1980-х годов. Она тянется на север до Бованенковского месторождения газа на 525 км.

В 2011 году было открыто движение до станции Карской (572 км). К 2030 году планируется продлить трассу до морского порта в посёлке Хорасавэй (ещё примерно 120 км). Строилась дорога для того, чтобы разрабатывать газовые месторождения. Сегодня пассажирский билет от Обской до Бованенково стоит около 10 тыс. руб. При этом купить его сложно — необходимо объяснить, куда и зачем ты едешь.

Говорят, газовики хотели продать дорогу РЖД, но ничего не получилось. Те сказали, что не возьмут даже бесплатно, поскольку грузопоток настолько мал, что эксплуатация в условиях севера не окупится.

Понятно, что учёные предпочитают на этой дистанции машины. Вдоль железной дороги идёт автомобильная трасса, которая ещё в прошлом году начиналась с контрольного пункта, где тоже не так просто проехать. Спрашивают: кто, куда и зачем? И с чем?

На выезде из Лабытнанги сначала тянулась лесотундра, которая вскоре перешла бескрайние просторы мхов, карликовой берёзки и ягод (морощка, брусника, клюква, шикша). Через 145 км достигли цели — района священной горы Янганапэ.

В конце весны ненцы перегоняют оленей на северные пастбища. Это называется касланием, то есть перекочёвкой — не только оленьего стада, а стойбища оленеводов. В этом месте они всегда останавливаются, так как у оленей происходит отёл. Бывает это обычно в мае или начале июня. Уже становится тепло, и зимние юрты и одежду они оставляют прямо в тундре, на нартах. Это их мир и дом.

Недалеко от подножья Янганапэ учёные разбили лагерь, выстлали площадку камнем и поставили палатки. Летом температура здесь поднимается выше 20°C, однако спали на двух



Так ненцы хранят зимнюю одежду, когда уходят на каление

пенках, поскольку от земли чувствуется ледяное дыхание мерзлоты. Дно озера, на берегу которого стоял лагерь, было покрыто льдом, что не мешало купаться в нём после маршрутов.

Это необычное место. Уральские горы чаще зелёного или серого цвета, а Янганапэ в этом смысле выделяется — скалы здесь имеют белые и красные оттенки. У местных жителей, ненцев, существует легенда, что на их народ в древности шло войско врагов, против которого поднялись великаны и защитили ненцев. Потом они окаменели и остались стоять здесь стражами северной земли на века.

При колхозах численность оленей достигала 300-400 тыс. голов. К сегодняшнему дню количество оленей в тундре значительно увеличилось — до 700 тыс. голов, а количество пастбищ сократилось, поскольку добытчики газа изъяли из оборота часть земель.

Как раньше было, ещё до революции? Количество оленей регулировалось естественными болезнями, потом, во времена колхозного хозяйства, стали ставить прививки, а число оленей лимитировалось планом. Сейчас биологи бьют тревогу: количество оленей никто не контролирует, поэтому тундра страдает от перевыпаса.

Мост через реку Лонготъеган на самой северной в мире Бованенковской железной дороге, ведущей на Ямал.

Учёные подружились с семьёй Виталия Васильевича Окотто. Имя-отчество — русский вариант ненецкого имени, а есть ещё одно имя, которое даётся при рождении и тщательно скрывается. Мужчина, пусть ему всего 24 года, считается главой семьи. С ним — мама, две сестры и племянница Ксюша. Кроме того, в чуме жил лисёнок, которого они выбрали в тундре. Кошку в чуме держать нельзя, несмотря на обилие мышей. Считается, что олени от этого будут болеть. Летом ненцы питаются в основном рыбой, а в конце августа возвращаются олени, которых в мае угнали на север, и рацион становится разнообразней. У Виталия 2000 голов — это считается мало. Один олень стоит от 10 до 15 тыс. руб. Оленей Виталия пасут братья, а сам он остался с семьёй здесь, поскольку мать уже в возрасте.

В настоящее время, наверное, только северные народы России сохранили древний кочевой уклад. Но сегодняшние будни ненцев всё равно отличаются от того, что было 100 лет назад. Теперь у

них есть сотовая связь и электрические генераторы, снегоходы, на которых они ездят по тундре не только зимой, но и летом. Они хорошо знают русский язык. При этом говорят не спеша, что придаёт речи многозначительность. Кстати, учёные научили ненцев заваривать чабрец, чего те никогда не делали.

«В остальном быт ненцев остался прежним — чум. Шук, налимов и тому подобную «чёрную рыбу» заготавливают для собак, а сами едят муксуна, нельму (белая рыба), — рассказывает профессор Максимович. — Люди они добродушные и гостеприимные: приходишь — сразу начинают угощать тебя рыбой и поить чаем. Очаг находится прямо в чуме, дым выходит через небольшое отверстие вверху. Тяга регулируется путём открытия боковых отверстий с учётом направления ветра. Комаров и мошки на Ямале тьма, поэтому дым от очага изгоняет насекомых из чума. Можно наконец снять накомарник и спокойно попить чай за неспешной беседой об оленях, рыбе и других приятных вещах».

Учёные из Екатеринбурга вспомнили про такой случай. Будто два ненца сидели в чуме, и оказалось, что наличных денег у них хватает на две бутылки водки. Они вызвали вертолёт и слетали на нём в посёлок, где был магазин. Купили две бутылки и вернулись обратно. Газовики за полёт сняли с их счёта 200 тыс. рублей. Правда это или нет, неизвестно, но характер народа, говорят, передаёт точно — романтики и поэты...

Кстати, ненцы не закапывают своих умерших, поскольку сделать это в условиях многолетней мерзлоты невозможно. Они оставляют их в ящиках-гробах на нартах где-нибудь в кустарниковых зарослях. Нарты после этого надламывают, видимо, чтобы их нельзя было использовать в дальнейшем.

Рбота учёных шла две недели. Горный массив состоит из карбонатных пород, и в нём развиты карстовые явления. «Эти явления слабо изучены, но после нашей экспедиции загадок стало больше, чем разгадок», — замечает профессор Максимович, который работал там как гидрогеолог, брал пробы пород и воды, измерял глубину озёр. Таковы парадоксы познания.



Ненцы гостеприимный и радушный народ и очень любят своих детей

На самой вершине горы, которая является основной вершиной массива, было обнаружено небольшое карстовое озеро глубиной 36 м. Загадочным кажется его происхождение: как оно может быть на самой вершине горы? Николай Максимович высказывает предположение, что на вершине, состоящей обычно из трещиноватых карбонатных отложений, озеро могло образоваться за счёт многолетней мерзлоты, которая создала своеобразный непроницаемый сосуд изо льда и пород. Анализ воды показал, что она близка к талой и дождевой.

Озеро возле дна может уходить в сторону и оказаться более глубоким, чем показывают сегодняшние замеры. Мать ненца Виталия рассказывала, что в прежние времена на его берегах проводились обряды жертвоприношения, а дары языческим богам бросались в воды озера. Может быть, там сокровища лежат! Но разве есть что-нибудь дороже, чем эта жизнь, бытие, эти люди, олени, тундра и белые скалы с красноватым отливом ржавчины?

Юрий Степанов проводил геофизические исследования. Ольга Кадебская изучала пещеры, с компасом и рулеткой вела их съёмку — составляла планы. Пещеры оказались небольшими, без натёчных образований — сталактитов и сталагмитов. Делала первичные описания полостей массива: геологическое, тектоническое строение, гидро-



Николай Максимович: «Солнце и гнус — постоянные спутники полярного дня в тундре»

геологический режим, состав пород, процессы минералообразования в пещерах. Отбирала пещерные минералы на анализ. Сегодня эти образцы изучаются с помощью самого современного электронного микроскопа, который недавно приобрёл Горный институт.

Установлено, что развитие карста в этом районе происходило в два этапа: в древний период, начавшийся 400 млн лет назад, когда здесь был субтропический климат, и в настоящее время в условиях многолетней мерзлоты.

Павел Косинцев — руководитель группы, учёный с мировым именем, заведующий лабораторией палеоэкологии Института растений и животных УрО РАН, кандидат биологических наук, специалист по плейстоценовой и голоценовой фауне. Известен как палеонтолог, занимающийся мамонтами. Он с двумя помощниками изучал биоразнообразие хребта и тундры, видовой состав плейстоценовых млекопитающих по ископаемым костям, которые встречаются там в больших количествах. Впервые были найдены костные остатки овцебыка и лошади голоценового времени. Что, конечно, расширяет наши познания об эволюции мира и доказывает, что овцебык на этой территории вымер гораздо позднее, чем ранее предполагалось учёными.

В районе Янганапэ геологические работы велись ещё в 1980-е годы. И сейчас здесь можно увидеть брошенные остовы вездеходов, железные бочки и прочие «следы цивилизации». Идея создания здесь заповедника появилась уже давно, администрация Ямало-Ненецкого округа также выразила свою заинтересованность в развитии туризма на этой территории. В ходе экспедиции собран богатый материал, обработка которого, по мнению учёного секретаря-



Часовня Христа Спасителя в фактории Лаборовая. Ненцы считают Иисуса одним из своих богов



© Н. Максимовича

Последствия геологоразведки вряд ли украшают тундру

ря Горного института Юрия Степанова, позволит разработать долгосрочную комплексную программу исследования этого уникального объекта. Ведь, возможно, Янганапэ — это самые северные карстовые пещеры в мире, в России подобных точно нет.

Кроме того, бездумное освоение этой территории может нанести ущерб уникальному ландшафту хребтов Янганапэ и Наунпэ и разрушить традиционные пути сезонных миграций ненецкого населения. Все изученные пещеры являются и самыми северными в мире карстовыми объектами, в которых найдены зоогенные отложения. Самую северную в Евразии пещеру, открытую во время первой экспедиции 2012 года, назвали «Академическая» — в честь 80-летия академической науки на Урале. Здесь возможно создание природного парка или биосферного резервата в комплексе с рекой Щучьей и окружающей тундрой.

Поэтому вторая экспедиция на Ямал, надо думать, была не последней.

Юрий Асланьян



© Ю. Степанова

Николай Максимович: «Гладь карстового озера на вершине Янганапэ хранит в себе множество тайн»

Каникулы В Мезозое

КОСТЬ-ЯЩЕР

Деревня как деревня. Магазин, мост через речку, три десятка избышек. Кругом холмы, леса, поля, луга. Над всем этим сельским хозяйством — широко распахнутое синее небо, набитое, как подушка пухом, кудрявыми облаками. Такие безмятежные облака, должно быть, проплывали здесь и в мезозойскую эру.

Я показал фотографию друзьям. Друзья пожали плечами. Тогда я сообщил, как называется деревня, запечатлённая на снимке. И будто послышался голодный рёв тарбозавра, и словно дипломат, бредущий против речного течения, поднял веер брызг ударом могучего хвоста, и раздался всамделишный треск деревьев, в кронах которых игуанодоны отыскивали побеги посочнее.

С мезозоя-то всё и началось. Учительница биологии предложила создать школьный палеонтологический музей. Четвёртый «а» тут же струнным монорельсом умчался в Якутию, в надежде отыскать в вечной мерзлоте бивень ма-

монта. Сводная команда пяти- и шестиклассников рванула метроракетой на Алтай, чтобы в тамошних пещерах раскопать клык пещерного медведя.

А моя сенсационная идея родилась случайно. Я рассматривал в интернете забавные картинки и наткнулся на фотографию деревни Кость-Ящер. Вы когда-нибудь слышали про такую деревню? Ни в одном туристическом путеводителе она не упомянута. Это вам не Якутские мамонтовые месторождения и не пустыня Гоби, где палеонтологи кишмя кишат и каждую неделю открывают какого-нибудь нового вымершего «завра». Но только в местности малоизвестной, туристами совершенно не посещаемой можно отыскать для музея действительно ценные экспонаты. А то и совершить научное открытие.

— Где это? — поинтересовалась учительница географии, когда увидела фотоснимок.

— Ближайшая цивилизованная точка — райцентр Карагай, — ответил я, полистав географический атлас.

— Селение знаменитое! — тут же воодушевилась географичка. — А кто мне ответит, что общего между Карагаем и Венецией?

— Каникулы уже начались, — намекнула Тася Новгородцева.

— Процесс познания не предусматривает каникул, — отвергла намёки учительница. Оказывается, карагаями назывались могучие пермские лиственницы. С особенной, почти не поддающейся гниению древесиной. Вот на сваях из карагаев и были построены все архитектурные достопримечательности города, вырастающего из Адриатического моря.

Лучшая в классе филологиня Мила Боринских утверждала, что ни кости, ни ящеры тут ни при чём. Название деревеньки происходит от древних коми-пермяцких слов «шор», что значит

«речка», и «кос», что означает «сухой», «каменистый». Женька Маковкин имел на этот счёт собственное мнение. С таинственным видом он начал излагать версию, будто в XX веке дорожные строители решили пошутить. У отворота со скоростного шоссе они намалевали на указателе манящее и загадочное «Кость-Ящер» — вместо «Костя-шор», что означает просто «Костин ручей». Дорожники были романтиками.

Тася Новгородцева на научные и околонучные темы не рассуждала, а гнала наш школьный экспедиционный мобиль по Среднерусской равнине. Я сидел рядом с ней и пичкал бортовой компьютер показаниями навигатора и результатами непосредственных наблюдений из окна. В окне появились холмы Предуралья. Над ними широко развесилось почти мезозойское небо. Последний поворот, мост через речку. Указатель: «Кость-Ящер».

Остановились у магазина. Решили навести справки у продавщицы и заодно навалиться на пломбир.

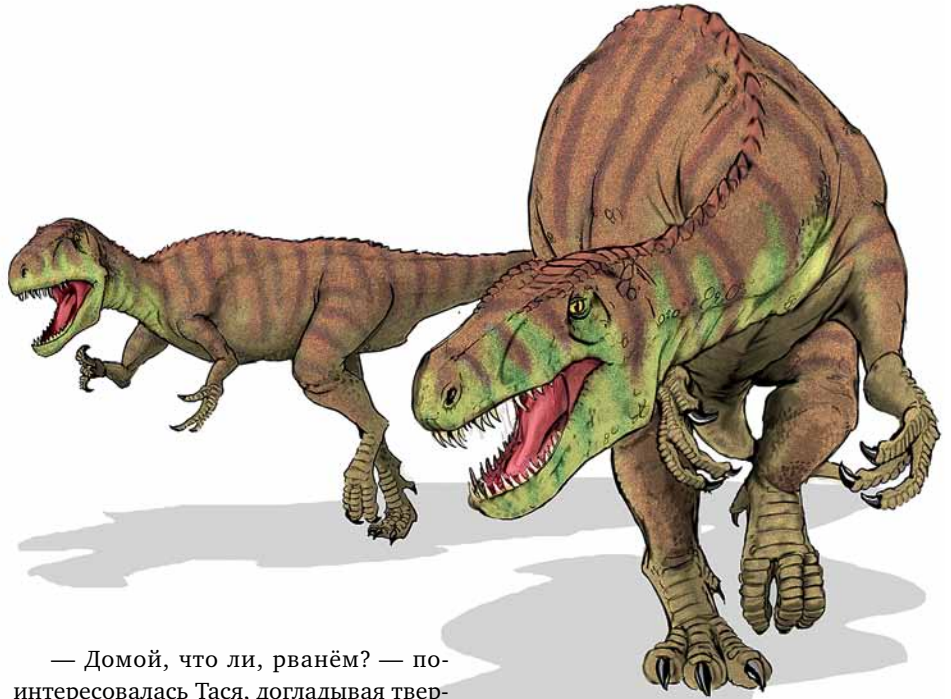
— Здравсьте, где у вас тут скелеты динозавров, четыре пломбира, пожалуйста, — выпалил Женька.

— И вам не хворать, в Доме культуры в шесть вечера будут крутить «Парк юрского периода», пломбира нет, есть эскимо, ситро будете брать? — ответила продавщица, на белом халате которой был прицеплен значок «Чудес не бывает. Только ассортимент».

Накупив эскимо, ситро и карамелек, вышли из торговой точки.

— «Шор», «кос», — напомнила Мила Боринских. — Я вас предупреждала.

— «Костин ручей», — настырничал Женька.



— Домой, что ли, рванём? — поинтересовалась Тася, доглядывая твердейшее эскимо. — Успеем к вечернему экраноплану на Кубу. Пальмы! Кораллы! «Гуантанамера»!

Решили всё же пообщаться немного с родной природой, раз уж вырвались из города. Выбрали на деревенскую окраину, где рядом с журчащей на камнях речкой в изобилии рос бурьян, копались в пыли куры да бродила деревенская девчонка с прутиком, причитая: «Борька, Бо-орька, вот я тебе! Куда спрятался?».

— Тут стегоцефал не пробегал? — смеха ради спросил девчонку Женька.

— Вы моего трицератопса не видели? — одновременно спросила Женьку девчонка.

Маковкин, понятное дело, пошутит. Девчонка же была настроена серьёзно, прутиком помахивала воинственно.

— К-какого трицератопса? — оторопел Женька.

— Стегоцефала-а? — протянула девчонка. Она выглядела не менее удивлённой. — А Петровна нынче стегоцефала своего пастишь не выгоняла. Неужели опять ограду сломал и убер?

Вдруг за нашими спинами раздался печальный вздох. Впрочем, «вздох» — это слабо сказано. Так глубоко и тяжело мог вздохнуть только печальный вулкан. Потом послышалось сопение, какое могло бы издать стадо бегемотов, если б здесь водились бегемоты. Прибрежные заросли ивняка заходили хо-

дуном, и над ними воздвиглась серо-коричневая спина, по хребту которой бежала цепочка костя-

ных шипов. Выснулась виноватая носорожья морда, над которой вздымался рогатый воротник, прикрывающий шею от гипотетического нападения хищников или, скажем, боевых вертолётов. «Тумм!» — ударила в землю толстенная лапища. «Туммм!» — взлетело ещё одно пыльное облачко. Куры, впрочем, совершенно не были обеспокоены появлением мезозойского страшилища и продолжали искать козявок, ловко выпархивая из-под ступней громадного трицератопса. Чудовище, виновато похрюкивая, устремилось к своей маленькой хозяйке. Ящер боязливо косился на прутик.



— Ага! Чуешь, Борька, что неправ, — примирительно сказала девчонка. — Я с тобой в прятки играть не подряжалась. Ну-ка, бегом на покос. Стог сена тебя дожидается. Кто его на ферму за тебя потащит, трактор, что ли?

Мы потеряли дар речи. А также

дар ойканья, беганья, прятанья и научного мышления. Только Мила сохраняла филологическое хладнокровие. Достав диктофон, она записывала древнерусские слова «чуешь», «убег», «подряжалась» и «трактор».

Через минуту мы немного пришли в себя и выяснили, что девчонку зовут Танькой. Ещё через десять минут мы сидели на веранде её деревенского дома, пили парное молоко и слушали объяснения Танькиной бабушки Гликерии Степановны.

— Дак они у нас испокон веку проживают, динозавры-то, — певуче повествовала она, поливая малиновым вареньем стопку горячих блинов. — Ишо от прадедов и прапрадедов унаследованы. Как уж они в наших краях с мезозойской эры уцелели, того

не ведаю. Может, экология у нас такая исключительно здоровая. Может, жители добрые и природу беречь завсегда имеют привычку.

— Так вот почему ваша деревня так палеонтологично называется...

— Кто его знает, почему нам такое имечко дадено, — недоуменно пожалла плечами Гликерия Степановна. — То ли от коми-пермяцких слов «шор» и «кос», что означает...

— «Каменистая речка», — опередила Мила Боринских.

— Верно, — удивилась хозяйка. — Ну, вы ребята городские, многому ученые... А то вот ещё рассказывают, будто

это дорожные строители над нами пошутили.

— Вместо «Костин ручей» написали на указателе «Кость-Ящер», — вставил Маковкин.

— Есть и такая легенда, — согласилась почтенная жительница удивительной деревни.

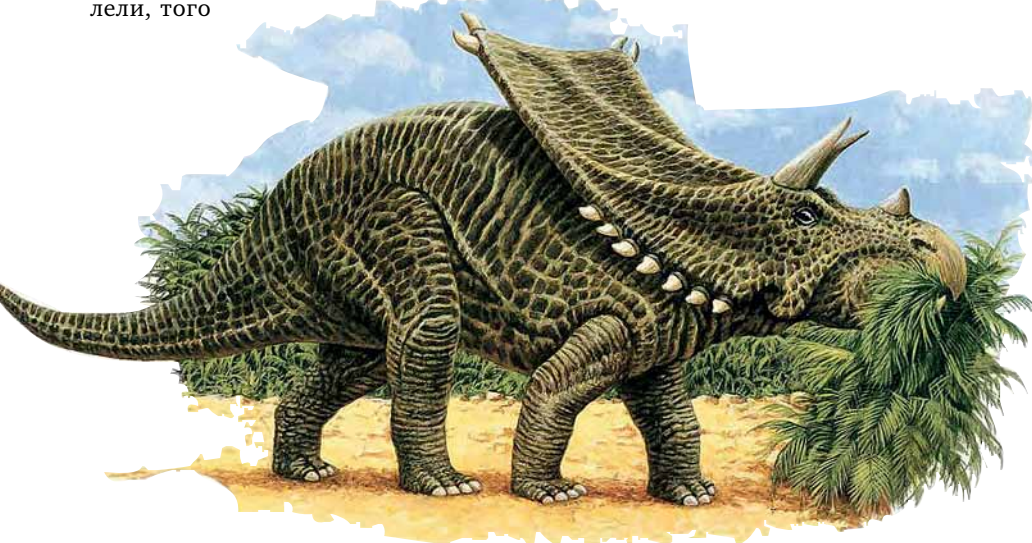
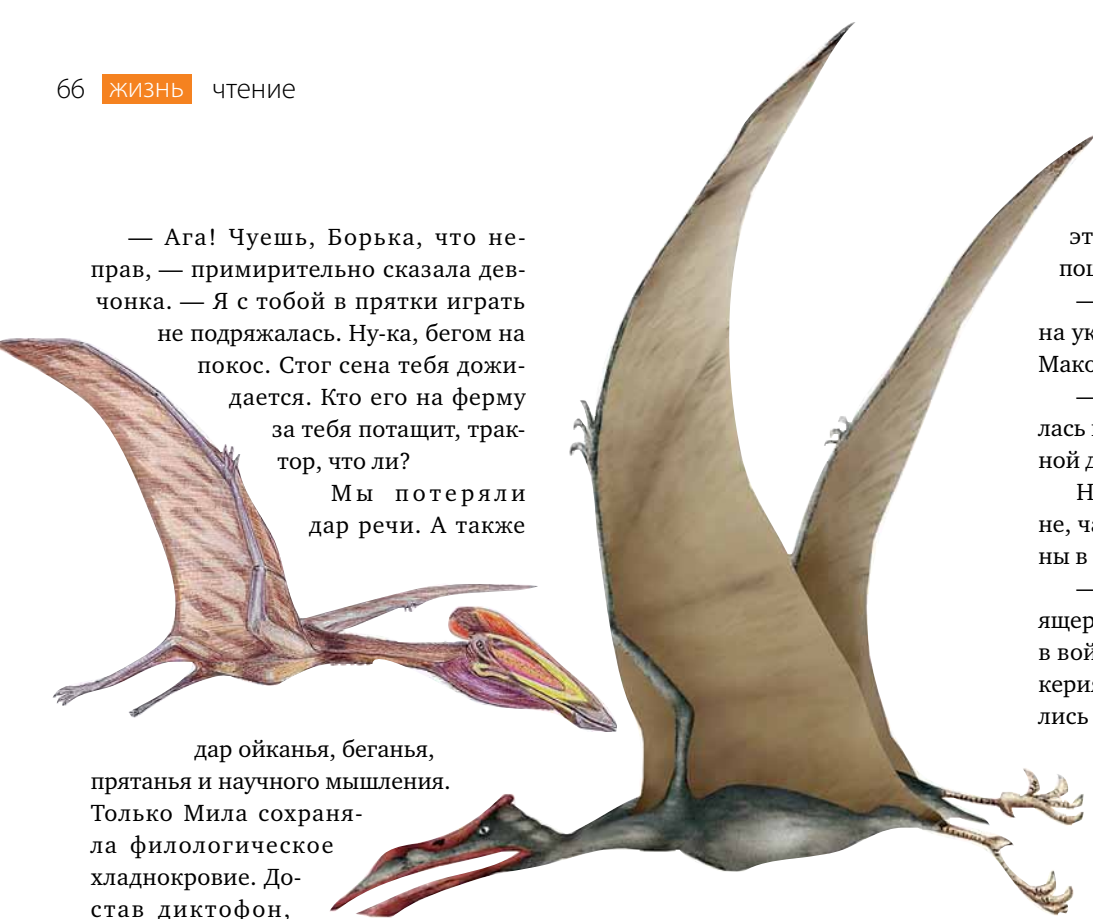
На столе появились грузди в сметане, чай с душицей и эквадорские бананы в гречишном меду.

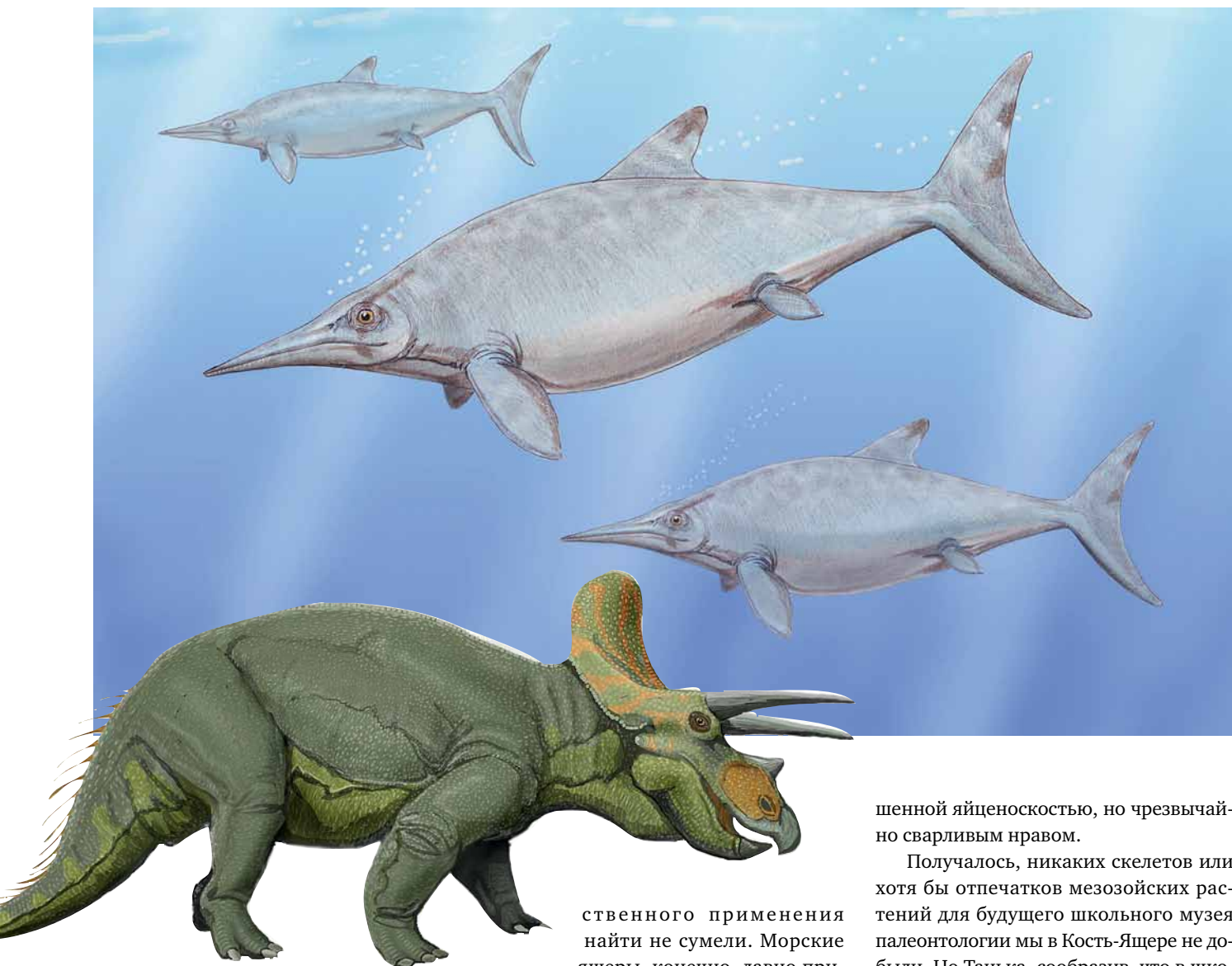
— Мне бабушка рассказывала, что ящеров наших труднее всего оказалось в войну сохранить, — продолжала Гликерия Степановна. — Зато уж потрудились они в тяжёлую пору по-ударному, можно сказать, под лозунгом «Всё для победы!». Ведь никакой техники тогда в колхозе не было, и лошадей всех пришлось отдать на фронт. Вот на трицератопсах и пахали, и бороили. Стегозавры жнейки за собой волокли. А

если в осеннюю непогоду до райцентра нужно было обоз с урожаем доставить, то стиракозавров запрягли, потому как они самые мощные, можно сказать, вездеходы... Может, вам картошечки варёной положить? — прервала свой рассказ хозяйка. — В городе-то такой не сыщешь. С укропом — только что с грядки, с малосольными огурчиками!

Мы ничего не имели против малосольной картошечки... То есть варёного укропчика... В общем, вкуса свежайших деревенских продуктов мы не различали. Мы жевали автоматически, глотали синхронно и слушали рассказ о чудесах из ассортимента деревни Кость-Ящер.

— После войны не пришлось дожидаться, когда до нашего захолустья малая сельскохозяйственная авиация доберётся, — охотно повествовала Гликерия Степановна. — Птеродактили вместо «кукурузников» поля пестицидами с воздуха обрабатывали. Потом мелиорация началась. Аллозавры, они страсть как в земле копаться любят, прямо машины землеройные. Справились и с мелиорацией. А когда мачту сотовой связи затеяли возводить, игуанодон Мухтар вместо подъёмного крана сработал.





Отобедав, мы под предводительством Таньки обошли все деревенские дворы. Запечатлели на видео зауролофов, преспокойно жующих сено в яслях. Пситтакозавра, своим мощным клювом выдирающего гвозди из старого, подлежащего разборке сарая. Маленького сципионикса, который ловко выпальывал сорняки на морковных грядках. Наблюдали, как деревенский кузнец дядя Гриша монтировал на крыше Дома культуры спутниковую антенну, а трёхметровый рапторекс, встав на цыпочки, своими двупальными передними лапками подавал ему гаечные ключи и биты к шуруповёрту.

Жители деревни признались, что только для ихтиозавров никакого хозяй-

ственного применения найти не сумели. Морские ящеры, конечно, давно привыкли обитать в пресной воде здешнего пруда — речка-то для них была мелковата. Приходилось строго следить, чтоб заезжие рыболовы свои удочки в этот пруд не закидывали. Для чего у водоёма постоянно дежурил какой-нибудь деревенский дедок. Приедут городские со спиннингами, а дедок тут как тут: «Сроду здесь не клевало... Езжайте лучше на Чусовую, там хариусы знатные». Пока удавалось обходиться без жертв и нездоровых сенсаций.

Перед отъездом Мила решила сфотографироваться с курами. На память. И похвастаться перед городскими подружками экзотическим снимком. Однако куры при ближайшем знакомстве оказались не просто курами, а помесью с археоптериксами. Отличались повы-

шенной яйценоскостью, но чрезвычайно сварливым нравом.

Получалось, никаких скелетов или хотя бы отпечатков мезозойских растений для будущего школьного музея палеонтологии мы в Кость-Ящере не добыли. Но Танька, сообразив, что в школе нас засмеют, если вернёмся из палеонтологической экспедиции с пустыми руками, подарила яйцо рамфоринха.

— Через неделю вылупится, — авторитетно заявила она. — До трёх месяцев кормите его головастиками. Когда подрастёт, переходите на каспийскую кильку.

Мы успели вернуться домой к вечеру. Экраноплан ушёл на Кубу без нас. Мы в школьном «живом уголке» уговаривали страусиху Шехерезаду взяться за высиживание подаренного в Кость-Ящере яйца.

Через неделю Шехерезада ничуть не удивилась, когда на свет проклюнулся гость из мезозойского периода.



Обладание этим транспортным средством — по большому счёту, мальчишество. Гладкие, но хищные обводы, яркие цвета, благородный рык и возможность лететь над заснеженной равниной со скоростью под сотню километров в час. Или пробираться в полтораметровом снегу где-нибудь в дебрях тайги. Или мчаться стремительными зигзагами молнии по льду реки. Да-да — это снегоходы. Машины, дающие возможность оседлать ледяной ветер.



Большая семья Жозефа-Армана



Папа всех снегоходов

История создания снегоходов стартовала с начала XX века. Первые прототипы этих машин создавались в разное время и разными «рукастыми» жителями стран, где снег — обычное явление, а не чудо. Известны «протоснегоходы» из Канады, Аляски, Скандинавии и России. Но, пожалуй, самой известной компанией в мире, производящей снегоходы, является *Bombardier*.

Жозеф-Арман Бомбардье родился 16 апреля 1907 года в Валькурте в Канаде. И к созданию снегоходной техники он подошёл ох как нескоро, хотя идея витала в воздухе вполне очевидно. Когда Арману исполнилось 15 лет, отец подарил ему старый *Ford Model T*, иначе называвшийся «жестяной Лиззи». Подросток разобрал машину на запчасти и соорудил свой первый снегоход. Даже не снегоход, а аэросани, по большому счёту. Отец, увидев орущего монстра, приказал разобрать опасную игрушку и забыть о ней.



И Бомбардье забыл — на полвека. Вспомнил только в 1957 году, чтобы взяться за реализацию мечты об индивидуальном снегоходе. Уже год спустя были построены первые прототипы. Это были полностью открытые одно- и двухместные машины с широким трактом. Первые экземпляры оказались не совсем удачными, но конструкторское упорство сделало своё дело — в конце 1958 года были проведены дорожные испытания снегохода, построенного с учётом ошибок, допущенных в предыдущих версиях. Результаты оказались хорошими.



В 1959 году было изготовлено 225 лёгких снегоходов *Ski-doo*. Это была конструкция с двумя полутораметровыми лыжами и пружинной подвеской. Первый *Ski-doo* развивал 40 км/ч и довольно легко преодолевал полуметровые сугробы.

Все 225 машин были проданы по цене от \$900 до \$1000, что по тем временам было очень дорого. Но спрос не уменьшался, он только рос. В общем, Бомбардье, как принято говорить, «пришёл к успеху».

Наш асимметричный ответ

Что в это время происходило в России? Как всегда, многое. Первые идеи построить машину, способную передвигаться по снегу, возникли у российских инженеров в конце XIX века. Что логично, ведь у нас снега — завались.

Первой «моторизованной повозкой для езды зимой» назывались моторные сани конструктора Николая Коробанова, построенные ещё в дореволюцион-

ной России. В 1913 году авиаинженер Сергей Неждановский «сообразил» первый в мире снегоход с «лыжноцепным двигателем». Идея состояла в том, что вместо традиционной гусеничной ленты (металлической или резинотканевой) были применены опорная лыжа и лёгкая цепь, не несущая вертикальной нагрузки от веса саней. Толкала аппарат вперёд металлическая цепь, состоящая из грунтозацепов и боковых щёчек-звеньев. Цепь устанавливалась между парами облегчённых передних и задних колёс, в ободьях которых были выполнены выемки для выступающих концов грунтозацепов. Во время движения лыжа наезжала на укладывавшуюся впереди цепь и скользила по ней. При движении по рыхлому снегу уровень экономичности двигателя Неждановского остаётся недостижимым для всех других типов снегоходной техники и по сей день! При мощности двигателя всего в полторы «лошади» скорость движения снегохода весом 265 кг составила 12 км/ч.



А дальше — полный провал. На целых 60 лет. Танки СССР были куда нужнее, чем какие-то там снегоходы. Работы над этим типом техники в стране возобновились только в начале 1970-х годов. В это время в США уже был снегоходный бум.

Толчком послужила выставка, устроенная в Москве компанией... Какой, как вы думаете? Верно. *Bombardier*. Они привезли шесть снегоходов, и наши тут же купили три из них. Разобрали по винтикам и приняли решение — надо делать свой продукт. Первопроходцами назначили «Рыбинские моторы». Так в 1973 году появился «Буран», который выдержал испытания на склонах Эльбруса, Памира, в Антарктиде.

К середине 1990-х годов XX века стало понятно: «Буран» отстал от зарубежных образцов не просто сильно, а быть может, навсегда. Хотели вроде в содружестве с *Bombardier* создать «Тайгу», но дефолт 1998 года резко остудил горячие головы. Поэтому кое-как стали покупать комплектующие у японцев, тут что-то подкрутили, там подвернули...

В настоящее время в России есть единственный крупный производитель снегоходов — «Русская механика», выпускающая ту же «Тайгу». Снегоходы вроде бы хорошие, но, как отмечают эксперты, не совсем привлекательные. Потому что уровень всё-таки слабее тех же «бомбардиров», а цена вполне сопоставима. Ещё и китайцы на пятки наступают. А они-то точно умеют делать дешево.

С пылу, с холоду!

Правильно говорят — готовь сани летом. В равной мере это относится и к снегоходам. По логике, конечно, их, как и шубы, надо покупать в конце сезона, когда цены имеют тенденцию к снижению. Спрос падает. Однако есть и другое выражение: «Дорога ложка к обеду». Образно говоря, «обед» уже совсем скоро. Будем выбирать «ложки».

Портал kolesa.ru подготовил обзор самых интересных моделей снегоходов 2013 года в линейках лидеров рынка техники для активного отдыха. Вот по ним и пробежимся. Чтобы не изобре-

тать велосипед — то есть снегоход. Как обычно, постараемся рассмотреть аппараты разных ценовых категорий.

Сразу же о ценах. Снегоходы ещё менее, чем квадроциклы, о которых мы говорили в прошлом номере, являются товаром повышенного спроса. Они являются продуктом изошрённого конструкторского поиска. Из-за чего их стоимость, безусловно, только растёт. Что поделать — за удовольствие нужно платить. Поехали?

Снегоход *Arctic Cat ProClimb XF 1100 Turbo Sno Pro High Country* относится к классу горных снегоходов, предназначенных для активной езды в горах, по целине, глубокому и свежеевыпавшему снегу. «Снежник» обладает двухцилиндровым четырёхтактным двигателем, с турбонадувом и системой смазки с сухим картером. Объём двигателя — 1056 куб. см, он выдаёт 177 л. с.

В стандартное оснащение входит множество «прибамбасов». Кнопочный реверс, цифроаналоговая приборная панель *Deluxe*, розетка 12V, электрообогрев рукояток руля и курка газа, держатель

ремня, «горный» руль, «горное» сиденье, электростартер, спортивный передний бампер, вертикальная рулевая стойка.

Как отмечают эксперты, Arctic Cat ProClimb — это гибрид, совместивший в одном корпусе лучшие черты аппаратов трёх классов: спортивных, горных и кроссоверов. Снегоходы этой серии в равной степени хороши как на трассах, так и на целине, хотя родная их стихия — это, безусловно, места, где ещё не ступала лыжа снегохода.

Обойдётся «котик» примерно в 645 тыс. руб.

Его брат Bearcat 570 XT — утилитарный Wide Track, предназначенный для охоты, рыбалки, буксировки грузов. Снегоход гораздо проще своего горного родственника — двигатель 565 куб. см, развиваемая «лошадиная тяга» — 62,5 л. с.

Производитель заявляет этот снегоход как «неприхотливую «рабочую лошадку» для охотников, рыболовов, обслуживающего персонала горнолыжных курортов и трубопроводов. А также для всех, кому нужен прежде всего



«неубиваемый» снегоход. Приобрести Bearcat 570 XT можно примерно за 380 тыс. руб.

Снегоход BRP SkiDoo MXZ Renegade Backcountry X 800R E-Тес — типичный кроссовер. Его хозяин любит активный отдых и динамичную езду по свежеевыпавшему снегу. Тактико-технические характеристики: двигатель двухцилиндровый двухтактный, с жидкостным охлаждением, с электронным прямым впрыском топлива. Рабочий объём — 799,5 куб. см, развивает до 164 л. с.

Renegade Backcountry X представляет собой модель промежуточного класса между кроссоверами и «горниками» и предназначен для тех, кто чаще ездит по снежной целине. Прокатившиеся с холодным ветерком говорят, что данная модель полностью «откатывает» заплаченные деньги. Стоит аппарат 639 тыс. руб.

BRP Lynx Adventure Grand Tourer 600 E-Тес также относится к классу утилитарных Wide снегоходов и подойдёт для тех, кто пользуется «снежиками» как по работе, так и для отдыха и путешествий. Под «капотом» таятся 115 л. с.,

ЗАЧЕМ СТРАХОВАТЬ СВОЮ ЖИЗНЬ?

Случай из нашей жизни

Женщине из Екатеринбурга по имени Марина в возрасте 45 лет поставили диагноз «рак молочной железы». Установлена инвалидность 1-й группы бессрочно. У неё двое детей, младший из которых в возрасте девяти лет. Что меняет диагноз «рак» и «инвалидность 1-й группы» в жизни семьи?

За три года до болезни женщина позаботилась о финансовой стабильности своей семьи — заключила договор накопительного страхования жизни на сумму 2 500 000 рублей и сроком на 15 лет. Когда у Марины обнаружили рак, страховая компания полностью освободила её от уплаты ежемесячных страховых взносов, растянутых на 15 лет накопительного страхования. Это значит, что её накопления теперь будет формировать компания и её ребёнок получит 2 500 000 рублей и положенный инвестиционный доход (по прогнозу, ещё около 705 000 рублей) к концу срока действия договора. При этом на момент обнаружения болезни Марина уплатила всего 350 000 рублей.

Интересно, что это не такой уж и редкий случай: каждый день в России рак диагностируют у 1500 человек, а всего на онкологическом учёте в нашей стране около 2 500 000 человек, и это только раковые заболевания. Знала ли Марина эти цифры или руководствовалась просто любовью и заботой о будущем своих детей — вопрос к ней самой. Главное же то, что такая защита в дополнение к накоплению действительно существует — это накопительное страхование жизни.

Сейчас, возможно, лучшее предложение на рынке накопительного страхования — у компании РОСГОССТРАХ ЖИЗНЬ по новой специальной линей-

ке продуктов «Престиж 2», где помимо выгодных стандартных страховых условий клиент, заключивший договор, получит в подарок защиту по особым условиям и серьёзные бонусы.

Кредитная карта РОСГОССТРАХ БАНК*

Карта с кредитной линией до 300 000 рублей и беспроцентным кредитом до 50 дней послужит надёжным помощником в любых ситуациях. Интернет-банк и SMS-информирование предоставляются бесплатно.

Карта РАТ**

Благодаря карте РАТ (Российское автомобильное товарищество) вы сможете в любой момент получить качественный и оперативный сервис помощи на дорогах в течение года с момента активации услуги.

Страхование для выезжающих за рубеж

Страховой полис со страховой суммой 30 000 евро обеспечит надёжную защиту от непредвиденных расходов на медицинскую помощь, как бы далеко от дома вы ни находились.

«Медицинский консьерж»

Уникальная услуга по выбору клиники, оказывающей медицинскую помощь при диагностировании смертельно опасного заболевания с качественным сервисом мирового уровня в России и за границей.

Накопительное страхование жизни — это уникальная возможность для решения множества жизненно важных вопросов, с которыми может столкнуться каждый человек. Благодаря страховым программам вы и ваши близкие можете эффективно планировать будущее и быть уверенными в завтрашнем дне.

Обратитесь в ближайший офис:

8 (800) 200 68 86 (звонок по России бесплатный)
www.RGS.ru

ООО «СК «РГС-Жизнь», ОГРН 1047796614700, 119991, г. Москва, ул. Б. Ордынка, д. 40, стр. 3. Лицензия С №3984 77 ФССН от 11.11.2005 года. Реклама.

* Подробная информация о продуктах и услугах РОСГОССТРАХ БАНКА — по телефону 8 800 700 11 99 (звонок по России бесплатный) или на сайте банка www.rgsbank.ru. ОАО «РГС Банк», Генеральная лицензия ЦБ РФ №3073.

**Услуга оказывается ЗАО «АВТОАССИСТАНС», являющимся партнёром ООО «СК «РГС-Жизнь».



которые позволят проехать там, куда заезжают только бывалые райдеры на своих «горниках». По кошелку приобретение снегохода ударит чуть слабее — 589 тыс. руб.

Известнейший производитель снегоходов — Polaris — представил взъискательной тусовке спортивный аппарат Indy 500 SP. Снегоход этот любит стремительные гонки по подготовленным трассам. Двигатель двухцилиндровый двухтактный, с системой впрыска Cleanfire; объём «движка» — 599 куб. см, развивает до 125 л. с.

Если совсем кратко, то это снегоход, целиком и полностью «заточенный» под сноукросс с трамплинами и «гребёнками». Стоимость стремительного, отлично управляемого Indy 500 SP находится в районе 366 тыс. руб.

Polaris 550 IQ LXT являет собой полную противоположность предыдущей модели. Это туристический, всего 60-сильный снегоход — типичный

представитель класса «прогулочных» машин, в меру мощных, зато комфортных и экономичных, отлично подходящих для активного отдыха в кругу друзей или семьи. При этом знаменитое шасси IQ позволит, при желании, «оттянуться» и на подготовленной трассе, а средних размеров гусеница не даст аппарату зарыться в свежее выпавшем снегу. Главное же достоинство 550 IQ — это цена. Около 335 тыс. руб.

Не отстают от конкурентов, впрочем, ребята из Yamaha. Несмотря на то что VK 540 IV — это утилитарный Wide Track, предназначенный для тяжёлой повседневной работы, рыбалки, охоты, буксировки грузов, есть уверенность, что четвёртое поколение популярнейшего ямаховского «утилитарника» и дальше будет удерживать звание самого продаваемого импортного снегохода в России. Внешне он почти неотличим от модели прежнего поколения, однако под хорошо знакомым российским снего-

ходчикам корпусом скрываются предотвращающие проскальзывание шестерни привода, облегчённые лыжи, новая торсионная задняя подвеска с двумя газонаполненными амортизаторами. Обновлённая легенда стоит 339 тыс. руб., что не так уж и плохо по сравнению с остальными предложениями на рынке.

А вот RS Viking Professional, спозиционированный «ямаховцами» как универсальный аппарат, стоит уже порядка 550 тыс. руб. Но он и более мощный, и гораздо более дерзкий. Професионал, что тут сказать.

По сусекам

Пожалуй, выдохнем. На российском рынке предложений снегоходов — великое множество, и описать их все не представляется возможным. И всем бы они хороши, но в реальности покупка такого аппарата — серьёзная задача. Потому как стоит столько, сколько слегка подержанный бюджетный кроссовер. Хотя, с другой стороны, снегоход на Урале — гораздо более нужная штука, чем, к примеру, квадроцикл. У нас ведь как говорят: «Урал — это место, где три месяца в году холодно, а ещё девять — чертовски холодно».

Когда и хочется, и не может, рынок подержанной техники — единственный выход. Предложений достаточно — просто открываем самый популярный в русскоязычном интернете сайт по продаже автотехники и выбираем. Разброс цен огромный, многие предложения вполне доступны. «Бураны» и вовсе можно прикупить за какие-то 40 тыс. руб.

Кстати, не стоит всё-таки сбрасывать со счетов старичка «Бурана». Как бы пренебрежительно к нему ни относились владельцы стремительных «котов», «полариков» и «бомбардиров», «Бураны» по-прежнему несут службу в самых суровых и даже невозможных условиях. Ваш покорный слуга хорошо помнит эпизод, когда обшарпанный, облезлый и корявый снегоход не дал замёрзнуть на Каме полутора десяткам рыбаков. Причём спас их «Буран» в жуткий буран.

Вот так-то.

Александр Шестаков



Реклама

Разрулим.



auto.newsko.ru

Автомобильные новости,
обзоры, тест-драйвы.



Картинка в цифрах

Тема цифрового телевидения в Прикамье в последнее время у всех на устах. В Пермском крае семимильными шагами начинают внедрять цифровое телевидение, которое захватило уже не только крупнейшие города региона, но и небольшие населённые пункты. Должны ли мы радоваться такой инновации или стоит уже «напрячься» по поводу грядущих расходов? В конце концов, что это вообще за зверь такой — цифровое телевидение?

Лучше больше, да лучше

Феномен цифрового телевидения представляет собой особый тип трансляции, который позволяет кодировать информацию в цифры, тем самым увеличивая чёткость картинки.

«С формальной точки зрения, разница между аналоговым и цифровым телевидением заключается в способе передачи сигнала, и сам зритель эту разницу вряд ли почувствует, — объясняет заместитель генерального директора по операционной деятельности

телеком-оператора «Дом.ru» Александр Мотрич. — В более широком понимании, сама суть цифрового телевидения заключается не только в типе сигнала, но и в качестве и количестве контента — подборке интересных телеканалов, в том числе в формате HD, которые при аналоговом и кабельном телевидении доступны не были».

С ПРИХОДОМ ЦИФРОВОГО ТЕЛЕВИДЕНИЯ
ЗНАЧИТЕЛЬНО УЛУЧШИТСЯ И КАЧЕСТВО КАРТИНКИ,
И ВСЕ ПРЕИМУЩЕСТВА ТЕЛЕВИДЕНИЯ ВЫСОКОЙ
ЧЁТКОСТИ СТАНУТ ДОСТУПНЫ ВСЕМ СЧАСТЛИВЫМ
ОБЛАДАТЕЛЯМ ТЕЛЕВИЗОРОВ НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ

В России развитие эфирного цифрового телевидения подкреплено федеральной целевой программой, рассчитанной на 2009-2015 годы. Программа подразумевает повсеместную установку специальных башен для ретрансляции цифрового сигнала. Если верить

авторам программы, то в нашей стране к 2017 году уже привычное нам аналоговое телевидение канет в технологическую лету.

Хорошо это или плохо — решать, в конечном счёте, самому зрителю. Цифровое телевидение манит своими преимуществами, но отталкивает необходимостью дополнительных трат.

Бесплатный сыр «цифры»

С одной стороны, по сравнению с аналоговым телевидением, увеличится количество телеканалов, которые будут доступны для просмотра без дополнительной платы. Если сейчас порядка 57% россиян смотрят всего пять каналов, то только первый мультиплекс (первый федеральный пакет телерадиоканалов, обязательных к трансляции) подразумевает увеличение количества каналов в два раза.

В число каналов, попавших в первый мультиплекс, вошли «Первый», «Россия 1», «Россия 2», «НТВ», питерский «Пятый канал», культурный «Россия К», «Россия 24», детский телеканал «Карусель», Общественное телевидение России и «ТВ Центр».

Во второй мультиплекс, который будет доступен вскоре после внедрения первого, войдут уже развлекательные каналы: «Рен-ТВ», «СТС», «Домашний», «ТНТ», «Спорт 1» (производства ВГТРК), «Спорт Плюс» (производства «НТВ+»), «Звезда», «Мир» и «Муз-ТВ». Поэтому даже без дополнительной платы российскому зрителю вскоре будет повсеместно доступно большинство самых рейтинговых каналов отечественного телевидения — как новостных, так и развлекательных.

С приходом цифрового телевидения значительно улучшится и качество картинки и все хваленые преимущества телевидения высокой чёткости станут доступны всем счастливым обладателям телевизоров нового поколения. Да и сигнал обещает быть более устойчивым — прощайте, шипения, помехи и малопривлекательные горизонтальные полосы во время просмотра любимых передач.

С другой стороны, насаждение цифрового вещания — дело затратное как для государства, так и для самих зрите-

Годен ли ваш телевизор для цифрового вещания?



Если вы захотите стать абонентом цифрового телевидения и желаете знать, грозят ли вам будущие расходы на дополнительное оборудование, достаньте из ящика с документами инструкцию по эксплуатации вашего телевизора. Вполне может быть, что в ваш телевизор уже встроен тюнер для приёма цифрового сигнала. Для этого в описании параметров телевизора нужно найти информацию, что в телевизор интегрирован цифровой тюнер стандарта DVB-T2. Если это так, то все расходы, которые вам грозят, — это расходы на комнатную эфирную антенну. Если соответствующих параметров в инструкции обнаружить не удалось, то кроме антенны вам необходимо будет приобрести ещё и телевизионную приставку стандарта DVB-T2.

Впрочем, если вы решили подключить цифровое телевидение у частного оператора, вам не придётся самостоятельно вникать в технические сложности — вполне может быть, что соответствующее оборудование, установку и краткую инструкцию вам предложат «в благодарность» за подключение услуги либо за небольшую дополнительную плату.

лей. Дело в том, что принимать цифровой сигнал телевизоры старого поколения без дополнительного оборудования не смогут. Для просмотра телеканалов вам придётся купить специальные приставки для эфирного цифрового телевидения либо заказать установку такого оборудования своему оператору.

Однако, даже купив такую приставку и оставив старый телевизор, зрители не увидят качественных изменений, кроме разве что собственно увеличения количества каналов. Например, будет не видно преимуществ телевидения высокой чёткости (HD), потому что для этого потребуется купить соответствующий телевизор — жидкокристаллическую или плазменную панель, проектор или домашний

кинотеатр. Зато в телевизоры нового поколения уже, как правило, интегрированы тюнеры для приёма цифрового сигнала, и покупать дополнительное оборудование будущему абоненту, скорее всего, не потребуется.

Две большие разницы

Но всё вышесказанное, скорее, относилось к государственному цифровому ТВ, которое вскоре будет доступно всем: уже сейчас, по данным пермского филиала Российской телевизионной и радиовещательной сети (РТРС), почти 42% пермяков могут смотреть передачи в цифровом разрешении.

Телекоммуникационные компании намного раньше властей взялись

ЦИФРОВОЕ ТВ ЧАСТНЫХ ОПЕРАТОРОВ МОЖЕТ БЫТЬ ИНТЕРАКТИВНЫМ, ТО ЕСТЬ ПОЛЬЗОВАТЕЛЬ СМОЖЕТ В РЕЖИМЕ РЕАЛЬНОГО ВРЕМЕНИ УПРАВЛЯТЬ ПРОСМОТРОМ — ПРИОСТАНАВЛИВАТЬ, ЗАПИСЫВАТЬ И АРХИВИРОВАТЬ ПЕРЕДАЧИ



за освоение возможностей цифрового телевидения и стали предлагать его подключение жителям крупных городов. С технологической точки зрения,

государственное эфирное цифровое ТВ и цифровое ТВ, которое предоставляется частными операторами связи, — две совершенно разные технологии,

несмотря на схожие названия. Для потребителя главное отличие заключается в том, что цифровое ТВ частных операторов может быть интерактивным, то есть пользователь сможет в режиме реального времени управлять просмотром — приостанавливать, записывать и архивировать передачи.

Однако «старый» телевизор может, опять же, существенно ограничить вашу радость от новой услуги. *«Критичных ограничений для подключения интерактивного ТВ нет, специальный телевизор на замену своему покупать не нужно, — рассказывает коммерческий директор пермского филиала «Ростелеком» Дмитрий Шевчук. — Многие беспокоятся, что их старый телевизор не подойдёт для интерактивных услуг. На самом деле наша услуга совместима даже с устаревшей ламповой техникой. Другое дело, что в полной мере насладиться всеми возможностями — чёткой картинкой HD-каналов, 3D-фильмами и интерактивным управлением — позволит только телевизор нового поколения».*

Преимущества подключения цифрового ТВ у частных операторов очевидны: огромное количество каналов (в том числе HD), дополнительные пакетные предложения и бонусы, да и бесплатная установка необходимого оборудования сгладят возможные неудобства перехода на сторону технического прогресса. Кстати, многие





ЗАИГРАЕТ КАЖДЫЙ ПИКСЕЛЬ

45 HD КАНАЛОВ

ОТ
444
Р/МЕС.

МАКСИМУМ HD В РОССИИ!



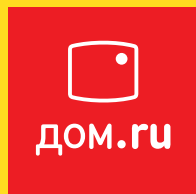
157 ЦИФРОВЫХ
КАНАЛОВ



HD ВИДЕОТЕКА
до 60 000 ед.
БЕСПЛАТНО



ИНТЕРНЕТ-
ПРИЛОЖЕНИЯ
НА ЭКРАНЕ ТВ



ПОДКЛЮЧИСЬ
8 800 333 7000

WWW.DOMRU.RU

Фильм "Анна Каренина" смотри на канале
"TV1000 Premium HD" в пакете "Viasat
Premium HD" в цифровом телевидении Дом.ру.



ВСЁ БОЛЬШЕ ЛЮДЕЙ ПОКУПАЮТ ТЕЛЕВИЗОРЫ НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ И, СООТВЕТСТВЕННО, ХОТЯТ ВИДЕТЬ КРАСИВУЮ КАРТИНКУ И ПОЛЬЗОВАТЬСЯ ВСЕМИ ПРЕИМУЩЕСТВАМИ ЦИФРОВОГО ТЕЛЕВИДЕНИЯ

компании часто предлагают не только бесплатную установку, но и бессрочную аренду оборудования, которое вы получаете при подключении цифрового ТВ. Естественно, за все эти преимущества, нужно будет ежемесячно выкладывать оператору немалую сумму. Хотя вскоре, по заверениям экспертов, расходы на цифровое телевидение станут для нас почти столь же привычными, как оплата мобильной связи и интернета.

Говоря о прогнозах развития цифрового телевидения, как государственные органы, так и частные операторы сходятся в одном: рано или поздно цифровое телевидение вытеснит аналоговое, но для этого должно пройти время.

«Сейчас цифровое телевидение можно сравнить с мобильным телефоном 20 лет назад: для большинства

оно в диковинку, сегодня им пользуется небольшое количество людей, — считает Александр Мотрич. — Пока две технологии — кабельного и цифрового телевидения — развиваются параллельно. Для развития собственно цифрового телевидения есть несколько предпосылок. Одна из них заключается в том, что всё больше людей покупают телевизоры нового поколения и, соответственно, хотят видеть красивую картинку и пользоваться всеми преимуществами цифрового телевидения. И этот спрос будет расти с каждым годом».

Оптимистичный анализ продаж телевизоров последнего поколения в России и вправду говорит о том, что спрос на цифровое телевидение в ближайшее время будет только расти.

Наряду с развитием цифрового телевидения будет развиваться и его технологически более совершенный собрат — телевидение интерактивное. «На сегодняшний день у нас обширная база тех, кто уже попробовал услугу интерактивного телевидения. Только за последний год количество наших абонентов увеличилось почти в два раза. Динамика говорит сама за себя. Поэтому у нас есть все основания полагать, что эта тенденция сохранится», — говорит Дмитрий Шевчук.

Прогресс неизбежен. Сейчас уже даже не стоит вопрос о том, подключать или нет цифровое телевидение, — скорее всего, это уже решили за вас. Вопрос состоит в том, довольствоваться ли федеральным пакетом каналов или подключиться к более продвинутым услугам частного оператора.

Хотя выбор у сознательного человека есть всегда — большой телевизор или большая библиотека. А может быть, и то, и другое?

Розалия Каневская

Виртуальная сторона реального банка

Современные информационные технологии меняют характер банковского бизнеса

Компания Softline завершила полномасштабный проект по развёртыванию системы объединённых коммуникаций на базе Microsoft Lync Server, а также по модернизации виртуальной инфраструктуры на базе VMware vSphere для банка «Урал ФД». По итогам проекта крупнейший банк Пермского края получил максимально надёжную и эффективную IT-инфраструктуру, существенно повысил функциональные возможности взаимодействия всех своих сотрудников.

Ситуация

В рамках крупномасштабной технологической модернизации руководством «Урал ФД» была поставлена задача в сжатые сроки провести обновление критичных для обслуживания потребностей бизнеса систем серверной виртуализации и терминального доступа без их остановки. Кроме того, требовалось упростить и ускорить процессы взаимодействия сотрудников за счёт внедрения системы объединённых коммуникаций для проведения коллективных мероприятий с работниками из почти 20 подразделений с использованием формата аудио- и видеоконференций.

В качестве подрядчика была выбрана компания Softline, имеющая мультивендорный портфель решений, специалисты которой обладают обширным опытом и глубокой экспертизой в различных областях IT.

Решение

Дмитрий Наговицын, руководитель Центра решений компании Softline:

— Основной целью внедрения и адаптации Microsoft Lync 2013 было обеспечение между удалёнными специалистами высокой скорости коммуникации, реализуемой за счёт использования систем аудио- и видеоконференций, интеграции службы мгновенных и голосовых сообщений, электронной почты. Также интересна была возможность использования этого же функционала с мобильных устройств и планшетных ПК.

По итогам внедрения системы объединённых коммуникаций банк получил инструмент, повышающий эффективность взаимодействия сотрудников. В рамках модернизации инфраструктуры «Урал ФД» было создано новое комплексное решение для обеспечения виртуализации на основе VMware

vSphere, в том числе модуль катастрофоустойчивости VMware Site Recovery Manager. Все прикладные задачи заказчика были успешно переведены на новую программно-аппаратную платформу без остановки работы пользователей.



Павел Блинов, руководитель направления по продаже комплексных решений департамента виртуализации компании Softline:

— Сегодня преимущества использования технологий виртуализации серверов и приложений не вызывают сомнений даже у самых осторожных руководителей IT-департаментов. От надёжности и быстроты действия этих систем зависит

всё больше критичных сервисов заказчика. Поэтому обновления систем виртуализации, производящиеся без сбоев и простоев, учитывающие все особенности бизнеса заказчика, становятся крайне востребованными.

Результат

«Банк получил производительную, надёжную, легко масштабируемую платформу для бизнеса, позволяющую сотрудникам эффективно взаимодействовать. С использованием сервиса объединённых коммуникаций у нас появилась возможность проводить корпоративное дистанционное обучение сотрудников удалённых офисов, — пояснил директор по информационным технологиям ОАО АКБ «Урал ФД» Владимир Меледин. — Благодаря проведённому апгрейду комплекса виртуализации его производительность возросла в 3,5 раза, затраты на сопровождение за счёт консолидации снизились в 1,5 раза, а время развёртывания серверов для новых приложений существенно сократилось».

softline® 20 лет в IT

Компания Softline в Перми:
614000, г. Пермь, ул. Луначарского, д. 3/2
Тел. (342) 214-42-01
Info.prm@softline.ru
www.softline.ru, www.softlinegroup.ru



От автора

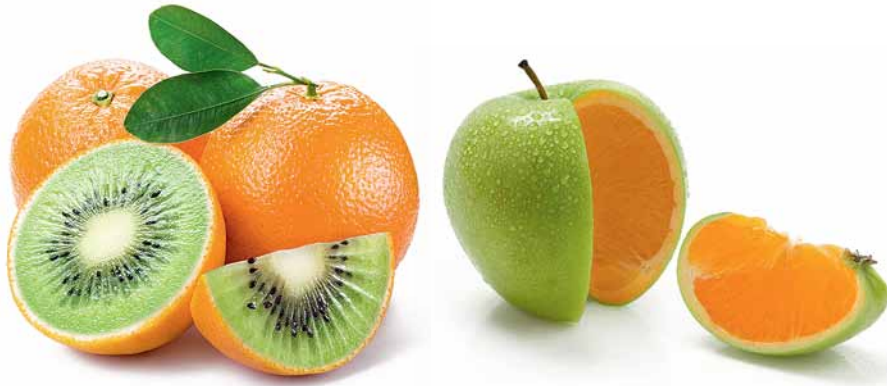
Этот текст был написан для блога Валерия Мазанова в «Живом журнале» в 2010 году. Мазанов объявил конкурс на предсказание, которое должно сбыться к 2030 году, и если сбудется — был обещан приз. Откликнулись всего двое — Светлана Ивашкевич и я. Светлана написала серьёзную работу, посвящённую ближайшему будущему, и «Новый компаньон» её опубликовал. Я же написала полупародийную фантазию, и все мои предсказания хоть и сбудутся, — это точно! — но не к 2030 году, а чуть позже. Году так к 2050-му. Тогда, наверное, и приз получу. Потому что Мазанов вскоре блог закрыл — видать, с перепугу.

...От поражения в Дальневосточной войне Россия испытает острое чувство национального унижения, с которым никак не сможет сравниться аналогичное чувство при распаде Советского Союза, когда жители Российской Федерации поняли, что они уже не граждане самой большой страны в мире. Шок от потери Дальнего Востока будет так велик, что потребуется сильнодействующее политическое лекарство.

И такое лекарство найдётся — монархия.

На трон срочно призовут потомка династии Романовых, и первое, что сделает новоявленный русский царь, — заведёт блог в «Живом журнале». Почитав его, ярые националисты поутихнут ликовать: просвещённый монарх никак не будет соответствовать стереотипным представлениям о батюшке-царе. Он не будет лезть в экономику, зато будет активно дружить

с родственниками и коллегами: то к нему приедут члены королевских семей из Дании и Нидерландов, то наш царь с родственниками отправится погостить к испанскому королю... Визовый режим с Европой как-то очень быстро упростится, Россия свободно выпорхнет в большой мир и через некоторое время почувствует себя респектабельной европейской страной с традициями. Да, не такой большой, как раньше, но всё ещё немаленькой!



ПОЯВЯТСЯ НА РЫНКЕ И КУРЬЁЗЫ

Таким образом, поражение на Дальнем Востоке сыграет ту же роль, что и в прошлый раз, когда проигрыш в Русско-японской войне толкнул страну к смене общественного строя. Только — в точности до наоборот.

Во время войны Камчатку продадут Америке — во-первых, чтобы не отдавать врагу, а во-вторых, банально нужны будут деньги. Местное население поначалу будет протестовать, но, когда американцы построят мост через Берингов пролив и устроят в Долине гейзеров национальный парк, быстро освоится и начнёт радоваться хорошим дорогам, новым рабочим местам и дешёвым товарам в магазинах.

Пермский край окажется ближе к восточной границе России, чем к западной. Пермяки будут благодарить Бога за то, что оккупанты не дошли до Урала, и охотно предоставлять гостиницы транзитным пассажирам, едущим навестить родственников за рубеж. Дипломатические отношения с восточным соседом-противником придётся устанавливать быстро, потому что на его территории по-прежнему останутся проживать миллионы русских. Бросать их на произвол судьбы будет уж очень не комильфо в глазах международного сообщества, а принимать всех у себя в качестве беженцев... Спасибо, тут бы с таджиками разобраться!

Прилив путешественников будет очень кстати Пермскому краю — поможет хоть чуть-чуть продержаться после нефтяно-калийного аута. Пока Россия будет воевать на Дальнем Востоке, весь остальной мир тоже повоюет, но в другом смысле: пойдёт ожесточённая борьба между электромобилями и водородными. Победят транспортные средства на водородном топливе: электромобили проиграют, поскольку так и не удастся создать достаточно

быстро заряжающийся аккумулятор; а главное — эти аккумуляторы так и останутся безумно вредны и опасны при утилизации. Удобные и простые в использовании водородные таблетки пойдут на «ура», несмотря на отчаянные вопли производителей электромобилей: «Они же взорвутся!!!» Так или иначе, запасы нефти, всё ещё значительные в Пермском крае, окажутся никому не нужными, и территория лишится одного из главных кормильцев.

И второго тоже. Генные технологии прорвутся сквозь массивный и талантливый «чёрный» пиар: производителям генномодифицированной сельхозпродукции удастся убедить социум, что качественные продукты без ядовитой химии — это всё-таки хорошо. Весь мир начнёт радостно выращивать клубнику величиной с персик, лук, который не будет щипать глаза, вишню почти без косточек и идеально круглый картофель. Появятся на рынке и курьёзы вроде травы, напоминающей с виду укроп, но со вкусом манго, но вряд ли они будут пользоваться большим спросом.

ПОБЕДЯТ ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА НА ВОДОРОДНОМ ТОПЛИВЕ



Рынок минеральных удобрений вымрет: сначала азотных, а затем и калийных.

К тому же мировая потребность в бумаге снизится процентов на 80 по сравнению с началом XXI века. Печатные книги почти перестанут выпускать, большинство СМИ тоже перейдёт в электронный формат. К счастью, в России всё ещё будет деревня, и её жители иногда будут участвовать в выборах. Они ещё будут уметь читать, но денег на электронные устройства у них по-прежнему не будет. Так что в период выборов им продолжат забрасывать печатные газеты и листовки, за что народ, изголодавшийся по чтению, будет очень благодарен кандидатам. Это позволит продержаться паре малых типографий, таких как Кунгурская и Соликамская, а вот дорогой полиграфический монстр «Звезда» немедленно обанкротится. Так же, как все целлюлозно-бумажные комбинаты Пермского края.

Пермский край окажется глубоко депрессивной дотационной территорией. Положение немного улучшится, когда Краснокамский завод металлосеток выиграет государственный тендер на поставки защитных аэросеток для населённых пунктов.

Дело в том, что воздушных такси разведётся так много, что они начнут стлкиваться в воздухе, а обломки — падать на города. На земле при этом будет страдать гораздо больше народа, чем в самих такси, поскольку автоматическая катапульты-парашют всё-таки обычно будет

срабатывать. Положение примет такой критический оборот, что придётся натягивать над городами крупноячеистые особо прочные металлические сетки, сквозь которые будут торчать отдельные небоскрёбы с посадочными площадками и стоянками аэротакси, сияющие сигнальной иллюминацией, как новогодние ёлки.

Вот эти-то защитные сетки и станет выпускать Краснокамский завод. Уже установленные сетки будут нуждаться в ремонте, в плановой замене, так что работой краснокамцы будут обеспечены надолго. Понадобится расширить производство, завод будет брать кредиты, банки приободятся... Количество рабочих мест на предприятии увеличится настолько, что утром пол-Перми будет отправляться в Краснокамск, а вечером — обратно. В Краснокамске начнётся жилищное строительство, откроется театр. Метрополия и город-спутник почти поменяются местами, но тут...

Один «ботан» из Института экологии и генетики микроорганизмов уболтает серьёзного инвестора на открытие в Верхней Курье медицинского центра, специализирующегося на экстракорпоральном оплодотворении. Конечно, сама по себе эта операция получила распространение ещё в XX веке, но учёный предложит дополнительную услугу — генную коррекцию зиготы.

Что тут начнётся! Марши протеста зашагают и справа, и слева. Консерваторы завопят, что наглый предприниматель посягнул на функции Господа Бога. «Зелёные» будут истерить по поводу вмешательства в природные процессы. Раздадутся апокалиптические предсказания о полчищах мутантов, которые вот-вот расплзутся из медицинского центра по всей Земле. Компании придётся несладко, но, когда будут опубликованы первые статистические отчёты, очередь на операцию растянется на несколько лет! Ещё бы! Риск синдрома Дауна — нулевой, риск сахарного диабета — нулевой, риск заячьей губы — нулевой, риск детского церебрального паралича снизится на 60%, риск онкологических заболеваний — на 30%... И так — около 150 наименований различных синдромов и патологий! Центр будет работать под слоганом «Любите своего ребёнка ещё до зачатия».

Так, исправляя ручки-ножки хромосомам, скромное медицинское учреждение в Курье станет градообразующим предприятием Перми. Услуга будет очень недешёвой, и ехать за ней будут со всего света. Придётся там же, в Курье, строить гостиницы для всех этих немцев и канадцев, которые поделятся своей валютой с пермским медицинским учреждением, а оно — с бюджетом.

ЛИКВИДАЦИЯ КАСКАДА ГЭС ЗАЙМЁТ НЕСКОЛЬКО МУЧИТЕЛЬНЫХ ЛЕТ. ВСЯ КОМПАНИЯ БУДЕТ ПРОХОДИТЬ ПОД СЛОГАНОМ «ДОРОГУ КАСПИЙСКОМУ ОСЕТРУ!»

Но главной статьёй доходов медицинской компании станет продажа лицензий на право проведения аналогичных операций. На вырученные деньги «ботан» построит в Курье целый научный городок, который займётся генетическими исследованиями и будет расширять услуги компании. Количество хромосомных нарушений, поддающихся коррекции, будет неуклонно расти, компания — патентовать открытия, продавать новые лицензии и так далее. Постепенно медицинское учреждение, в которое поначалу мало кто верил, станет главным налогоплательщиком Пермского края, а «ботан» получит прозвище «Билл Гейтс XXI века».

Конечно, криков возмущения и здесь будет немало. Почему это богатые иностранцы могут себе позволить здоровых детей, а обычные пермские люди — нет?! Однажды всё это предприятие чуть не накроется медным тазом: его руководство обвинят в вывозе за рубеж российского генетического материала. Дело будет очень крутое, пиар пойдёт по всем центральным каналам. Однако, как нетрудно догадаться, это будет попытка рейдерской атаки, и ушлый «ботан» умудрится её отбить: заступится серьёзный инвестор, которому наверняка понравится, как распорядились его деньгами.

Третьим кормильцем края станет атомная электростанция, которую по-

строят-таки в Коми округе. Дело в том, что построенные в XX веке ГЭС по всей стране начнут буквально трещать по швам. Авария на ДнепроГЭСе заставит всерьёз задуматься: а имеет ли смысл содержать это хлопотное и уже очень опасное хозяйство, если одна атомная станция даст электроэнергию, как 10 КамГЭСов? Развернётся нешуточная борьба между регионами за право строительства на своей территории такой АЭС. И поскольку Пермский край давно копал в этом направлении, он и выиграет. Протестов уже почти не будет: во-первых, все уже будут мечтать избавиться от вчера ещё такой мирной ГЭС, которая окажется гораздо опаснее атомной станции, во-вторых, человечество давно решит проблему ядерных отходов. Их отправят на Луну.

Освоение космоса пойдёт, конечно, далеко не так бодро, как предсказывали писатели-фантасты. Вывоз мусора на Луну окажется к середине XXI века единственным прикладным аспектом космических полётов. Но зато каким полезным! Земля, избавленная от тонн неразлагающегося пластика и химической дряни, вздохнёт с облегчением, Луна на небе будет светить ничуть не хуже, а несколько космических транспортных компаний существенно обогатятся сами и обогатят национальную экономику. Косвенным образом эта история скажется и на Пермском крае: комбинат «АВИСМА» будет бесперебойно поставлять титан для космического транспортного строительства.

Ну, конечно, радикальные «зелёные» попротестуют против загрязнения соседнего небесного тела и предскажут ядерный апокалипсис, когда Луну перегрузят и она съедет с орбиты. Но до этих опасностей будет ещё очень далеко — буквально как до Луны.

Когда построят АЭС, начнётся постепенный демонтаж волжско-камского каскада гидростанций. Начнут с низов. Пермь замрёт в ожидании, когда же «разминируют» нависшую над городом опасность в виде ветхой плотины, сдерживающей смертельную массу воды. Хотя и говорят «ломать — не строить», но ликвидация каскада ГЭС займёт несколько мучительных лет. Вся компания будет проходить под слоганом «Дорогу



каспийскому осетру!». И осетру в самом деле полегчает. Выйдя в Волгу, популяция начнёт неуклонно расти, и вскоре уже в Нижнем, как в XIX веке, во всех трактах будет недорогая стерляжья уха.

Наконец, КамГЭС и Камское море перестанут существовать. Грустить по этому поводу будут лишь владельцы шикарных околосвердловских дач, стоящих на берегу водохранилища. Момент ликвидации плотины обставят торжественно. В сохранённой шлюзовой башне сделают музей гидростроения. Когда обнажившиеся берега немного просохнут, перед ошалевшими жителями края предстанут полузанесенные песочком руины Добрянского, Пожвинского, Полазненского, Ильинского горных заводов, остовы затопленных деревьев, фантастические пни на месте затопленных лесов, кладбища проржавевших катеров... Тысячи, десятки тысяч туристов рванут в Пермский край, чтобы обшарить бывшее речное дно в поисках кладов и диковинных артефактов. Фотохудожники будут топтать по берегам табунами. Легальные археологи, как водится, успеют последними.

Вообще обилие заброшенных промышленных объектов в окружении довольно дикой природы сделает Пермский край настоящей туристической Меккой. Сталкинг, диггерство и промышленный альпинизм к этому времени уже превра-

тятся в хобби номер один в мире, поэтому, например, грандиозный нефтедобывающий комплекс на озере Ньюти станет суперпопулярным объектом. Разорившиеся нефтяные компании просто всё бросят, а у властей тоже не найдётся средств для того, чтобы это железо демонтировать. И это к лучшему.

Весёлые компании, вдоволь нависевшись на стропах там, где ещё недавно пылали факелы попутного газа, будут купаться в реликтовом озере, жарить шашлыки и петь под гитару. Вокруг будет стоять густой ароматный сосновый бор, глядящий на людей насторожёнными лосиными лицами. Природа воспрянет, как только уменьшится антропогенное давление. Прекратятся вырубki лесов для целлюлозно-бумажной промышленности. Воздух очистится после перехода автотранспорта на бездымные двигатели, и звёзды засияют ярче. После исчезновения водохранилищ — огромных водных масс — климат станет суше. Зимой теперь всегда будут трещать настоящие морозы, а летом — стоять настоящая жара, но и жара, и холод будут восприниматься легче в сухом воздухе.

В Верхнекамье туризм будет связан с промышленной спелеологией. Калийные шахты не засыплют полностью: в какой-то их части ещё будет добываться карналлит для титано-магниевого производства, где-то устроят спелео-

камеры для лечения органов дыхания, а в остальных тоннелях будут резвиться любители ролевых игр. Лучшего полигона нельзя и придумать! Какие здесь будут разыгрываться сюжеты! И уникальный подземный Музей соли тоже будет весьма и весьма популярен.

Приехавшие в курьинский медицинский центр иностранцы охотно посетят достопримечательности Пермского края, предпочитая всё исконное, посконное и нетленное и решительно отказываясь от осмотра новинок архитектуры и актуального искусства — им этого дома хватит. Их рассказы о Чердыни и Ныробе подвигнут в Пермь уже просто туристов, которые приедут сюда с познавательной, а не с медицинской целью. Под давлением мировой общественности ЮНЕСКО наконец-то признает участок Пермского края от Чердыни до Ныроба частью Всемирного культурного наследия, а местные патриоты порадуются, что хоть какая-то часть исторической застройки сохранилась до этого дня.

На дежурный вопрос: «Как жизнь?» — наши потомки будут отвечать так же, как и мы: «Нормально». И иногда, читая труды по истории и старинные газеты, про себя будут радоваться, что им не довелось родиться в страшные и дикие годы Миллениума... ❏

Юлия Баталина



Богопротивное оружие

Право называться изобретателями арбалетов оспаривают греки и китайцы. Виновнику же дискуссий давно перевалило за две тысячи лет, так что за давностью времени настоящих родителей уже не найти. Да и сам вопрос важен, пожалуй, только узким специалистам. Большинству же интересны не столько подробности родословной, сколько тот вид оружия, который сложился на сегодня. Вот тут-то и выясняется, что современный рекурсивный арбалет представляет собой собственную историческую версию. Проще говоря: каким он был, таким он и остался.



1. Немецкий охотничий/спортивный арбалет из слоновой кости, XVIII в.
2. Немецкий спортивный арбалет, конец XVI в. — начало XVII в.

Считается, что арбалет появился в V в. до н. э. В основе оружия здравая мысль: хорошо бы закрепить тетиву лука.

Специалисты отмечают два основных преимущества по сравнению с луком. Арбалет дальше стреляет, что даёт в бою несравненный плюс: условно говоря, лучников уже перебили, а по арбалетчикам всё недалёт. Также оружейники считают, что в обращении проще арбалет — стрелку не требовалось особой подготовки.

Но вот в чём арбалет проигрывает, так это в скорости стрельбы. Ещё один минус — сложность использования в кавалерии.

Надо полагать, что такая характеристика оружия, как достаточно длительная перезарядка — и, следовательно, большая уязвимость стрелка — привела к тому, что арбалет, уже будучи изобретённым, не пользовался особой популярностью.

Впрочем, каждый минус при правильном использовании может обернуться плюсом. И когда арбалетчики нашли свою нишу за стенами крепостных сооружений или в командах судов, где естественным прикрытием служат борта корабля, равных им не было.

Историки полагают, что расцвет арбалетов пришёлся на период XI—XVI веков. Стали играть значительную роль два замки — обрели своё место арбалетчики.

АРБАЛЕТ БЫЛ НАСТОЛЬКО ХОРОШ, ЧТО ДОБРЫЕ ХРИСТИАНЕ ПРОКЛЯЛИ ЕГО КАК «БОГОПРОТИВНОЕ ОРУЖИЕ»

Проблемы люди тогда решали просто, без судебных инстанций. Не понравилось что-то в соседях или, напротив, так понравилось, что себе захотелось забрать, — причин для постоянных военных склок было множество. Замки были защитными сооружениями, за их стенами обязательно должно было находиться оружие. Арбалеты с высокой убойной силой и дальностью стрельбы подходили для обороны и нападения по тем временам просто идеально.

Арбалет был настолько хорош, что добрые христиане проклинали его как «богопротивное оружие». Произошло это в 1139 году, когда Папа Римский предло-

жил исключить арбалет из вооружения христианских войск. Согласно другим источникам, Папа предложил не использовать арбалет именно против христиан, иноверцев было не так жаль.

Отработав на пике популярности пять-шесть веков, арбалеты постепенно вытесняются огнестрельным оружием. Впрочем, китайский магазинный арбалет прослужил в родной армии до конца XIX века. А немцы использовали арбалеты... и в Первую мировую войну. Правда, как гранатомёты.

Многие сегодня говорят о том, что интерес к арбалетам год от года всё выше. Не только со стороны рядовых граждан, которым стало любопытно попробовать и метательное оружие, но и со стороны профессиональных военных.

Что до видов арбалетов, то «смотря по какому параметру классифицировать будете», — широко улыбаются специалисты. Если по назначению, то спортивные и охотничьи. Если по типу снаряда, то снарядом может быть традиционный болт (укороченная арбалетная стрела) или шарик, камешек для аркебуза (не путать с аркебузой). Также можно классифицировать арбалеты по системе запирания или по количеству снарядов.



В ЗАКОНЕ ФИГУРИРУЮТ АРБАЛЕТЫ «СПОРТИВНО- ОХОТНИЧЬИ», ОДНАКО В РОССИИ ОХОТА С АРБАЛЕТОМ ЗАПРЕЩЕНА

А если особо не лезть «в дебри», то основных видов арбалета два: рекурсивный (классический) и блочный. Классический на то и классический, чтобы конструкция в целом соответствовала прародителям. Блочный отличается тем, что на дугах (плечах) приложена система блоков, через которые проходит тетива.

Нынешние арбалетчики считают (надо полагать, не без основания), что, пока не постреляешь из обоих видов, определить, какой лучше лично для тебя, нереально.

Классификацию арбалетов с точки зрения буквы закона в России определяет закон «Об оружии». «Согласно статье №3, гражданское оружие, к которому относятся луки и арбалеты, должно соответствовать определенным криминалистическим требованиям. Основной критерий — сила натяжения тетивы. В зависимости от этого показателя арбалет может быть признан или не признан оружием», — напоминает юрист Александр Швалёв.

Кроме того, по словам Александра Швалёва, закон ужесточился и штрафы, которые могут быть применены, в том числе и к арбалетчикам, значительно возросли. Так, за стрельбу в отведённых для этого местах, но с нарушением правил, можно заплатить 3000 — 5000 руб., иногда и с конфискацией оружия. Стрельба в населённых пунктах и других не отведённых для этого местах повлечёт штраф от





ПО СКОРОСТИ ПЕРЕЗАРЯЖАНИЯ АРБАЛЕТ ПРОИГРЫВАЕТ ВСЕМ ВИДАМ ОГНЕСТРЕЛЬНОГО ОРУЖИЯ: ЕГО НАДО ВЗВОДИТЬ ПОСЛЕ КАЖДОГО ВЫСТРЕЛА — И ВЗВОДИТЬ НЕ НА БЕГУ

40 до 50 тыс. руб. Самое накладное дело — стрельба компанией или (и) в пьяном состоянии. Это деяние государство оценивает в сумму от 50 до 100 тыс. руб. с конфискацией оружия.

В законе фигурируют арбалеты «спортивно-охотничьи», однако в России охота с арбалетом запрещена.

В среде любителей этого оружия постоянно витает мысль, что арбалеты стоят на вооружении российской армии: «Насчёт армии на 100% могу сказать, что в регулярных подразделениях арбалетов нет. Возможно, их используют в каких-то силовых подразделениях, которые проводят эксперименты с оружием, его «обкатку», — говорит майор полиции Андрей Мохин.

Также очень популярна тема о «преимуществах арбалетов перед огнестрельным оружием при проведении спецопераций». «Что главное для поражения живой силы? — разбирается с вопросом майор Мохин. — Скорость полёта сна-

ряда, быстрота перезаряжания оружия и останавливающее действие. По всем этим пунктам арбалет проигрывает. Скорость полёта стрелы много ниже, чем пули. По скорости перезаряжания арбалет проигрывает всем видам огнестрельного оружия: его надо взводить после каждого выстрела — и взводить не на бегу. Что касается останавливающего действия, то стрела просто протыкает, а пуля травмирует ткани и оказывает большее поражающее действие. Кроме того, у пули выше дальность полёта».

Но у арбалетчиков есть «козырь в кармане» — уровень звука при стрельбе. «Да, возможно, есть какой-то очень маленький процент операций спецподразделений, когда этот параметр играет роль. Но сейчас существует достаточно много бесшумных огнестрельных систем. Как работают бесшумные патроны: пуля выгалькивается поршнем, который запирает в гильзе пороховые газы. И по уровню звука эта

система отработает примерно так же, как арбалет. А дальше сравнивайте: пистолет будет размером немного больше мужской ладони. Арбалет, который даст достаточную для поражения объекта скорость снаряда, будет в разы больше. Из пистолета можно произвести несколько выстрелов. У арбалетчика, по сути, только один выстрел, после чего его обнаружат. С каким оружием удобнее проводить спецоперации?» — задаёт риторический вопрос майор.

Говорят, ещё можно арбалетом забрасывать «кошки»... На практике же возникает множество нюансов: за что зацепится та «кошка», каковы должны быть размеры арбалета, чтобы закинуть верёвку, по которой может забраться взрослый мужик, и так далее. «Хотя «дымовуху», газовую гранату забросить при помощи арбалета можно», — говорит Андрей Мохин.

Так что арбалет плотно занял нишу в развлекательной и спортивной стрельбе, но не в «спецоперациях». Оно, наверное, и к лучшему. Там и так всякого убойного «добра» хватает...

Заточенные ПОД соблазнение



Набираешь в любом поисковике слово «пикап» и оцениваешь, насколько ты отстал от жизни. Да, это по-прежнему тип автомобильного кузова, но теперь лишь во вторую очередь. В первых строках поисковиков тот ещё «пикап» — знакомство с целью соблазнения. «Совокупность методов, наблюдений, взглядов, развившихся на основе эмпирического подхода к соблазнению», — пишет дотошная «Википедия». Мы, в некотором роде, тоже пошли эмпирическим путём — отправились на интервью с Алексеем Антоновым, автором обучающих программ и экс-тренером по пикапу.

❓ Что такое пикап с вашей точки зрения?

— Когда мне было 16 лет, пикап казался неким волшебным секретом, который я узнаю, и с женщинами у меня всё будет отлично. Впоследствии это мнение эволюционировало в текущее понимание. Это продукт. Нечто, помогающее продавать в определённой индустрии, к которой относятся книги, фильмы, тренинги, специалисты по соблазнению.

Если взять обобщённо все методики, изобретённые разными парнями, нашими ли, зарубежными, то пикап, как правило, — это набор из трёх компонентов.

Вначале объясняется, как вообще работают отношения. Что думает женщина, чего она хочет. Какие-то общие знания. Вторая часть — это некие общие знания, как быть мужиком. Что надо зарабатывать деньги, развиваться, становиться лучше. Следить за собой. Быть честным, добрым, открытым. Или, наоборот, каким-то другим, в зависимости от предпочтений авторов тренинга.

Третья часть — «причёсывание» участника в глазах женщины. За две-три недели человек не поменяется, но можно сделать так, чтобы он говорил как успешный мужчина, выглядел как успешный мужчина и вёл бы себя соответственно. За счёт этого он может получить более быстрые результаты.

❓ То есть обучение пикапу — разновидность шарлатанства?

— Пикап нельзя назвать шарлатанством. Люди на тренинги ходили и ходят. А продать совершенно неработающую вещь — нереально. Хотя и действуют эти тренинги не в такой степени, как заявляют их организаторы и тренеры.

❓ В какой же степени они действуют?

— На разных людей — по-разному. Нельзя же сказать, в какой степени лечение в больнице подействует. Становятся все сразу излечимыми? Нет! Вот и лекарство от долб...бов тоже пока не изобрели. Пикап не всем поможет!

Есть такое мнение: пикап — это пойти снять девочку на ночь. Само английское слово pick up переводится как «поддеть», «подснять». Но тренинги в большинстве своём направлены не только на это. Там учат, как знакомиться, как общаться. Ну и как довести женщину до постели в кратчайшие сроки — тоже.

Но, как правило, большинству участников на деле это не нужно. Один из десяти, может быть, и хочет жить такой бурной жизнью. Большинство же парней приходят научиться хоть чему-нибудь. Среди участников пикап-тренингов оголтелых бабников значительно меньше, чем среди депутатов Госдумы, например.

**ЕСЛИ ВЫ ХОТИТЕ СДЕЛАТЬ МУЖЧИНУ
ДЕЙСТВИТЕЛЬНО УСПЕШНЫМ
В ПЛАНЕ СОБЛАЗНЕНИЯ,
ЭТО НЕИЗБЕЖНО ПРИВЕДЁТ
К ЗАДАЧЕ СДЕЛАТЬ ЕГО УСПЕШНЫМ
МУЖЧИНОЙ В ЦЕЛОМ**

❓ То есть вы рассматриваете пикап, как некий рыночный продукт, который «закрывает» потребности определённой аудитории?

— Можно и так сказать. Есть потребность людей научиться соблазнять женщин. Есть способы, которыми они могут получить желаемое. Есть люди, которые позиционируют себя как тренеров по пикапу. И есть само устоявшееся понятие — «пикап».

Если вы хотите сделать мужчину действительно успешным в плане соблазнения, это неизбежно приведёт к задаче сделать его успешным мужчиной в целом. Но если говорить: «Хочешь быть классным, успешным и иметь самых лучших женщин рядом — тебе придётся много-много работать над собой» — очень мало людей придёт к вам на тренинг. Они это якобы всё сами знают. Поэтому и приходится идти на вынужденный обман. Заявлять, что вот сейчас всё будет здорово!

По сути, тренинг даёт тебе пару крепких «пинков», чтобы ты начал подходить, знакомиться, не бояться. Но

если человек сам не будет идти в этом направлении дальше, то жизнь его задринет обратно. Дальше придётся «пинать» себя самому и развивать себя в целом. Потому что самки любят тех, у кого толстая шкура, много мяса и большая пещера.

Да, можно подработать какие-то внешние признаки, но всё равно выясняется, что в жизни нужно к чему-то стремиться и что-то значить, чтобы получать лучших...

❓ Есть ли исключения среди «самоков»?

— Да. Вообще любые разговоры о том, что всё «белое» или всё «чёрное», — полный бред. И если вам кто-то говорит, что все мужики — козлы, или все девушки — шлюхи, понятно, что это не очень умный человек.

Само собой, у всех разные системы убеждений, наборы ценностей. Об этом мы тоже, кстати, рассказывали на тренинге. То, что я считаю хорошим тренингом по соблазнению, является общеобразовательным продуктом. Применимым не только к женщинам, а шире: как говорить, как общаться, как выглядеть, как ставить задачи и решать их. Как работают мозги у людей в принципе, а уж потом — у женщин в частности.

❓ А вы откуда всё это знаете?

— Я не сказал, что всё это знаю. Откуда берётся материал для тренинга? Модель такая: мы смотрели, что изобретено на данный момент, и старались сделать из этого что-то своё. Есть много учебников по НЛП, разной литературы по самомотивации. И там, и там процентов по семь здравых мыслей.

Есть книги по пикапу. Хорошие. Плохие. Откровенная чушь. Везде можно что-то найти. Компонуешь. Проверяешь, как работает. Добавляешь где-то 40% личного опыта, своих идей. Получается тренинг. Он «затачивается» под конкретную группу, так что двух одинаковых семинаров не бывает.

❓ Какого-то специального, психологического, допустим, образования у вас нет?

— У меня психологического образования нет. Более того, большинству психологов, с которыми мы работали,



**ЧЕГО ХОЧЕТ ЖЕНЩИНА?
ПРИЙТИ ДОМОЙ, ЛЕЧЬ В ВАННУ,
ПОСМОТРЕТЬ ИНТЕРЕСНЫЙ
ФИЛЬМ, ПООБЩАТЬСЯ
С ИНТЕРЕСНЫМ ЧЕЛОВЕКОМ,
ЧТОБЫ РЯДОМ БЫЛ
КТО-ТО НАДЁЖНЫЙ**

как бы смешно это ни звучало, очень тяжело в «прикладном» смысле взаимодействовать с женщинами.

Это должен быть какой-то уникальный психолог, чтобы проводить тренинги по пикапу. Я приверженец классической схемы обучения, которая практикуется в российской армии: «Делай как сержант!» Показываешь: «Надо вот так!» Смотришь, как делает ученик. Корректируешь. И так до тех пор, пока не получим желаемый результат.

❓ Вы в начале беседы сказали интригующую фразу — «чего хочет женщина». Принято считать, что этого никто не знает...

— Какая именно? Сферическая женщина в вакууме? (Улыбается.) Счастья хочет...

❓ А среднестатистическая женщина в Перми?

— Женщины в Перми точно такие же, как женщины в России, США и где бы то ни было. Я бы не назвал и трёх каких-то особенностей пермских женщин, которыми они отличались бы от всех других.

Желания же в каждый момент разные. Если мы говорим об отрезке времени, когда мы знакомимся, то большинство женщин, как правило, не прочь пообщаться с интересным мужчиной.

Я бы оценил процент женщин, которые категорически ни с кем на улице не познакомятся, как пять или десять из ста. Потому что у неё свадьба послезавтра, например, или она вся такая суперпринципиальная. Это процент, близкий к погрешности лиц с психическими отклонениями. Все мы люди социальные, и на улице, как правило, можно познакомиться с кем угодно.

Также известно, что женщины хотят секса. Многие парни думают, что секс нужен только им, а женщинам это бо-гопротивное занятие чуждо. Это не так.

Всем понятно, что женщинам нужен сильный мужчина, который будет рядом с ней. Что ей нужны определённые ресурсы, что у неё есть разные потребности.

Чего хочет женщина? Прийти домой, лечь в ванну, посмотреть интересный фильм, пообщаться с интересным человеком, чтобы рядом был кто-то надёжный. Никаких секретов тут нет.

❓ И как это ваше «рядом кто-то надёжный» соотносится с общими представлениями о пикапе?

— Вы имеете в виду, что пикапер придёт на одну ночь и — «до свидания», а женщина будет страдать? На самом деле многие женщины не против тако-

го развития событий: встретились — разбежались. И потом, не так уж часто получается переспать одну ночь и разойтись. Парни, в том числе и после прохождения тренинга, хотят встреч хотя бы на несколько ночей. То, о чём вы говорите, относится, скорее, не к пикапу. Это общая проблема отношений: мужчины хотят пообщаться и секса, а женщине помимо секса нужно продолжение — семья, ещё что-то. Интересы разные, и собственно на пикап это мало «завязано».

Нет вот каких-то таких самцов... Даже статистика показывает: через год-два 20% участников тренингов женятся; у большинства появляется постоянная девушка.

Чем бы парни на тренинге ни занимались, это можно сравнить с военными сборами, например, или с каким-то экстремальным тренингом. Если взрослые мужики куда-то побежали, бьют друг другу морды, бегают голые и орут, это же не значит, что они, вернувшись в свою обычную жизнь, будут заниматься этим каждый день. Да, при случае они могут настучать кому-то по лицу, они научились этому, но самый интенсивный мордобой проходит только в рамках тренировки. И даже при самой пагубной и шовинистической программе обучения мировоззрение мужиков на одноразовый секс не «затачивается», как это ни странно. Большинство мужчин к этому просто не предрасположены. Допустим, каждые выходные у вас новая девушка. Это очень много. Такой темп выдерживать тяжело в плане временных и эмоциональных затрат, материальных ресурсов. Каждое новое соблазнение — это трата времени, денег. И потом надо же с этими девушками потом что-то делать. Большинству парней это просто не нужно.

☞ То, что вы говорите, вновь идёт вразрез с общими представлениями о пикапе. В частности о том, что есть некий техминимум, который исчисляется минимальным количеством усилий при максимальном результате.

— Да, есть и техминимум: я не говорю, что процесс достижения секса всегда сложный и долгий. Очень мно-

гие девушки действительно хотят просто мимолётного секса. Можно сделать это быстро. Но тратятся эмоции, время, и затраты на соблазнение женщины всегда будут выше, чем стоимость проститутки.

Пикап только для секса — дело невыгодное. Пикап — всё-таки больше развитие. Можно проследить, что по одному из параметров, по которому ты

ПОСМОТРЕВ, КАКАЯ ЖЕНЩИНА РЯДОМ С МУЖЧИНОЙ, МОЖНО СДЕЛАТЬ ВЫВОДЫ, НАСКОЛЬКО ОН ХОРОШ, КАКОВ ЕГО СТАТУС, КАКОВЫ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ НАВЫКИ И УМЕНИЯ

можешь себя оценивать — «привлекательность для женщин», — ты значительно вырос. И это далеко не последний критерий оценки у людей. Потому что, посмотрев, какая женщина рядом с мужчиной, можно сделать выводы, насколько он хорош, каков его статус, каковы профессиональные навыки и умения. Скорее, «прокачка» во время тренинга идёт в эту сторону, чем куда-то в «техминимум»...

☞ То, что вы описываете, больше похоже на тренинг личностного роста...

— Возможно. Любой тренинг — это личностный рост. А некие абстрактные «тренинги личностного роста» — это по большей части чистое мошенничество. Семинар должен иметь прикладное приложение. Вот это «мы научим вас личностному росту» очень хороший признак, что вас обманут и вы получите пару психологических травм.

Если вы записываетесь на тренинг, и вам не могут внятно объяснить те цели, которые вы сможете с помощью этой учёбы достичь, — это бред.

В наши семинары по пикапу были заложены общие принципы работы с людьми, «заточенными» под соблазнение. Их нельзя назвать абстрактными «тренингами личностного роста», мы

измеряли эффективность именно по успеху у женщин: сегодня ты пришёл на учёбу, через три недели у тебя будут номера телефонов девушек, которые не против с тобой пообщаться. Вот он, конкретный результат.

Когда писал программу для тренинга, я понимал: она должна быть безвариантной, то есть в любом случае приводить к результату. Поэтому любая работа начиналась с собеседования. Мы не брали кого попало. К нам нельзя было прийти, просто выиграв билет в лотерею. Наш тренинг нельзя взять да и подарить кому-нибудь. Это не сработает.

Более того, потом мы смотрели, насколько человек годится для командной работы. У нас занимались очень богатые и влиятельные люди. С ними мы работали индивидуально. По своему складу характера они мешали бы групповой динамике.

Мы не брали тех людей, про которых знали, что не будет результатов.

☞ Кого вы не брали на тренинг?

— Отказывали, например, тем, кому надо не на тренинг по соблазнению, а на приём к психоаналитику. Если у человека проблемы с головой, после тренинга по пикапу это может только усугубиться.

☞ А кто ваша целевая аудитория?

— Когда мы только начинали, это был студент вуза, который много времени проводит за компьютером, без активных социальных навыков, с доходом порядка 20 тыс. руб. в месяц.

Когда я заканчивал с преподаванием, фокус сместился на более модных парней — посетителей клубов, владельцев автомобилей. Они понимают: вот есть девушки. А что с ними делать — не очень понятно...

☞ Совершенно невозможно удержаться от вопроса: как познакомиться с девушкой?

— Подойти, сказать «привет!»

☞ Очень многим страшно это сделать: а вдруг пошёл?..

— Вообще не факт! Можно ведь попробовать несколько раз. Ещё лучше

начать с понимания того, что ничего «такого» она не скажет. Есть ведь базовые, чисто технические вещи: когда подходишь, говори громко, улыбайся, руки в карманах не держи, не сутулься, общайся на определённом расстоянии, чтобы тебя слышали. Это «внешние» советы.

А внутренние таковы: читай книжки. Чтобы понять, как устроена жизнь. Что любой человек может подойти к другому на улице, что-то сказать — и ничего за это не будет.

Как подойти познакомиться? Подойти и познакомиться!

❓ Хорошо. Как сдвинуть первое знакомство в сторону секса?

— Подойти и сказать: «Привет! Прекрасно выглядишь! Давай займёмся сексом!» Это, кстати, срабатывает. Ребята проверяли. У нас ходила такая шутка: с каждой двадцатой девушкой такое точно пройдёт. То есть железно: если 20 раз предложить девушкам заняться сексом, то максимум на двадцатой попытке согласятся. Знакомство даже с такой фразой иногда «прокатывает».

Большинство же парней просто не могут набрать нужного опыта. Подошёл один раз, не получилось. Возможно, был унылым, злым, подошёл не к той. Надо пробовать дальше. И в целом больше работать над собой: смотреть за своим внешним видом, мимикой, общаться по-доброму и ничего не требовать от женщин.

❓ Вы говорили об индивидуальных занятиях с состоятельными людьми. Зачем им? Есть же определённый миф: если мужик богатый, он может «зацепить» любую...

— Это не так. Помимо общей тренинговой программы была индивидуальная работа для избавления от персональных проблем.

Вот как раз у многих состоятельных мужчин отношения с женщинами не клеятся. Как правило, это происходит потому, что единственный ресурс, который они в жизни привыкли использовать и аккумулировать, — это богатство, деньги. И они этот ресурс пытаются применить везде. В том числе и для соблазнения.

Да, деньги дают на этом поле некоторые бонусы, но ни в коем случае не гарантируют победы. Да, за материальные ресурсы можно получить девушек. Но девушек определённого склада характера. И в основном состоятельные люди приходят именно с этой проблемой: «Бабы есть. Но они хотят машину, квартиру, шубу, не знаю, чего ещё. А я хочу по любви. Как мне соблазнять женщин без денег?» Мы обучали именно этому.

❓ И как же соблазнять женщин без денег?

— Да точно так же, как с деньгами! Общаться, быть интересным, говорить много, красиво, быстро. Чувствовать партнёра.

❓ Часто пикаперов обвиняют в нечестной игре, использовании НЛП, гипноза...

— Всё это очень сильно преувеличено. В Перми я не знаю никого, кто мог бы так работать с НЛП и гипнозом. А вообще... есть несколько тренеров в



Услуги сексуального характера и сводничество категорически запрещены!
Проводится конкурсный набор сотрудников. Стриптиз, массаж. Обучение. З/п высокая.



ЛЕГЕНДАРНЫЙ МУЖСКОЙ КЛУБ



Русская и Европейская кухня от Шеф-повара. Бизнес-ланч.
По клубным картам вход свободный, скидка на новое меню 20%

Мужской SPA-салон круглосуточно!

ул. Монастырская, 2, тел. 243-39-90

www.лямоур.рф



России, которые могут грамотно применять гипноз и НЛП для того, чтобы соблазнять.

Чтобы участники тренингов могли всё это хорошо применить... Ну не знаю. Они не опасней продавцов пылесосов Kirby, сетевых маркетологов или политтехнологов и политиков. Все эти люди применяют то же самое. Вряд ли можно назвать всё это каким-то злым оружием.

По крайней мере мы на своих тренингах очень много говорили о моральной составляющей пикапа. У нас есть определённые убеждения, которые мы пропагандировали. Секс — это нормально, и можно переспать с девушкой и больше не поддерживать с ней отношений. Но если ты общаешься с девушкой, то после разговора с тобой она должна чувствовать себя лучше, чем до. Нельзя создавать негативный опыт, чтобы она после тебя замыкалась в себе и неадекватно реагировала на других парней. Ты должен понимать, что каждое твоё действие

перетягивает на тебя «одеяло» ответственности. Мы уделяли этому много времени: если что-то делаешь — берёшь на себя ответственность за свои действия.

**«Я ПОНЯЛ,
ЧТО НАДО ЗАНИМАТЬСЯ
ВНУТРЕННЕЙ РАБОТОЙ,
ЧЕЛОВЕКОМ В ЦЕЛОМ,
И МНЕ УЖЕ НЕ ХОЧЕТСЯ
СОВЕРШЕНСТВОВАТЬ
ЛИШЬ ВНЕШНЮЮ
«ПОЗОЛОЧЕННОСТЬ»»**

Хочешь девушку на одну ночь — найди такую, для которой это нормально, таких более чем достаточно.

Я навязывал свои убеждения участникам тренинга и не считал, что это что-то плохое. Все этим занимаются, и других способов повлиять на людей я просто не вижу.

❓ Почему вы больше не ведёте тренинги по пикапу?

— Не хочу долго заниматься чем-то одним. Считаю, что это тупиковый путь. Я думаю, что, когда ты достиг в какой-то сфере «потолка», надо переходить на новую тему.

Хотя иногда появляется желание устроить какой-нибудь весёлый семинарчик. Но делать из этого бизнес... Это не позволит мне достичь поставленных целей. Могу приватно пообщаться, но тренингов больше не провожу. Я ушёл в другую сферу.

И потом, самый большой эффект тренинга по пикапу достигается за счёт «причёмсывания» личности: внешний вид, какие-то фразы, сиюминутная уверенность. А я со временем понял, что надо заниматься именно внутренней работой, человеком в целом, и мне уже не хочется совершенствовать лишь внешнюю «позолоченность».

Карина Турбовская

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВПОКАЗАНИЯ. НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА



подарочная карта Курс «ANTI-AGE»



Стоимость курса:
22 480 рублей

Программа курса:

1. "Восточный рецепт омоложения" 1 час
2. "Fresh Power" 1 час 30 минут
3. "Королевский рецепт омоложения" 1 час 30 минут
4. "Эликсир молодости" 2 часа
5. "Королевский рецепт омоложения" 1 час 30 минут
6. "Целебное Алоэ-вера" 2 часа
7. "Золотистая фасоль и банан" 1 час

СТОИМОСТЬ УСЛУГ
БЕЗ СКИДКИ

35 420 рублей

-42%

экономия до 16 080 рублей

Подарки к курсу:

"Баунти-SPA"

2 часа (4 960 рублей)

"Аргана. Марокканское

ЗОЛОТО"

1 час (2 480 рублей)

Сауна перед массажем

15 минут (7 раз) (3 500 рублей)

Бонус 2 000 рублей

* Указана максимальная скидка для салонов по адресам: ул. Ленина 58а, ул. Газеты Звезда 27.

Все *лалы* мира к ТВОИМ *лоферам*



Хорошо жили поэты! Пишешь чудные слова — «яхонты», «смарагды», «лалы», не говоря уж о «ланитах» с «персями». Никто ничего не понимает, но сразу видят — это настоящая поэзия. Приём «непонятные слова» используют и стилисты с дизайнерами. Расшифровать их одёжные послания как раз и призван наш глоссарий. Ланиты и перси оставим — это высокий штиль анатомической тематики. А что такое лалы вместе с лоферами, проясним прямо сейчас.

Часть словарей слишком однозначно, на наш взгляд, утверждает, что лал — это шпинель, и только. Минерал встречается самых разных оттенков, от чёрного до прозрачного, бесцветного. Лалом же, очевидно, называли камни красного цвета. Очень долго их, не мудрствуя, считали рубинами. Шпинель как отдельный вид минералов «вычислили» только в середине XIX века. Так что лал — это старое название и рубина, и шпинели.

Казалось бы, какая разница, к какому минералу причислить красные кам-

ни, тем более что они очень похожи. Но отличие может оказаться весьма существенным и будет выражено в денежных единицах. Шпинель дешевле. Специалисты отмечают, что различить камни можно по форме кристаллов. А в гранёном виде «шпинель легко отличить от рубина по отсутствию двупреломления и дихроизма, которые характерны для рубина», дружески советуют геммологи. Для тех, кто не понял, уточняют: «Диагностику шпинели лучше всего поручить независимому специалисту».

Обмануться с камнем, по большому историческому счёту, не очень обид-

но. Тот, кто принял шпинель за рубин, окажется в породистой компании монархов разных стран и времён. Одна из государственных драгоценностей Великобритании — именно шпинель, хоть и носит пышное название «Рубин Чёрного принца».

Камень получил имя по живописному полотну, где принц Эдуард запечатлён в чёрных латах с красным камнем. Английский король Генрих V носил этот «рубин» на шлеме как талисман. И был уверен, что именно камень спас ему жизнь. В битве при Азенкуре (1415 г.) от удара противника шлем короля

раскололся, но ни монарх, ни камень не пострадали.

Сегодня «Рубин Чёрного принца» украшает корону британских королей. И никого не смущает, что это шпинель. Очевидно, большое количество исторических личностей и исторических же передраг, которые окружали этот минерал, изрядно повысили его цену.

На британской короне — и «Рубин Тимура», также оказавшийся шпинелью.

Часто называют рубином красный камень Большой императорской короны России. Надо ли говорить, что и это шпинель? Огромный (весом почти в 80 граммов, а не карат) тёмно-красный минерал был привезён в XVII веке из Китая ко двору царя Алексея Михайловича.

Что до особых свойств лалов, то здесь все сходятся на том, что эти камни — большие помощники в любви и страсти. Надо полагать, на такую мысль наводит цвет минерала. Предания гласят: восточные чародеи изготавливали из лала амулеты для избавления от мужского бессилия.

По-английски loafer — бездельник. А лоферы — модель туфель без шнурков. Очень похожи на мокасины. Отличаются от них наличием каблук.

Историки моды расходятся во мнении, что именно стало причиной поименования обуви «бездельниками». Всё списывают на моряков. Именно они, говорят, стали первыми носить обувь, максимально схожую с современными лоферами. В глазах же сухопутных моряки бездельниками и были: по приходу в порт только и делают, что шатаются по увеселительным заведениям. Стало быть, лоферы — лодыри, как и их хозяева.

Иная трактовка говорит о том, что лоферы — это обувь для лентяев, потому что её не надо шнуровать.



Изобретение лоферов для «штатских» принадлежит норвежцу со сложным именем Нилс Григориуссон Тверангер. Подростком скандинавец жил в Америке, обучался там сапожному ремеслу и, вероятно, был сильно впечатлён индейской народной обувью — мокасинами. Вернувшись в Норвегию, Тверангер сшил пару «эурланнских мокасин» (он жил в коммуне Эурланн).

Придумка оказалась настолько хороша, что норвежцы стали делать обувь на экспорт. Ноу-хау заметили практичные американские обувщики, назвали новую модель лоферами и стали отшивать в промышленных масштабах. На этом исторический экскурс можно считать законченным. Ибо форма обуви остаётся неизменной. Меняются детали, фирмы-производители, поклонники.

Так, в середине XX века на арену выходят пенни-лоферы. «Пенни», потому что в носовой части башмака появляется перемычка с прорезью, куда студенты (большие любители лоферов) кладут монетку. Специалисты всерьёз размышляют, зачем эта монетка. Позвонить подружке? На экзамен, на удачу? Или чтобы красиво блестела на ноге?

Относительно кисточек на лоферах таких дебатов не разворачивалось. «Носят исключительно декоративную

функцию», — категоричны историки моды. Надо же, и никакого подтекста!

В этом году марка Gucci празднует юбилей: 60 лет назад компания впервые украсила лоферы пряжкой в форме трензеля. Это третий вариант лоферной классики.



С носками или без? Ещё один краеугольный вопрос теории лоферов. Стилисты смотрят на проблему сквозь пальцы, утверждая, что можно и так, и так. «Но лучше бы носки и обувь были не контрастными», — корректно обозначают они границы приличного. Хотя Майкл Джексон, к примеру, не слушался стилистов. Тёмные лоферы, белые носки. Поклонники отлично помнят этот образ.

Когда-то лоферы были исключительно мужской прерогативой. Однако комфортной обуви хотелось и дамам. Поэтому она плавно перекочевала в женский гардероб. Естественно, после этого у лоферов «выросли» каблук. «Удобные!» — леди, как правило, настаивают на этом определении толстых устойчивых каблуков.



Карина
Турбовская

Необъявленная битва титанов

Новые технологии, новые ткани, краски, цвета — всё это приходит в моду разными путями, используется многими брендами, домами, дизайнерами, и, по совести говоря, никому конкретно мы не можем приписать авторства, если речь заходит о том или ином нововведении. Не Шанель придумала стричь волосы, и не Поль Пуаре единолично избавил женщин от корсета, хотя родительство — и в том, и в другом случае — приписывают им. Не родители они, а воспитатели и усыновители, «в свет выводителю». Ведь если покопаться со всем историческим занудством, то быстро обнаружишь источники заимствования и подлинных первопроходцев. В моде, как и в самой истории, роль личности нельзя переоценивать. Недоценивать, однако, тоже не стоит...

Сложная компьютерная «живопись» на ткани, 3D-принты и 3D-моделирование, головокружительно сложный крой, чудеса конструирования — вот главные движители современной моды. Сколько талантов припало к этим источникам, пока неиссякаемым.

Однако, на мой субъективный взгляд, события последних сезонов разворачиваются, как «битва двух титанов», и один из них отчётливо вырывается вперёд.

Я говорю о Рафе Симмонсе и Рикардо Тиши. Тут следовало бы назвать дома моды, в которых они работают, — Dior и Givenchy, соответственно, — но вот это как раз вторично. Хотя здоро-

во, когда такая огромная, сложная и адски совершенная машина, как старый и богатый дом моды, оказывается в руках талантливого человека.

История хорошо всем известная, про то, как убрали Гальяно и позвали... Ну, вот кого угодно можно было представить на его месте. Иные говорили, что никого на этом месте невозможно представить после Гальяно без содрогания. И — бац! — педантичный, аккуратный минималистский Симмонс. Обомлеть — не встать. Но





он потряс. Он удивил! Сначала было даже непонятно, чем. А после того как появились многочисленные подражатели «Симмонсу в «Диор» и перлы его кутюрных коллекций стали тиражироваться с подозрительной настойчивостью, всё стало ясно.

До сих пор романтика оставалась в стороне от всех инноваций и моды на переосмысление. Она была самым безнадежным в современном дизайне трендом, ибо негде разгуляться умственным изыскам и концепциям. А Симмонс устроил противоестественную связь романтизма с минимализмом. И этот мезальянс (районной профурсетки со Стивеном Хокингом) не был бесплодным. Шерстяные платья с лифом-бюстье, топы с басками в сочетании с классической парой брюк, старинные кутюрные техники, осовремененные новым взглядом на декоративность, — всё это массово распространилось в коллекциях других дизайнеров.

В отличие от поклонников Гальяно, я не считаю, что «смотреть на коллекции Diog сегодня скучно». Очень даже интересно — гораздо приятнее и интереснее, чем любоваться шоу трансвеститов на манеже уездного цирка. Когда видишь коллекции Симмонса или Фиби Фило для Celin, понимаешь, что любовь людей уважаемых к дорогому минимализму оправдана и обоснована. Уж больно хороши!

Осенью-зимой 2013-2014 минималистские вещи особенно удались. В рамках этого тренда есть один любопытный «подтренд»: обратите внимание на то, как минималисты играют с цветом. Вместо того чтобы добавить оранжевого или ядовито-зелёного, они просто выдерживают весь образ в какой-то классической сдержанной гамме, но одна-другая вещь, тоже весьма сдержанного тона, берётся из другого «отряда цветов». Костюм, допустим, разных оттенков серого, чёрного и белого дополнен ботильонами рыжей

кожи. Или наоборот: всё коричнево-рыжее, а накидка грибного серо-зелёного оттенка. И этот маленький нюанс совершенно неожиданно даёт едва ли не «взрыв цвета». Интеллигентному, тренированному глазу такая игра очень по сердцу.

То, что Симмонс дал новое дыхание минимализму в преддверие времён барочных, — это очень знаково. Он его ввёл в 2008 году, он и закрывает эту тему. Но даже учитывая беспредельный плюрализм и терпимость современной моды, дерзнём предположить, что всплеск этот был финальным. В обозримое время у моды будут другие герои в других, довольно драматичных, декорациях.

Мода всегда следует за молодыми. А молодёжь очень устала от своих сильно загруженных по поводу кризиса родителей, и она хочет драмы, яркости, игры. Сегодня выигрывают 1980-е — мода с драйвом. Она весёлая, безбашенная и азартная. Вместо выверенности образа — жизнерадостная игра в

НОВЫЙ CITROËN C4 СЕДАН – КРАСОТА В ДЕТАЛЯХ

Такой вывод сделали гости презентации нового CITROËN C4 седан в автосалоне официального дилера CITROËN УРАЛАВТОИМПОРТ.



Недаром говорят, что автомобили CITROËN созданы для эстетов: стильный дизайн в сочетании с креативными технологиями создает удивительно гармоничный продукт. Посетители премьерного показа окунулись в атмосферу «маленькой» Франции: Эйфелева башня, столики уличного кафе, ароматы свежее выпеченных круассанов и кофе, красивые девушки. Фишкой презентации стала реальная фотосессия нового автомобиля с участием профессиональных моделей из агентства Permmodelook. Встречали гостей директор по продажам компании «Уралавтоимпорт» Константин Пономарев и руководитель дилерского центра CITROËN в Перми Денис Басмат. Финальным сюрпризом для гостей стало шоу «Бикини-мойка». Красавицы явно подняли тонус вечера и продемонстрировали гостям самые красивые детали автомобиля. Премьера состоялась! Но это далеко не последняя премьера компании CITROËN, которая всегда готова удивлять автолюбителей всего мира.

18+



Выгода до 30 сентября до 90 000 руб.**

CRÉATIVE TECHNOLOGIE*



УРАЛАВТОИМПОРТ. ПЕРМЬ, ШОССЕ КОСМОНАВТОВ, 131А. ТЕЛ. (342) 259-48-59.
WWW.URALAVTOIMPORT.CITROEN.RU

*Креативные технологии. ** Подробности акции у официального дилера CITROËN в Перми УРАЛАВТОИМПОРТ. Реклама.

OMEGA

РЕКЛАМА www.omegawatches.ru



PLANET OCEAN

спрашивайте в салоне

Стамолон
ЭЛИТНЫЕ АКСЕССУАРЫ

г. Пермь, ул. Осинская, 6, (342) 218 17 41

Ω
OMEGA
Seamaster